

MÜSİAD / 2026 EXP



23 EYLÜL 2026 ÇARŞAMBA



KÜBRİSSEL TİCARET BURADA

1

**BAŞKAN ERDOĞAN:
ÇOKLU ŞOKLARI
BAŞARIYLA YÖNETİYORUZ**

**MÜSİAD BAŞKANI:
SEÇİCİ FİNANSMAN
MEKANİZMALARI
GÜÇLENDİRİLSİN**



 **TURKISH AIRLINES
HOLIDAYS**

TURKISHAIRLINESHOLIDAYS.COM

**STATÜ MİLİ KAZANMANIN EN KOLAY YOLU:
TURKISH AIRLINES HOLIDAYS**

 UÇAK BİLETİ  OTEL  TRANSFER





yeniakit@yeniakit.com.tr

21. MÜSİAD EXPO

Yayın Sahibi:

**Uğurlu Gazetecilik Basın Yayın
Matbaacılık Reklamcılık Ltd. Şti.**

Akit Medya Grubu Yönetim Kurulu Başkanı

Nuri Karahasanoğlu

Genel Yayın Yönetmeni

Murat Alan

Yazı İşleri Müdürleri

Hasan Emrah Savcı (Sorumlu)

Şafak Bozkurt

Haber Müdürü

Zekeriya Say

Editör

Buğra Kardan

Grafik Tasarım

Onur Yılmaz

Tashih

Levent Sonat

Reklam Genel Müdürü:

Mehmet Enes Kaçmaz

Reklam Satış Pazarlama:

**Ayşegül Dag, Erdoğan Gül,
Ertuğrul Üstün, İsmail Güzel**

Rezervasyon

Mehmet Aydın

reklam@yeniakit.com.tr

Tel: (0212) 447 42 07-08

Yayınlayan: **Uğurlu Gazetecilik Basın Yayın
Matbaacılık Reklamcılık Ltd. Şti.**

İdare Yeri: Halkalı Merkez Mah. Dereboyu Cad.

No: 65/3 K. Çekmece / İSTANBUL

Tel: 0212 447 42 00

Yazı İşleri: yeniakit@yeniakit.com.tr

Tel: **0212 447 42 01-02** Faks: **0212 447 42 06**

Haber Merkezi: **istihbarat@yeniakit.com.tr**

Tel: **0212 447 42 10**

Baskı: **Turkuvaz Haberleşme ve Yayıncılık A.Ş.**

Güzeltepe Mah. Mareşal Fevzi Çakmak Cad.

B Blok Apt. No: 29/1/1 Eyüpsultan/İstanbul

0212 354 30 00

Dağıtım Bayı: **Turkuvaz Dağıtım**

Yeni Akit Gazetesi'nin ücretsiz eki'dir.



MÜSİAD EXPO 5 MİLYAR DOLARLIK TİCARETE SAHNE OLACAK

● 23-26 Eylül 2026 tarihlerini kapsayan MÜSİAD EXPO 2026, sanayi, makine, otomasyon, enerji, inşaat, yapı malzemeleri, gıda ve tarım başta olmak üzere stratejik sektörlerden 300'ün üzerinde firmayı dünya pazarlarıyla buluşturuyor. İstanbul Fuar Merkezi'nde 15 bin metrekarenin üzerindeki stant alanında organize edilen 114 ülkeden 50 bini aşkın katılımcıyı ve 70 ülkeden 400'ü geçkin nitelikli alım heyeti ağırlıyor.

İkili iş görüşmelerinin damga vuracağı fuarla en az 5 milyar dolarlık somut bir ticaret hacmine ulaşmak amaçlanıyor.

Program da dolu dolu. 23 Eylül'de Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz'ın katılımıyla açılış yapılırken 29. Uluslararası İş Forumu (IBF) ve MÜSİAD Dünya Başkanlar Toplantısı düzenleniyor. 24 Eylül'de Ticaret Bakanlığı koordinasyonunda B2B görüşmeleri ve gala yemeği, 25 Eylül'de Arktik Forumu ile Diplomatik Misyonlar Resepsiyonu gerçekleştiriliyor. 26 Eylül'de Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın hitabı ve uluslararası iş birliği anlaşmalarının imza töreni yapılıyor.

İç ve dış şoklara karşı dayanıklı olan Türkiye ekonomisinin büyüme başarısı devam ediyor. Öyle ki AK Parti döneminde ekonomi 7 kattan fazla büyüme gösterdi. Ülke, dünyanın 21. büyük ekonomisinden 16. büyük ekonomisine yükseldi. Üretime uyumlu olarak ihracat ivme kazandı. 2026 için belirlenen 410 milyar dolar mal ve hizmet ihracatını yakalamaya da ramak kaldı. Nisan ayından itibaren ihracatta gaza basıldı. Atılan adımlarla nisan gibi haziran, temmuz ve ağustosta aylık rekorlar kırıldı. Eylül'de de tablonun aynı olması kuvvetle muhtemel hâle geldi.

Yatırımlar da arttı. Avrupalı ve Asyalı şirketler, Türkiye'de yer almak için yarışmaya başladı. Ortaya konan veriler, raporlar, araştırmalar bu yarışa teyit etti.

EKONOMİDE GÜÇLÜ GÖRÜNÜM

Ekonomi, hem Ukrayna-Rusya Harbi'ne hem İran-ABD-İsrail Savaşı'na rağmen güçlü görünüm ortaya koydu. Makro ve mikro reformlarla, yerinde tedbirlerle bu görünüme kavuşuldu. Hâl böyle olup dünya ticaretinin rotasını tayin etme anlayışıyla ise çalışmalara hız veriliyor. Bu çalışmalar, kuşku yok ki üretici ve ihracatçı firmaları daha iyi efor sergilemeye

sevk ediyor. Türkiye'nin kaliteli ve güçlü büyümesini merkeze koyan firmalar, gerek markalarını gerekse ürünlerini dünyaya tanıtmak için yarışıyorlar. Kıran kırana geçen bu rekabet, şüphe yok ki karma ticaret fuarı MÜSİAD EXPO 2026'nın önemini arttırıyor. Pek çok anlaşmanın, müşterek plan ve projenin önünü açacak fuara büyük umut bağlanıyor. Katılımcı şirketler, müşterilerine müşteri eklemeyi ümit ediyorlar. Dev yatırımlara kapı aralamayı umuyorlar. Fuarın verimli geçeceği öngörülüyor. Toplantılardan, görüşmelerden pozitif haberler geleceği tahmin ediliyor.

GÜZEL BİR ÇALIŞMA DAHA

Biz de yerli ve yabancı firmaların büyümelerine yardımcı olmayı diliyoruz. Bu amaçla bir ek yayınladık. MÜSİAD EXPO 2026'yı anlamlı kılmaya dönük ekimizle firmalarımızı tanıtmayı, markalarımızı sunmayı temenni ettik. Yine Anadolu'da doğan irili ufaklı firmalarımızın 2026'da çizdikleri grafikleri, 2027 için belirledikleri hedefleri ele aldık. İlaveten MÜSİAD EXPO 2026'nın getireceği yatırım imkânlarına değindik.

Okumanız ve güzel dönüşler yapmanız dileğiyle bu özel çalışmayı beğeninize sunuyoruz.

Saygılarımla...

ÇOKLU ŞOKLARI BAŞARIYLA YÖNETİYORUZ

Cumhurbaşkanı Erdoğan, "Türkiye olarak her gün yeni bir krizin baş gösterdiği küresel konjonktürde çoklu şokları başarıyla yönetiyoruz. Bölgemizdeki çatışmalara rağmen Türkiye ekonomisi dimdik ayakta" ifadelerini kullandı.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Türkiye'ye hizmet mücadelesini yoğun bir mesaiyle sürdürdüklerini belirtti. Ülkenin müreffeh geleceğini inşa etmek için durmadan, dinlenmeden, bütün kurum ve imkânlarla koşturduklarını söyledi.

GÜVENİ BOŞA ÇIKARMAYACAĞIZ

Erdoğan, milletin sadece duasının ve desteğinin değil, umutlarının da kendileriyle olduğunun idrakinde olduklarını dile getirdi. Kendisine, iktidarlarına ve ittifaklarına yönelik bu güveni asla boş çıkarmayacaklarını kaydetti.

Vatandaşların, kendileri için insanın, siyasetlerinin de icraatlarının da özü olduğunu çok iyi bilmesini isteyen Erdoğan, "Bizim için en büyük makam, millete hizmetkârlık makamıdır. Ne yapıyorsak insanımızı rahat ettirmek, mutlu etmek için yapıyoruz. Umutsuzluğa kapılmadan, popülizme meyil etmeden, başta hayat pahalılığı olmak üzere dönemsel sorunların üzerine ciddiyetle giderek, hepsinden önemlisi kendi insanımıza ve potansiyelimize

güvenerek, yolumuzda kararlılıkla ilerleyeceğiz" diye konuştu.

EKONOMİMİZ DİMDİK AYAKTA

Erdoğan, Türkiye'nin merkezinde yer aldığı coğrafyanın son yılların en sancılı günlerini yaşadığına dikkat çekerek, şöyle devam etti: "İsrail'in savaş bağımlısı mevcut yönetimi tahrik ve tertipleri ile bölgemizi istikrarsızlığa sürüklemeye devam ediyor. İsrail bu bölgede temel insan haklarını hiçe sayarak, uluslararası hukuku ayaklarının altına alarak, Filistin topraklarını adım adım işgal ediyor. İsrail'in işgalleri, İsrail'in hukuksuz yerleşimleri, İsrail'in Gazze'de yaptığı gibi Batı Şeria'da da Filistinlilere karşı uyguladığı göç ettirme, yıldırma, sindirme politikası bölgemizdeki sorunların ana kaynağıdır. Bu saldırganlığın faturasını sadece Filistin toplumu değil, sadece Lübnan halkı değil, farklı inanç kesimleri ile bölgenin tamamı ödemektedir.

Örneğin bölgemizdeki çatışmalar sebebiyle küresel petrol arzında tarihin en büyük şoklarından biri yaşanmaktadır. Yalnızca petrol

değil, maalesef küresel piyasalarda doğal gazdan gübreyle, dizelden petrol kimya ürünlerine birçok girdide fiyatlar hızla yükselmiştir. Türkiye olarak her gün yeni bir krizin baş gösterdiği küresel konjonktürde Allah'a hamdolsun, çoklu şokları başarıyla yönetiyoruz. Bölgemizdeki çatışmalara rağmen Türkiye ekonomisi dimdik ayakta. Savaş kaynaklı maliyetlerin vatandaşlarımız üzerindeki etkisini asgari seviyede tutmak için özel gayret gösteriyoruz."

DESTEKLER ÜST ÜSTE

Erdoğan, zorlu süreçte reel sektörü desteklemeyi ihmal etmediklerini vurguladı ve "Sadece bu dönemde üretim, yatırım, ihracat ve istihdam için 1 trilyon liralık destek paketini devreye aldık" açıklamasında bulundu. Erdoğan, çiftçi ve esnafı da yalnız bırakmadıklarının altını çizdi. Erdoğan, "Yılın ilk yarısında 724 bin çiftçimize 141 milyar lira, yaklaşık 100 bin esnafımıza ise 40 milyar lira finansman desteği sunduk. Turizm sektöründe vergi yükünü yarıya indirdik. Konaklama vergisini yüzde

2'den yüzde 1'e düşürdük. Turizmde istihdamı korumak amacıyla işletme belgeli tesislerde çalışan başına 3 bin 500 liralık destek uygulamasını başlatıyoruz. Hazine kefaletiyle 60 milyar liralık ilave finansman imkânı oluşturmuş durumdayız. Tekstil, hazır giyim, deri ve mobilya gibi emek yoğun sektörlerimizde istihdamı korumaya yönelik desteklerimizi de sürdürüyoruz. Eş zamanlı olarak Türkiye'yi bölgesinin üretim, lojistik, transit ticarette ve teknoloji merkezi hâline getirecek adımları kararlılıkla atıyoruz" şeklinde konuştu.

HER SORUN ÇÖZÜLÜR

Önlerinde yoğun bir çalışma dönemi olduğunu anlatan Erdoğan, "Ekonomi yönetimimiz bir yandan Orta Vadeli Program'ımızı hazırlarken, diğer yandan Meclis'e sunulacak reformlar üzerinde çalışıyor. Şundan kimsenin şüphesi olmasın, Türkiye, her türlü zorluğu aşacak güce, birikime, potansiyel sahiptir. Siyasette güven, yönetimde istikrar olduğu sürece Allah'ın izniyle her sorun çözülür, her sıkıntı giderilir, her engelin üstesinden gelinir" dedi.

AMACIMIZ İSTANBUL'U KATILIM FİNANS ÜSSÜNE DÖNÜŞTÜRMEK

Cumhurbaşkanı Yardımcısı Yılmaz, "İstanbul'u küresel ölçekte öne çıkan bir katılım finans merkezi hâline getirme yönünde kararlılıkla politikalarımızı sürdüreceğiz" şeklinde konuştu.

Küresel ölçekte spekülasyonların ve kırılganlıkların arttığı mevcut finansal tabloyla karşı karşıya olduklarının altını çizen; Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın "Daha adil bir dünya mümkün" sözünü hatırlatan Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz, "Daha adaletli bir dünya finans sektörünü de yakından ilgilendiriyor. Finansal kapsayıcılığın olmadığı, finansal imkânların belli kesimler tarafından kullanılabilirdiği bir dünya adaletli bir dünya değildir. 'Daha adaletli dünya' derken, 'Dünya 5'ten büyüktür' derken sadece Birleşmiş Milletler'deki bir reformu kastetmiyoruz. Güvenlik Konseyi'nin yapısının daha demokratik, daha kapsayıcı hale gelmesi elbette önemli ama 'Daha adaletli bir dünya' derken daha geniş bir kavramdan bahsediyoruz" ifadelerini kullandı.

DAHA ADİL BİR DÜNYA MÜMKÜN

Yılmaz, dünyadaki ekonomik dağılımın daha hakkaniyetli hâle gelmesinin daha adaletli bir dünyanın vazgeçilmez unsurları olduğunu belirterek, şunları paylaştı: "Finansın önemli bir payı var, bunu 2008'deki krizde de gördük. O tarihlerden bugüne finans piyasaları bir daha eski günlerine tam olarak dönemedi. Burada da katılım finansın o günden bugüne iyi bir gelişim süreci sergilediğini de söylememiz lazım. İşin özü olarak da şunu görüyorum, gerçeklikten uzaklaşan bir finansal sistem, eninde sonunda balonlar oluşturmaya, patlamaya ve büyük yıkımlar meydana getirmeye müsait bir sistem. Dolayısıyla katılım

finans ya da faizsiz finans olarak adlandırdığımız sistemler, varlığa dayalı finansal sistemler karşısında giderek güç kazandı. Yeterli mi? Elbette değil, bir gelişim ama tam arzu ettiğimiz noktada da değiliz. Daha istikrarlı bir finansal mimari istiyorsak varlığa dayalı finansı çok daha güçlü bir şekilde dünyanın gündemine getirmemiz gerekiyor."

SAĞLIKLI BÜYÜME PERSPEKTİFİYLE İLERLENMELİ

Finans sektörü ve reel sektörün aynı resmi tamamlayan iki unsur olarak görülmesi gerektiğini aktaran Yılmaz, "Reel sektörün sağlıklı bir şekilde gelişmediği bir ortamda finansal kesimin de gidebileceği yerlerin sınırları var. Terside geçerli. Finansal piyasaların derinleşmediği, finansal araçların çeşitlenmediği bir ortamda reel sektörün sağlıklı şekilde büyümesi mümkün değil. Bu iki kesim arasında daha çok diyalog olması gerektiğine inanıyorum. Kısa vadeli fırsatçılıkların ötesinde orta vadeli bir perspektifle, sağlıklı bir büyüme perspektifiyle reel sektörün ve finans sektörünün birbirini tamamlaması; birbirine kuvvet vermesi; bütün olarak ekonomiyi geleceğe taşıması çok kıymetli" diye konuştu. Yılmaz, sözlerini şöyle sürdürdü: "Katılım finans, riskin adil paylaşımını esas alan, üretimi destekleyen ve reel ekonomiye doğrudan katkı sunan yapısıyla, ekonomik faaliyetleri toplumsal fayda ve hakkaniyet ilkeleri çerçevesinde değerlendiren bir anlayışı temsil etmektedir. Nitekim bugün katılım

finans, belirli bölgelerle sınırlı bir uygulama olmaktan çıkmış, küresel ölçekte hızla büyüyen bir alana dönüşmüştür. Körfez ülkeleri, Malezya ve Endonezya'nın yanı sıra, İngiltere, Lüksemburg, Hong Kong ve Singapur gibi önemli finans merkezlerinde hayata geçirilen özel düzenlemeler ve geliştirilen piyasa altyapıları, katılım finans ekosisteminin uluslararası ölçekte yaygınlaşmasını desteklemektedir. Finansal büyüklükler üzerinden değerlendirecek olursak 2018 yılında 2,5 trilyon dolar olan İslami finans varlıkları 2024 yılında 6 trilyon dolara yükselmiş olup 2029 yılında bunun 9,7 trilyon dolara kadar yükselmesi beklenmektedir."

23'ÜNCÜ SIRADA BULUNUYORUZ

İslami Finans Gelişim Endeksi skoruna göre Türkiye'nin 2012 yılında 82 ülke arasında 23'üncü sırada yer aldığını, 2025 yılında ise 140 ülke arasında 10'uncu sıraya yükseldiğini anımsatan Yılmaz, "Yaklaşık 127 milyar dolarlık İslami finans varlığıyla ülkemiz dünyada 9'uncu sırada yer almaktadır. Katılım finans, Türkiye'de 1984 yılında faaliyete başladığı günden bu yana sürekli gelişim seyri içinde olmuştur. 2026 yılı Mart ayı itibarıyla, 3'ü dijital finans kuruluşu olmak üzere 10 katılım finans kuruluşunun faaliyet gösterdiği sektörün aktif büyüklüğü 4,7 trilyon liraya ulaşmıştır" açıklamalarını yaptı.

Katılım finansın son yıllarda gösterdiği performansla beraber aktif büyüklüğünün sektör içindeki payı 2005 yılında



yüzde 2,4 seviyesinde iken bu payın bugün yüzde 9,5 seviyesine yükseldiğini dile getiren Yılmaz, çok önemli mesafeler alındığının ortada olduğunu aktardı.

Yılmaz, gelineen noktada katılım finans sektörünün güçlü kurumsal yapısı, düzenleyici çerçevesi ve artan kapasitesiyle Türkiye ekonomisinin stratejik bileşenlerinden biri olduğunu vurgulayarak, şunları söyledi: "Tam bu noktada bir finansal kümelenme projesi olmanın çok ötesinde 'Türkiye Yüzyılı'nın finans vizyonunun somut bir ifadesi olan İstanbul Finans Merkezi, ülkenin katılım finans alanında bölgesel ve küresel bir lider olmasında kaldıraç rolü görecektir. Önümüzdeki dönemde atacağımız adımlarla katılım finansın sunduğu imkânları daha etkin şekilde değerlendirmeye, bu alanda kurumsal yapıyı daha da güçlendirmeye ve İstanbul'u küresel ölçekte öne çıkan bir katılım finans merkezine dönüştürme yönünde kararlılıkla politikalarımızı sürdüreceğiz."



İŞİNİZ İHRACATSA ZİRAAT YANINIZDA!

İhracatçı girişimcilerimizin tüm finansal ihtiyaçlarında yanındayız.
Gelin, size ve işletmenize özel bankacılık çözümlerimizle
işinizi dünyaya birlikte taşıyalım.



0850 220 00 00 | Müşteri İletişim Merkezi
www.ziraatbank.com.tr



Ziraat Bankası

[X](#) [f](#) [@](#) [v](#) [in](#) /ziraatbankasi

EKONOMİ PROGRAMIMIZA ODAKLANMAYA VE ENFLASYONU DÜŞÜRMeye DEVAM EDECEĞİZ

Hazine ve Maliye Bakanı Şimşek, dezenflasyon sürecinin devam ettiğini belirterek, "Ekonomi programımıza odaklanmaya ve enflasyonu düşürmeye devam edeceğiz" dedi.

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, ekonomi programının temel hedeflerini anlattı. Şimşek, programın önceliklerini fiyat istikrarını sağlamak, mali disiplini sürdürmek ve Türkiye'yi uzun vadede sürdürülebilir cari fazla verebilen bir ekonomik yapıya kavuşturmak olarak sıraladı.

DEZENFLASYON SÜRECİ DEVAM EDİYOR

Dezenflasyon sürecinin devam ettiğinin altını çizen Şimşek, enflasyonun öngördüklerinden biraz daha yavaş gerilediğini, bu süreçte çeşitli şoklarla karşılaştıklarını söyledi. Yaşanan zorluklardan ziyade zorluklara verilen tepkinin önemli olduğunu ifade eden Şimşek, "Bu nedenle ekonomi programımıza kararlılıkla odaklanmaya ve enflasyonu düşürmeye devam edeceğiz. Çünkü fiyat istikrarı; daha adil bir gelir dağılımı ve sürdürülebilir yüksek büyümenin ön koşuludur" diye konuştu. Ortadoğu'da devam eden çatışmaların maliyet baskılarını artırdığını ve enerji fiyatlarını yukarı çektiğini anımsatan Şimşek, bölgedeki son gerilim öncesinde yılsonu enflasyonunun yüzde 10'lu seviyelerde gerçekleşmesini öngördüklerini hatırlattı. Ancak yükselen petrol fiyatlarının görünümü değiştirdiğini aktaran Şimşek, "Petrol fiyatının varil başına 90 dolar seviyesinde kalması hâlinde yılsonu enflasyonunun yüzde 20'lerin ortalarında ya da bir miktar üzerinde gerçekleşmesini bekliyoruz" şeklinde konuştu.

BORÇLULUK ORANI GELİŞMEKTE OLAN ÜLKELER ORTALAMASININ ALTINDA

Şimşek, Türkiye'nin borçluluk oranlarının ve bütçe açığının gelişmekte olan ülkeler ortalamasının altında olduğunu kaydederek, sözlerini şöyle sürdürdü: "Geçen yıl bütçe açığının milli gelire oranı yüzde 2,9 iken gelişmekte olan ülkeler ortalaması yaklaşık yüzde 6



idi. Kamu borcunun Gayri Safi Yurt İçi Hasıla'ya (GSYH) oranı ise yüzde 24 iken yine gelişmekte olan ülkeler ortalaması yüzde 74'tür. Dolayısıyla kamu borcu ve bütçe açığı konusunda durumumuz iyi. Bu durum da bize bir miktar mali alan sağlıyor. Bu hareket kabiliyetimizin bir kısmını ham petrol fiyatlarındaki artışın benzin ve motorin gibi ürünlere yansımaları azaltmak için kullandık."

Şimşek, petrol ve gaz fiyatlarındaki yükselişin etkisiyle cari açığın artacağını öngördüklerini ancak bu durumun yönetilebilir seviyede kalacağına dikkat çekerek, "Milli gelirin yaklaşık yüzde 3'ü oranındaki bir açık finanse edilebilir ve uzun vadeli ortalamalarla karşılaştırıldığında yine nispeten düşük bir seviyede. Rezervlerimiz yeterli. Dış borcun milli gelire oranı yüzde 30'ların düşük seviyelerine doğru azalma eğiliminde" şeklinde konuştu.

KONTROLLÜ YAVAŞLAMA KAÇINILMAZDI

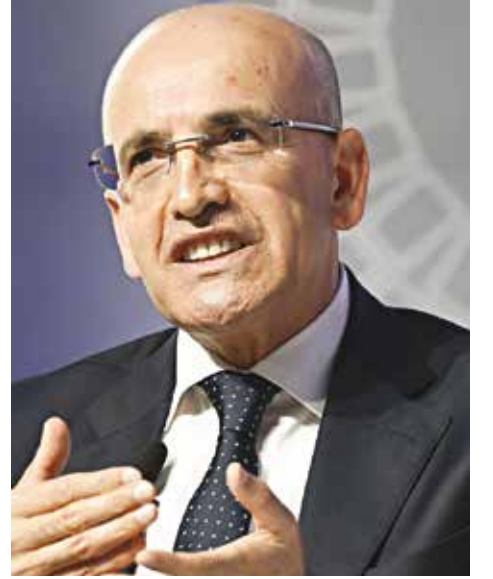
İran-ABD-İsrail Savaşı'nın yol açtığı olumsuz etkileri yönetebileceklerini düşündüklerini vurgulayan Şimşek, şu değerlendirmelerde bulundu: "Büyüme, son birkaç yıldır uzun vadeli ortalamasının altında seyrediyor. Bu durum kısmen Avrupa Birliği başta olmak üzere ana ticaret ortaklarımızdaki zayıf büyüme ile ilgili. Küresel büyüme yüzde 3 civarında seyrederken, ticaret

ortaklarımız yüzde 2 civarında büyüyor. Bu durum ekonomik faaliyet üzerinde sınırlayıcı bir etki oluşturdu. Bununla birlikte yavaşlama yalnızca dış koşullardan kaynaklanmıyor. Bu tablo aynı zamanda ekonomiyi yeniden dengeleme sürecimizin de bir sonucu. Programın başlangıcında oldukça yüksek bir cari açıkla karşı karşıyaydık ve deprem sonrası yeniden inşa sürecini yönetiyorduk. Bu nedenle ekonomiyi daha sağlıklı bir zemine oturtmak için kısa vadeli bazı kısıtlamalar ve kontrollü bir yavaşlama kaçınılmazdı. Ancak bu durum geçici çünkü Türkiye'nin uzun vadede hâlâ güçlü bir büyüme potansiyeli var."

İSTANBUL ŞİRKETLER İÇİN CAZİP

İstanbul Finans Merkezi'ndeki vergi muafiyetlerine işaret eden Şimşek, burayı küresel şirketler için cazip bir merkez hâline getirmeyi hedeflediklerini bildirdi.

Şimşek, şöyle konuştu: "Umarım çok yakında İstanbul Finans Merkezi tamamen dolacak. Transit ticarete sağladığımız yüzde 100 vergi muafiyetini zamanla ülkenin geneline yaymayı da değerlendiriyoruz. Bu son derece önemli bir adım. Transit ticaret yapan şirketlerin Türkiye'de bir varlık göstermesi gerektiğine inanıyoruz. Birden fazla ülkede faaliyet gösteren çok uluslu bir şirket, bölgesel veya küresel merkezini Türkiye'ye, İstanbul Finans Merkezi'ne taşırsa yüzde 100 kurumlar vergisi



muafiyetinden yararlanabiliyor. Bunun yanında çalışanlarına yönelik olarak asgari ücretin altı katına kadar olan gelir için gelir vergisi muafiyeti de sağlıyoruz. Oldukça iddialı bir teşvik paketi sunuyoruz. Çünkü Singapur, Hollanda ve Hong Kong gibi küresel merkezlerle rekabet etmek istiyoruz. Türkiye'yi uluslararası ticaretin, finansın ve yatırımın önde gelen merkezlerinden biri hâline getirmeyi hedefliyoruz."

Bakan Şimşek, yatırım ortamını iyileştirmek amacıyla bürokrasiyi azaltmaya devam ettiklerini dile getirdi. Uluslararası yatırımcıların Türkiye'de daha kolay faaliyet göstermesini hedeflediklerini söyledi. Ülkeyi küresel yetenekler, girişimciler ve yenilikçi şirketler için cazip bir merkeze dönüştürmek istediklerini kaydeden Şimşek, bu doğrultuda hayata geçirilen yeni program ve teşviklerden örnekler verdi.

Şimşek, Türkiye'nin bölgesel entegrasyona yatırım yaptığına ve bunun jeopolitik parçalanmanın panzehiri olduğuna değinerek, küreselleşmenin gerilemesinin kendilerini bölgesel entegrasyona daha fazla odaklanmaya ittiğini belirtti.

Bölgesel ve küresel ölçekte yaşanan krizlerin beraberinde önemli fırsatlar da getirdiğinin altını çizen Şimşek, Türkiye'nin enerji alanında stratejik bir merkez konumunda bulunduğunu, güçlü bir altyapıya sahip olduğunu ve nitelikli iş gücünün her geçen gün daha da kuvvetlendiğini anlattı.

Son 23 yılda kara ve demir yollarından, hava limanlarına, imalat ve hizmetler sektörüne kadar birçok alanda büyük ölçekli yatırımlar gerçekleştirdiklerine işaret eden Şimşek, Türkiye'nin jeostratejik konumunun sunduğu avantajlara da dikkati çekti.

6 YILDIR ADIMIZDAN ALDIĞIMIZ GÜÇLE YANINIZDAYIZ!

Adımızdan aldığımız güçle 6 yıldır
milyonlara güvence sunmanın gururunu yaşıyoruz.

Birlikte, nice yıllara!



Bu reklamda kullanılan insan görselleri yapay zekâ teknolojisi ile tasarlanmış olup gerçek kişileri temsil etmemektedir.

0850 202 20 20 | 0850 402 20 20
turkiyesigorta.com.tr

 **TÜRKİYE SİGORTA**
Gücü, adında.

VERİ MERKEZİ VE YAPAY ZEKÂ YATIRIMLARINA 3 MİLYAR DOLARLIK KAMU KAYNAĞI SUNACAĞIZ

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, "Veri merkezi ve yapay zekâ yatırımlarına yaklaşık 3 milyar dolarlık bir kamu kaynağı sunarak 10 milyar dolarlık bir özel sektör yatırımını harekete geçireceğiz" açıklamasında bulundu.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, alın terinin akıl terinin kıymetine inanan bir anlayışa sahip olduklarını; engelleri kaldırmaya devam edeceklerini söyledi. Hâlihazırda Türkiye'de 114 teknoparkın olduğunu hatırlatan Kacır, "Bu 114 teknoparkta bugün 13 binden fazla teknoloji girişi var. Bugün ülkede bin 700'den fazla AR-GE ve tasarım merkezi var" diye konuştu.

19.9 MİLYAR DOLARLIK HACİM

Kacır, Türkiye'nin AR-GE insan kaynağının 23 yıllık dönem içinde 29 binden 311 bine yükseldiğine işaret etti. "Ülkede yapılan AR-GE faaliyetlerinin hacmi 1,2 milyar dolardan 19,9 milyar dolara çıktı" şeklinde konuştu. Türkiye'nin milli gelirinin yüzde 1,5'ini AR-GE çalışmalarına ayıran bir ülke hâline geldiğini aktaran Kacır, "Bu oranı mukayese ettiğimizde Avrupa'nın İtalya, İspanya gibi sanayileşmiş ülkeleriyle denk seviyelerde olduğunu ifade edebiliriz. Böyle bir ekosistemin içinde sizler başarıları ulaşacaksınız. Bu ekosistemin en önemli unsuru şüphesiz beşeri sermaye" dedi. Kacır, dünyada büyük yeniliklerin yaşandığı bir dönemde olunduğuna dikkati çekerek, her geçen gün ortaya çıkan yeniliklerin bireysel yaşamı, toplumsal hayatı, iş dünyasını ve kamu yönetimini derinden etkilediğinin altını çizdi. Yeniliklerin büyük kısmının genç insanlar tarafından kurulan şirketler aracılığıyla ortaya çıktığını anlatan Kacır, "Gencecik insanlar 20'li, 30'lu yaşlarında teknoloji girişimleri kuruyor ve o teknoloji girişimleri kendilerinden çok daha cüsseli, çok daha iri, çok daha büyük, çok daha kurumsal şirketlerin başaramadıklarını başarıyor ve dünyayı değiştiriyorlar" ifadelerini kullandı. Kacır, Milli Teknoloji Hamlesi



yolculuğunda bir yandan kurumsal altyapıyı güçlendirirken bir yandan da insan kıymetini Türkiye'nin hedeflerine yönelik donattıklarını belirterek, şöyle devam etti: "Bütün çalışmalarımızın merkezinde her daim insan kıymetini görüyoruz. Çünkü bugünün dünyasında yapay zekâ neredeyse her alanı etkileyen bir teknoloji başlığına dönüşmüş durumda. Yapay zekânın insanlığın refahı için geliştirildiği ölçüde değerli olacağını düşünüyoruz. Sadece bir avuç ülkenin, bir avuç şirketin geliştirdiği yapay zekâyı herhangi bir etik ya da hukuki sınırlamaya tabi tutmaksızın ilerletmenin insanlığa yarardan çok büyük tehditler sunacağını değerlendiriyoruz."

100 BİN PROFESYONEL YETİŞECEK

Kacır, yapay zekânın topluma ve ülkeye faydasının esas olduğuna işaret etti. Gelecek dönemde dolu

dizgin bir yolculuğa çıkacaklarını, ilk 2 yıl içinde 5 milyon vatandaşa yapay zekâ eğitimleri sunacakları bilgisini verdi. Bakan Kacır, 100 bin yapay zekâ uygulama profesyoneli yetiştireceklerini duyurarak, şunları bildirdi:

2 BİN VERİ SETİ HAMLESİ

"Bu süreçte verinin çok kıymetli olduğunun farkındayız. Türkiye'nin verisinin Türkiye'de kalması ama en az bu kadar önemli olan kendi verimizin kendi modellerimizle işlenmesi ve kendi verimizden kendimizin değer oluşturabilmesi adına yeni fırsatlar, yeni imkânlar oluşturacağız. Kamunun elindeki veriyi, büyük veriyi Türkiye'nin yapay zekâ geliştiricilerinin hizmetine sunacağız. En az 2 bin kamu veri setini yapay zekâ geliştiricilerimize yerli ve milli çözümler ortaya koyabilmeleri için sunma hedefini ortaya koyduk." Mehmet Fatih Kacır,

dijital altyapının güçlendirileceğini ve Türkiye'nin veri merkezi kapasitesinin daha ileri seviyelere çıkarılacağını dile getirdi. Yapay zekâ büyüme bölgelerinin kurulacağını kaydeden Kacır, "Bütün bunlarla beraber özel sektör yatırımlarını hızlandıracacağız. Türkiye'nin adeta bir dijital merkez ülke olmasına vesile olacak adımlar atacağız" dedi.

1 TRİLYONLUK DEĞER ORTAYA ÇIKACAK

Kacır, "Veri merkezi ve yapay zekâ yatırımlarına yaklaşık 3 milyar dolarlık bir kamu kaynağı sunarak 10 milyar dolarlık bir özel sektör yatırımını harekete geçireceğiz. Bir yandan da kamunun kendi yatırım programı içerisinde toplam harcamaların en az yüzde 2'sini yapay zekâ projelerine yönlendireceğiz. Böylelikle ülke ekonomisinde 1 trilyon liranın üzerinde bir değer ortaya çıkaracağız" diye ekledi.



GFT ile ticaretle yeni sayfa açın!

Alacakların bölünerek farklı ödemelerde kullanılabildiği,
çekin ve senedin çok ötesinde yeni nesil bir dijital ödeme ve tahsilat yöntemi.
Alacaklarınızı garanti altına alın, ödemelerinizi kolaylıkla ve hızlıca yapın.

FUAR MERKEZİ KONUMUNDAYIZ

7.5 MİLYAR EUROLUK BİR EKONOMİK SEKTÖR OLUŞTU

Ticaret Bakanı Bolat, Türkiye'nin bir fuar merkezi hâline geldiğini vurguladı. Bolat, "Artık Avrupa'nın en gözde fuarları Türkiye'de yapılıyor. Fuarcılıkta 7,5 milyar euroluk bir ekonomik sektör oluştu ve bunun GSYH'ye direkt katkısı 4 milyar euro. Hedefimiz bu rakamları çok daha yukarılara taşımak" dedi.



Ticaret Bakanı Ömer Bolat, sanayide çarkların hızlandığını belirtti. Bolat, 2027-2029 dönemini kapsayan Orta Vadeli Program'ın (OVP) da büyük güven duyulduğunu söyledi. Bolat, "Son derece dengeli, istikrarlı, makro hedeflerde enflasyonla mücadelenin kesintisiz bir şekilde devamını esas alan; sanayi ve tarım üretiminin desteklenmesini öncileyen; ihracata dayalı büyüme modelini odağa koyan; sosyal programlarda özellikle dar gelirli vatandaşlarımızın imkânlarının artırılmasını öngören bütüncül bir program açıklandı" diye konuştu.

SÜREKLİ BÜYÜME KATEDİLDİ

Bolat, gelinen noktada Türkiye ekonomisinin Covid-19'un başladığı 2020 dahil olmak üzere sürekli büyüme katettiğinin altını çizerek, şunları dile getirdi: "2026'nın ikinci çeyreğindeki yüzde 2,3'lük büyümenin 0,6 puanı net mal ve hizmet ihracatı katkısından geldi. Bu çok önemli bir gelişme, net mal ihracatının ekonominin büyümesine lokomotiflik yapması. Yatırımlar yine son yedi çeyrekte büyümeye katkı yapıyor. İhracatımızı açıkladık biliyorsunuz. Nisan, haziran, temmuz, ağustos yani dört ayda rekorlar kırıldı. Sekiz ayın 5'inde de aylık ihracat artışları sağlandı. Son 40 ayın 29'unda aylık artışlar sağlandı. Son 40 ayın 22'sinde aylık rekorlar kırıldı. Bunlar



hep ihracatçılarımızın zor şartlara rağmen fedakârca çalışmaları ve hükümetimizin programları, destekleri, aldığı tedbirlerle birlikte başardığımız sonuçlar. 'Türkiye'nin Yüzyılı' hedefi Cumhurbaşkanı'mızın vizyonu, biz bunu 'Ticaretin Yüzyılı' yapmaya kararlıyız. Özellikle bu yılın 8 ayında 185 milyar dolar ihracat rakamına ulaştık ve bu 4,2'lik bir artış oldu. Ağustos ayı Batı'da tamamen kapalı, tatil dönemi olmasına rağmen 1 milyar 750 milyon dolar ihracat artışı sağlayarak yüzde 8,1 artış oldu. Son 12 ayda da 280,3 milyar dolara yükseldi mal ihracatımız. Hedefe 1,7 milyar dolar kaldı."

Bolat, savaşlara rağmen Türkiye'nin bir tedarik, üretim, lojistik üssü olarak parlamaya devam ettiğini aktardı. Ülkenin fuarlar merkezi hâline geldiğini de anlattı. Bolat, "IFCO, ZUCHEX gibi her biri birçok sektörde Avrupa'nın en gözde fuarları Türkiye'de yapılıyor. Fuarcılıkta 7,5

milyar euroluk bir ekonomik sektör oluştu ve bunun Gayri Safi Yurt İçi Hâsıla'ya (GSYH) direkt katkısı 4 milyar euro. Hedefimiz bu rakamları çok daha yukarılara taşımak" şeklinde konuştu. Bolat, ayrıca bu yıl konfeksiyon, hazır giyim ve tekstilde 'uçanın burnunun yükselmeye başladığı'na işaret etti. "İhracat rakamlarında artıya geçiş görülüyor. Yılsonunda bunu çok daha belirgin bir şekilde göreceğiz. İstihdamı koruma noktasında da 2026, tekstil ve hazır giyimde stabil bir yıl olarak görünüyor. Türkiye tekstil ve hazır giyimde bir dünya oyuncusudur" sözlerini sarf etti. Bolat, Türkiye'nin dünya tekstil ihracat liginde 4'üncü, dünya hazır giyim ihracat liginde 8'inci büyük ülke konumunda olduğuna dikkat çekti. Bolat, tekstil ve konfeksiyon sektörünün dünyadaki ihracat hacminin geçen yıl 858 milyar dolar olduğunu, Türkiye'nin buradan 31 milyar dolar pay aldığını kaydetti.

TEKSTİL VE GİYİM SEKTÖRLERİNE DEV DESTEK

Bakan Bolat, şu açıklamalarda bulundu: "2025'te tekstil ve ham maddeleri ihracatımız 9,4 milyar dolardı. Hazır giyim konfeksiyon ihracatımız 18,6 milyar dolardı. Buna halı ve yer kaplamaları sektöründe 2,9 milyar doları ilaveten yaklaşık 3 milyar dolara yakın ev tekstilini eklediğimizde büyük bir sektörümüz bulunmakta. Ticaret Bakanlığı olarak bütün sektörlerimizde olduğu gibi tekstil giyim sektörlerine yoğun destek veriyoruz. Bu yıl 45 milyar liralık Destekleme ve Fiyat İstikrar Fonu (DFİF) ihracat desteklerimiz ödeniyor. 33 milyar lirası mal ihracatına 12 milyar lirası hizmet ihracatı sektörlerine harcanıyor."

Biz Türkiye İçin Varız!

İzmir Çukuralan / Ovacık
Gümüşhane Mastra
Eskişehir Kaymaz
Kayseri Himetdede Altın Madenleri ile
Sayın Cumhurbaşkanımızın çizdiği
"Tam Bağımsız Ekonomi" ilkesi doğrultusunda
ülke ekonomimize değer katmaya
devam ediyoruz.

Ağrı Mollakara
Kayseri Kaşkoy
Çanakkale Karapınar
Balıkesir İvrindi Projelerimizle,
ülkemizin kalkınma yolculuğunda
üstlendiğimiz kritik ve stratejik rolü
her geçen gün daha da
derinleştiriyoruz.

NI X in /turkaltin
www.turkaltinisletmeleri.com

TÜRK
ALTIN

SEÇİCİ FİNANSMAN MEKANİZMALARI GÜÇLENDİRİLSİN

MÜSİAD Genel Başkanı Burhan Özdemir, reel sektörün yatırım kapasitesini destekleyecek seçici finansman mekanizmalarının güçlendirilmesi gerektiğini ifade etti.

MÜSİAD Genel Başkanı Burhan Özdemir, yılın ilk yarısının küresel ekonomide belirsizliklerin kalıcı hâle geldiği, jeopolitik risklerin ekonomik karar alma süreçlerinde daha fazla ağırlık kazandığı ve ülkelerin yeni büyüme alanları aradığı bir dönem olarak geride kaldığını belirtti.

Yeni dönemde ekonomik dayanıklılık, arz güvenliği, ulusal rekabet gücü ve stratejik sektörlerde kapasite geliştirilmenin ülkelerin öncelikli gündemleri arasında yer aldığını söyleyen Özdemir, "Jeopolitik gelişmeler artık yalnızca siyasi risk unsuru olarak değil, enerji arz güvenliği, lojistik maliyetleri, kritik ham maddelere erişim ve üretim maliyetleri üzerinden doğrudan ekonomik dengeleri etkileyen temel faktörler olarak değerlendiriliyor" diye konuştu.

MAKROEKONOMİK DENGELENME SÜRECİ ÖNE ÇIKIYOR

Özdemir, Türkiye ekonomisi açısından yılın ilk yarısında öne çıkan başlığın makroekonomik dengelenme sürecinin belirginleşmesi olduğunu aktardı. Dezenflasyon süreci, rezervlerdeki toparlanma, cari dengedeki iyileşme ve finansal piyasalardaki daha dengeli görünümün yatırımcılarca yakından takip edilen temel göstergeler arasında yer aldığını anlattı. Küresel yatırım rekabetinin kızıştığı bu dönemde avantajların kalıcı bir rekabet gücüne dönüştürülmesinin önemine işaret eden Özdemir, "İleri imalat teknolojileri, dijital dönüşüm, enerji dönüşümü ve yüksek katma değerli sektörlerde kapasitenin artırılması, Türkiye'nin küresel ekonomideki konumunu güçlendirecek temel unsurlar arasında yer alıyor" şeklinde konuştu.

ÖNEMLİ FIRSATLAR SÖZ KONUSU

Özdemir, küresel ticarete yaşanan dönüşümün Türkiye için yalnızca mevcut ihracat performansını koruma değil, aynı zamanda daha

yüksek katma değerli üretim yapısına geçiş açısından önemli fırsatlar sunduğunu vurguladı.

FİNANSMAN EN KRİTİK GÜNDEM

Türkiye ekonomisinin performansı açısından belirleyici unsurun makroekonomik kazanımların kalıcı hâle getirilmesi ve reform gündeminin destekleyici bir çerçevede ilerlemesi olacağına işaret eden Özdemir, "Bugün reel sektör açısından en kritik gündem başlığı, finansmana erişim ve finansman maliyetleridir" cümlesini kurdu. Özdemir, kalıcı büyüme, sürdürülebilir yatırım ortamı ve rekabet gücünün temel koşulunun düşük ve öngörülebilir bir enflasyon ortamının oluşturulması olduğuna dikkat çekerek, "Yüksek enflasyon, maliyet hesaplamalarını zorlaştırmakta, fiyatlama davranışlarını bozmakta ve işletmelerin uzun vadeli yatırım kararlarını sağlıklı bir zeminde almasını güçleştirmektedir" açıklamasını yaptı. Dezenflasyon sürecinin başarısının yalnızca fiyat istikrarı açısından değil, ekonomik aktörlerin beklentilerinin iyileştirilmesi ve yatırım ortamının yeniden güçlendirilmesi açısından da önem taşıdığını altını çizen Özdemir, "Enflasyon beklentilerinde kalıcı bir iyileşme sağlanması, zaman içerisinde finansman koşullarının daha öngörülebilir ve sürdürülebilir hâle gelmesine katkı sağlayacaktır" dedi.

REKABETÇİLİK AÇISINDAN KRİTİK

Burhan Özdemir, yüksek faiz oranları ve düşük kredi limitleri gibi sıkı finansal koşulların yeni yatırımlar için finansman maliyetlerini artırdığından, işletme sermayesi ihtiyacını artırdığından ve özellikle yatırım yoğun sektörlerde finansal planlamayı zorlaştırdığından yakındı. İç talepteki dengelenme süreciyle bazı sektörlerde üretim hacimleri, kapasite kullanım oranları ve kârlılık marjları üzerinde baskılar oluşabildiğini savunan Özdemir, "Temel politika önceliği, fiyat istikrarı hedefi ile üretim



Burhan Özdemir, Türkiye'nin küresel yatırım merkezi olma hedefindeki başarısının makroekonomik istikrarın, kurumsal kapasitenin ve yapısal reform gündeminin teknoloji, insan kaynağı ve sürdürülebilir üretim ekseninde bütüncül biçimde ilerletilmesine bağlı olduğunu söyledi.

kapasitesinin korunması arasında dengeli bir çerçevenin oluşturulması olmalıdır" ikazı yaptı. Özdemir, sıkı para politikasının etkinliğinin üretken yatırımları destekleyen, arz kapasitesini güçlendiren ve ekonominin uzun vadeli büyüme potansiyelini artıran tamamlayıcı politikalarla desteklenmesi tavsiyesinde bulunarak, şöyle devam etti: "Finansman imkânlarında önceliğin genel bir kredi genişlemesinden ziyade ekonomik verimliliği ve rekabet gücünü artıran stratejik alanlara yönlendirilmesi önem taşımaktadır. İhracata yönelik üretim, teknoloji yatırımları, dijital dönüşüm, yeşil dönüşüm, yüksek katma değerli üretim ve verimlilik artırıcı projeler için seçici finansman mekanizmalarının güçlendirilmesi, Türkiye ekonomisinin uzun vadeli rekabetçiliği açısından kritik olacaktır."

POLİTİKALARDA BÜTÜNLÜK ŞART

Özdemir, Türkiye ekonomisi açısından uzun vadeli hedefin enflasyonu kalıcı biçimde düşürürken üretim gücünü, ihracat kapasitesini ve yatırım dinamizmini koruyan dengeli bir ekonomik yapının oluşturulması olduğunu kaydetti. Para politikası, maliye politikası ve yapısal reformların

birbirini tamamlayan bir bütünlük içinde ilerlemesi gerektiğini vurgulayan Özdemir, "Önümüzdeki dönemde iş dünyasının temel beklentisi, dezenflasyon sürecinin kararlılıkla sürdürülmesi, finansal koşulların daha öngörülebilir hâle gelmesi ve reel sektörün yatırım kapasitesini destekleyecek seçici finansman mekanizmalarının güçlendirilmesidir" ifadesini kullandı.

KÜRESEL YATIRIM VURGUSU

Özdemir, Türkiye'nin küresel yatırım merkezi olma hedefinin yalnızca daha fazla uluslararası sermaye çekme perspektifiyle değil, küresel değer zincirlerinde daha yüksek katma değerli bir konuma ulaşmayı hedefleyen kapsamlı bir ekonomik dönüşüm programı olarak değerlendirilmesi gerektiğini dile getirdi. Öngörülebilir, rekabetçi ve güven veren bir yatırım ekosisteminin güçlendirilmesinin önemine vurgu yapan Özdemir, "Makroekonomik istikrar bu ekosistemin temelini oluştururken, yapısal reformlarla desteklenen güçlü kurumlar ve etkin işleyen piyasa mekanizmaları, Türkiye'nin küresel sermaye açısından uzun vadeli cazibesini belirleyen başlıca unsurlar olacaktır" diye konuştu.



sagra
since 1936

Köklü Markalar, Güçlü Üretim,
Ortak Gelecek



www.tameksagra.com

SÜRDÜRÜLEBİLİR ENTEĞRE ULAŞIM VİZYONU

Bakan Uraloğlu, Türkiye'nin krizlere karşı dayanıklı, sürdürülebilir ve entegre ulaşım altyapısı hedefiyle hareket ettiğini belirtti. Uraloğlu, Orta Koridor, Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu, Kalkınma Yolu Projesi, İstanbul Kuzey Demiryolu gibi projelerin küresel ticaret ve lojistik açısından stratejik önem taşıdığını söyledi.



Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, çalışmalarına yön veren dinamikleri anlattı. Uraloğlu, "Gelenek nokta ulaştırma sistemlerinin sadece kapasitesini artırmakla mı yetineceğiz yoksa onları her koşulda çalışır, güvenilir ve sürdürülebilir hâle mi getireceğiz? Son yıllarda yaşanan krizler, alternatifi olmayan her sistemin kırılgan olduğunu açıkça göstermiştir. Bu nedenle Türkiye, ulaştırma politikalarını yalnızca kapasite artışı üzerine değil; süreklilik, çeşitlilik ve esneklik üzerine inşa etmektedir" dedi.

BİRDEN FAZLA GÜVENİLİR SEÇENEK ESAS

Amaçlarının tek bir hattı büyütmek olmadığını aynı anda birden fazla güvenilir seçeneği mümkün kılmak olduğunu dile getiren Uraloğlu, "Orta Koridor'un güçlendirilmesi, Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu Hattı, Marmaray'la sağlanan kesintisiz demiryolu bağlantısı, Çanakkale ve Yavuz Sultan Selim Köprüsü, Zengezur Koridoru ve Kalkınma Yolu Projesi gibi

girişimler bu yaklaşımımızın somut yansımalarıdır" diye konuştu.

Tüm bu yatırımları daha da güçlendirecek olan İstanbul Kuzey Demiryolu projesini de hayata geçireceklerini kaydeden Uraloğlu, "Avrupa ve Asya kıtalarını bir kez daha bir birine bağlıyoruz. Uluslararası yük ve yolcu taşımacılığının doğrudan hizmetine sunulacak olan bu çift hat elektrikli demiryoluyla kıtalararası yüksek kapasiteli kesintisiz ulaşımı tesis etmiş olacağız" açıklamasında bulundu.

KAPASİTELER EN ÜST SEVİYEYE ÇIKARILMALI

Kara üzerinden yapılan taşımacılıkların çeşitliliğinin önemini herkes tarafından kabul gördüğünü ifade eden Uraloğlu, sözlerini şöyle sürdürdü: "Elbette ki kara üzerinden yapılan taşımalar kapasite olarak deniz yolunun alternatifi olamaz. Ancak coğrafyamızda yaşanan son gelişmeler ise bu çeşitliliğin yanında kapasiteleri de artırabildiğimiz en üst seviyelere çıkarmamız gerektiğini

ortaya koymuştur."

Uraloğlu, dayanıklılığı yalnızca fiziksel altyapı üzerinden değil; süreçlerin etkinliği ve veri akışının sürekliliği üzerinden de değerlendirmek zorunda olduklarını vurguladı. Bu doğrultuda sınır geçişleri ve lojistik süreçlerde veri paylaşımını artırmayı, işlemleri sadeleştirmeyi ve akışı hızlandırmayı hedeflediklerinin altını çizen Uraloğlu, "Böylece yalnızca fiziksel bağlantıları değil, sistemin bütününe güçlendiriyoruz" şeklinde konuştu.

BÜTÜNCÜL YAKLAŞIM ŞART

İklim değişikliği, enerji güvenliği, dijital riskler ve jeopolitik gelişmeler gibi konuların ulaştırma sistemlerini doğrudan etkilediğine işaret eden Uraloğlu, "Bu nedenle, ulaştırma yatırımlarını yalnızca sektörel değil, enerji, haberleşme ve lojistik sistemleriyle entegre, bütüncül bir yaklaşımla ele alıyoruz. Uluslararası iş birliği bu sürecin temel unsurudur. Sınır ötesi koridorların etkinliği; ortak standartlar, veri paylaşımı ve güçlü koordinasyonla mümkündür" cümlelerini kurdu.



RAYLI SİSTEM TRABZON'A NEFES ALDIRACAK

Trabzon'un ulaşım altyapısını 23 karayolu projesiyle baştan aşağı yenilediklerine işaret eden Uraloğlu, raylı sistemin kente nefes aldıracağını vurguladı. Uraloğlu, "Trabzon Raylı Sistem Hattı'nın temelini attık. Hattımız tamamlandığında günlük 150 bin hemşerimize hizmet sunacağız. Kent içi raylı sistemle tanıştırdığımız Trabzonumuzu hızlı trenle buluşturacak projemiz de hayata geçecek inşallah" müjdesini verdi.

TOPLAM HAT UZUNLUĞU 180 KM'YE ULAŞTI

Uraloğlu, "Bakanlığımızın İstanbul'a kazandırdığı toplam raylı sistem hattı uzunluğu 180 kilometreye ulaştı ama nasıl ki 'Durmak yok, yola devam' diyorsak İstanbul da beklemeyi, hizmetlere devam edeceğiz" şeklinde konuştu. Uraloğlu, 2002 yılından bu yana kent içi raylı ulaşım yatırımlarının hız kazandığını belirterek, açılan yeni etapla birlikte Bakanlığın İstanbul'da tamamladığı raylı sistem ağının 180 kilometreye ulaştığını açıkladı. Türkiye genelinde hizmete sunulan kent içi raylı sistem uzunluğunun ise 452 kilometre olduğu kaydedildi.

Doğu Anadolu'nun ulaşımını değiştirecek projede müjde!

Bakan Uraloğlu, Elazığ ile Tunceli arasında kesintisiz kara yolu bağlantısı için planlanan Pertek Köprüsü için Yatırım Programı sürecinin başlatıldığını bildirdi.

Köprüye yönelik uygulama projesi çalışmalarının devam ettiğini

anlatan Uraloğlu, "Elazığ ile Tunceli arasında Fırat Nehri üzerinde inşa edilen Keban Baraj Gölü'nün kara yoluyla kesintisiz geçilmesi amacıyla planlanan Pertek Köprüsü'yle iki il arasında kesintisiz kara yolu bağlantısı tesis edeceğiz. Projenin

Yatırım Programı'na alınması için gerekli işlemleri başlattık. Bütçe imkânları çerçevesinde yürüteceğimiz sürecin sonunda yapım sürecine geçilmesiyle projenin 5-6 yıl içinde tamamlanmasını öngörüyoruz" ifadelerini kullandı.

Sınırları Birlikte Aşıyoruz

**Made in Türkiye ürünlerin yurt dışında
500 milyondan fazla müşteri ile
buluşmasını sağlıyoruz.**



trendyol

KRİZLERE KARŞI DAHA GÜÇLÜ BİR YAPI OLUŞTURULDU

Bakan Mehmet Nuri Ersoy, turizmde pazar çeşitliliğinin artırılması ve yoğun tanıtım faaliyetleri sayesinde krizlere karşı daha güçlü bir yapı oluşturulduğunu vurguladı.

Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, küresel ölçekte hassas bir dönemden geçildiğini belirtti. Ersoy, bölgesel gerilimler, jeopolitik gelişmeler, ekonomik dalgalanmalar ve uluslararası seyahat hareketliliğinde yaşanan değişimlerin turizm sektörünü doğrudan etkilemeye devam ettiğini söyledi.

ADIMLAR MEYVELERİNİ VERİYOR

Ersoy, İran, ABD ve İsrail geriliminin uluslararası turizm üzerinde negatif tesir oluşturduğuna işaret etti. Hava sahası kapanmaları ve enerji fiyatlarında görülen dalgalanmaların seyahat talebi, rezervasyonlar ve uçuş planlamaları başta olmak üzere turizm sektörünü olumsuz etkilediğine dikkat çekti.

Ersoy, Türkiye'nin bulunduğu coğrafyada yaşanabilecek krizleri öngörerek 2018'den itibaren turizm sektörünün dayanıklılığını artırmaya yönelik adımlar attıklarını; Türkiye Turizm Tanıtım ve Geliştirme Ajansı'nın (TGA) kurulması, pazar çeşitliliğinin artırılması ve yoğun tanıtım faaliyetleri sayesinde krizlere karşı daha güçlü bir yapı oluşturduklarını aktardı.

Savaşın başlamasının ardından gelişmeleri yakından takip ederek TGA'yla tanıtım çalışmalarını artırdıklarını ve Türkiye'nin güvenli bir turizm destinasyonu olduğu mesajını uluslararası kamuoyuna iletmeyi sürdürdüklerini hatırlatan Ersoy, "TGA aracılığıyla ülkemizin tüm bölgelerinin doğal, tarihi ve kültürel zenginliklerini anlatan dünyaca ünlü oyuncularımızın yer aldığı mini dizileri uluslararası izleyiciyle buluşturduk. Bugüne kadar yayımlanan mini dizilerimiz 5 milyardan fazla izlenmeye ulaşarak ülkemizin küresel tanıtımına önemli katkı sağladı" dedi.

ETKİNLİKLERDEN OLUMLU KATKI

Ersoy, yılın ilk yarısında Türkiye'de konser veren Andrea Bocelli, Scorpions, Pet Shop Boys, Alice Cooper, Kanye West, Ricky Martin gibi uluslararası müzik dünyasının

önemli isimlerinin etkinliklerine yoğun yurt dışı tanıtım ve satış desteği sağladıklarını anımsatarak, şunları kaydetti: "UEFA Avrupa Ligi Finali'nin İstanbul'da düzenlenmesi, Formula 1'in 2027 itibarıyla İstanbul'a dönecek olması bu ve benzeri organizasyonlarla Türkiye'nin ateş çemberi içindeki bölgede istikrar adası olduğunu bir kez daha tescillemiş olduk. Bu süreçte öncelik verdiğimiz adımlardan ikincisi de Cumhurbaşkanı'mızın liderliğinde hayata geçirdiğimiz Turizm Destek Paketi'yle sektörümüze güçlü bir finansman zemini oluşturmak oldu. Toplam 60 milyar liralık kredi imkânı sunan bu paket, KGF, İGE ve KFK aracılığıyla işletmelerimize hızlı, erişilebilir, etkin bir şekilde işletme kredisine olanak sağlamaktadır. Üçüncü adım olarak Cumhurbaşkanı'mızın onayıyla turizm işletme belgeli konaklama tesislerinde çalışan sigortalılar için 2026 yılı mayıs-aralık dönemini kapsayan yeni bir destek modelini hayata geçirdik. Bu kapsamda sigortalı başına aylık 3 bin 500 lira prim desteği sağlanması amacıyla turizm sektörüne toplam 6 milyar liralık kaynak ayırdık. Böylece işletmelerimizin üzerindeki istihdam yükünü hafifletirken sektörümüzün nitelikli insan kaynağını korumasına da katkı sunduk. Dördüncü adım olarak konaklama vergisi oranını yılsonuna kadar yüzde 1'e çektik."

THY başta olmak üzere havayolu sektörüyle de yakın iş birliğini sürdürdüklerini ifade eden

Ersoy, "Hedef pazarlardaki talep değişimlerini, uçuş planlamalarını ve koltuk kapasitelerini düzenli olarak değerlendirdik. İhtiyaç duyulan noktalarda hızlı ve pazar odaklı adımlar attık. Tur operatörleriyle yürüttüğümüz temaslarda rezervasyon eğilimlerini, tüketici davranışlarını ve pazarlardaki yön değişimlerini doğrudan sahadan takip ettik" diye konuştu.

Mehmet Nuri Ersoy, elde ettikleri veriler doğrultusunda tanıtım, kapasite ve pazarlama çalışmalarını güncellediklerinin altını çizerek, "Bu süreçte sektör temsilcilerimizle güçlü bir koordinasyon içinde hareket ettik. Kamu ve özel sektörün ortak hareket kabiliyeti, küresel ve bölgesel gelişmelerin sektörümüz üzerindeki etkilerinin yönetilmesinde önemli bir rol oynadı" şeklinde konuştu.

ALMANYA İLK SIRADA

Türkiye'ye nisan ayında 4,3 milyon, mayısta 5,7 milyon, haziranda ise 6 buçuk milyon ziyaretçinin geldiğini bildiren Ersoy, şu açıklamaları yaptı: "İlk 6 aylık toplam ziyaretçi sayısına bakıldığında 2025 yılında 26 milyon 389 bin ziyaretçi vardı. Bu yılın ilk 6 aylık sürecinde Türkiye'ye 25 milyon 759 bin ziyaretçi girişi olmuş. Bu da eksi 2,4'lük bir dağılma karşılığına gelmektedir. Aslında bu yılın en zor çeyreğini geride bıraktığımızı düşünüyoruz. TGA'nın yoğun tanıtım faaliyetlerinin etkisiyle üçüncü çeyrek itibarıyla tekrar pozitif bir büyümeye geçeceğimizi



öngörüyoruz. En çok yolcu veren pazarlara baktığımızda ilk 6 ayda, Rusya 2 milyon 650 ziyaretçiyle ilk sırada, Almanya 2 milyon 440 bin ziyaretçiyle ikinci sırada, Birleşik Krallık 1 milyon 580 bin ziyaretçiyle üçüncü sırada yer almış."

Bakan Ersoy, ortalama kalış süresinin ilk 6 ayda geçen yılın aynı dönemine göre 9,96'dan 10,01 geceye yükseldiğine, kişi başı günlük harcamanın 106 dolardan 109 dolara çıktığına işaret etti. Yabancı ziyaretçilerin kişi başı günlük harcamasının 122 dolar olduğu bilgisini veren Ersoy, yurt dışında ikamet eden vatandaşların harcamasının 75 dolar olduğunu dile getirdi. Tüm bu veriler karşısında yılın ilk altı ayında turizm sektöründe Türkiye'nin 25 milyar 746 milyon dolar ile geçen yılın seviyesini koruyarak gelir elde ettiğini vurgulayan Ersoy, "Cumhurbaşkanı'mızın liderliğinde dış politikada atılan barış sağlayacak adımların, savaşan taraflarca da takdirle karşılanması, TGA'nın krizlerin başladığı andan itibaren gerçekleştirdiği yoğun tanıtım faaliyetlerinin, bölgede yer almamız sebebiyle Türkiye'ye yönelik oluşan güvenlik endişelerini büyük ölçüde ortadan kaldırdığını ve üçüncü çeyrek itibarıyla pozitif büyümeye olarak verilere yansıtacağını öngörüyoruz" dedi.



KORKMAZ



Sitare

OTOMATİK TÜRK KAHVE MAKİNESİ

Tek Dokunuşta
Kahve fincanda...



OTOMATİK KAHVE
DAMLATMA



FİNCAN BOYUTU
SEÇİMİ



KÖZDE
TÜRK KAHVESİ



f @ x korkmazglobal
www.korkmaz.com.tr

ENERJİDE BAĞIMSIZLIK EKONOMİK KIRILGANLIKLARI AZALTACAK

Bakan Bayraktar, enerjide bağımsızlığın Türkiye'nin cari açığını ve ekonomik kırılğanlıklarını azaltacağını belirtti. Bayraktar, ekonominin tüm alanlarında elektrikleşmenin en üst düzeye çıkarılması gerektiğini de vurguladı.

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar, Türkiye'nin ekonomideki temel problemlerinden birinin cari açık olduğunu söyledi. Her yıl 60-70 milyar dolarlık enerji ithalatının cari açığa önemli yeri olduğunu belirtti ve "Bu faturanın aşağı düşürülmesi şart" dedi.

KENDİ KENDİNE YETEN ÜLKE OLMAMIZ ŞART

Türkiye Yüzyılı vizyonunun temel hedeflerinden birinin 'enerjide bağımsızlık' olduğuna işaret eden Bayraktar, "Ülkemiz bu sorunu mutlaka çözmek durumunda, kendi kendine yeten bir ülke olmak mecburiyetinde. Bütün politikalarımız bunun üzerine şekilleniyor" diye konuştu. Cari açıkla mücadele için iş insanlarının katma değerli ürünler üretmesi gerektiğini aktaran Bayraktar, enerjide dışa bağımlılığın sona ermesi ve katma değerli ürün üretimiyle ekonomik anlamda sıkıntı kalmayacağını altını çizdi. Dünyada belirsizliklerin artarak devam ettiğine dikkati çeken Bayraktar, 2020'de başlayan Covid-19 salgını, 2022'de patlak veren Rusya-Ukrayna Savaşı, 2023'te meydana gelen 6 Şubat depremleri ile 7 Ekim'de İsrail'in Filistin'e yönelik saldırıları nedeniyle krizler yaşandığını dile getirdi.

İŞLER KOLAY DEĞİL

2026'da start alan ABD-İsrail-İran Savaşı'nın da Türkiye'yi yakından ilgilendirdiğine dikkat çeken Bayraktar, şöyle devam etti: "Çünkü çok önemli bir komşumuz. Hem de bir anlamda ticari olarak önemli bir ülke bizim için. Enerji yolları bundan çok ciddi etkilendi. Yani Hürmüz nedeniyle bugün dünyada çok büyük bir enerji krizi var. Arz noktasında Türkiye'nin bir sıkıntısı yok ama mazot fiyatlarının nereye geldiğini görüyoruz. Dolayısıyla böyle bir dünyadan geçiyoruz. Bu kadar belirsizliğin beraberinde birçok ticaret savaşının olduğu, yaptırımların olduğu, ülkelerin bazı konularda ihracat yasağı getirdiği, bizim giriş için zorlanmaya



başlayacağımız Avrupa pazarı... Bizim için ihracat açısından çok önemli. Şimdi sınırda karbon düzenlemesi var. Mal satmak daha zor hâle geliyor. Dolayısıyla belirsizliğin olduğu bir dünyaya doğru gidiyoruz."

Bayraktar, bir denge gelene kadar dünyanın bu tür krizleri yaşayacak gibi göründüğüne işaret etti. Dünyada yapay zekâ fırtınasının gelmekte olduğunu ifade eden Bayraktar, buna devletin, akademik camianın, iş dünyasının ciddi bir hazırlık yapması çağrısında bulundu.

TALEP DAHA DA YÜKSELECEK

Yapay zekâ çağında iki unsurun rekabette öne çıktığının altını çizen Bayraktar, "Bunlardan biri enerji. Enerji yoksa yapay zekâdan bahsetmek mümkün değil. Veri merkezleri olacak. Çok ciddi bir elektrik ihtiyacı gözüküyor. Enerji altyapınız, enerji üretim gücünüz yoksa bu alanda geri kalma riskiyle karşı karşıyasınız. İkincisi, bunun ihtiyaç duyduğu madenler önem arz ediyor. Çip üretimi, çip için gerekli nadir toprak elementi dediğimiz alanlar. Dolayısıyla dünyada şimdi yeni rekabet alanları. Bugün gördüğümüz bütün konvansiyonel savaşların, enerji savaşlarının, maden savaşlarının ve ticari savaşların arkasında kim bu rekabet gücünü ele geçirecek, bu var" cümlelerini kullandı. Türkiye'de üretim, istihdam, nüfusun artışı gibi geleneksel

nedenlerle elektrik, doğal gaz, akaryakıt ihtiyacının büyümeye devam edeceğini, yapay zekâ yatırımlarından dolayı da enerji talebinin yükseleceğini aktaran Bayraktar, elektrikli araç kullanımı, soğutma ve deniz suyu arıtma ihtiyacı gibi nedenlerle enerjiye olan ihtiyacın artacağı öngörüsünde bulundu.

Enerjinin artık rekabetin bir unsuru hâline geldiğini vurgulayan Bayraktar, Türkiye'nin ilk hedefinin artan enerji talebini kendi imkânlarıyla karşılamak olduğunu açıkladı.

ELEKTRİKTE YÜZDE 65 YERLİLİK

Türkiye'de her şeyi elektrikli yapmak istediklerini ve detaylarını yakında kamuoyuyla paylaşacaklarını duyuran Bayraktar, şöyle konuştu: "Türkiye'de ekonominin bütün alanlarında, binalarda, sanayide, ticarete, tarımda, ulaşımda elektrikleşmeyi en üst düzeye çıkarmamız lazım. Çünkü Türkiye'nin enerji alanında en güçlü olduğu alanlardan bir tanesi elektrik. Elektrikte dışa bağımlılığımız yüzde 35'lerde. Yani yüzde 65 yerliliğe ulaşmış durumdayız. Bu çok önemli bir rakam. Dolayısıyla buradan yürümemiz gerek. Doğal gaz ve petrolde hâlâ şu anda yüzde 15 civarındayız. Dolayısıyla biz elektrikleşmeyi başa koyduk."

Türkiye'de 2035'te 8-10 milyon aracın elektrikli olması gerektiğine



işaret eden Bayraktar, "Bu bizim mazota olan talebimizi düşürecek ki düşürmemiz lâzım. Çünkü şu anda dünyada dizel krizi var. Herkes akaryakıt istasyonuna gidince krizi görüyor. 100 liraya dayanmış bir mazot fiyatından bahsediyoruz. Dolayısıyla Türkiye olarak bir taraftan kendi kaynaklarımızı arayacağız ama bir taraftan da talep ile ilgili de bazı dönüşümleri yapmamız lâzım. Onun için elektrikleşme, ulaşımdaki elektrikleşmeyi çok önemsiyoruz" diye konuştu.

TÜRKİYE GÜÇLÜ OLMALI

Madenlerin önemine de değinen Bayraktar, şu sözleri sarf etti: "En önemli ihtiyacımız, elektrik altyapımızın güçlü olması. Bakıra ihtiyaç var. Diğer kritik madenler, depolama ile alakalı litium, nikel. Bütün bu kritik stratejik madenlerde Türkiye'nin kaynaklarını ekonomiye kazandırmamız lazım. Biz son dönemde aldığımız kararlar altını da kritik madenler sınıfına koyduk. Çünkü Türkiye'nin o kadar büyük bir altın ithalatı var ki bazı yıllar 25-30 milyar dolarları buluyor. 'Cari açık' dedik ya, alın size bir cari açık kalemi. Türkiye'nin yerin altında 10 bin ton altını var. Ama orada durduğu zaman kimseye bir faydası yok. Yani orada duruyor. Onu mutlaka üretime, ekonomiye katmamız lazım. Türkiye bütün bunları yaptığında güçlü bir enerji altyapısıyla beraber o zaman işte o başta dediğimiz ve bugün yaşadığımız ekonomik sıkıntıların, ekonomik kırılğanlıkların üstesinden gelmiş olacak. İnşallah öyle bir ülkede, belki 500 milyar dolarları aşan ihracatı olan, çok daha güçlü bir ekonomisi olan bir ülke hâline geleceğiz ki Türkiye'nin böyle bir bölgede, etrafımızın ateş çemberi olduğu bir dönemde hem ekonomik olarak hem siyasi olarak çok daha güçlü olması gerekiyor."

Her Şey Çocuklarımızın Geleceği İçin!

Çocukların en büyük destekçisi **BESTİ** ile
bugün Erken BES başlatın,
gelecek hayalleri gerçek olsun.



Kuveyt Türk Katılım Bankası ve Albaraka Türk Katılım Bankası şubeleri ile Katılım Emeklilik acentelerimize bekliyoruz.



0850 226 0 123
www.katilimemeklilik.com.tr

[f /katilimemeklilik](#) [x /katilimemek](#)
[@ /katilimemeklilik](#) [in /katilimemeklilik](#)



Katılım Cep
uygulamasını indirmek
için karekodu okutun.



Bu reklamda, karakterler ve ortamlar yapay zeka teknolojileri kullanılarak üretilmiştir.

SULAMADA YENİLİKÇİ UYGULAMALARI HAYATA GEÇİRİYORUZ

Bakan Yumaklı, "Suyu merkeze alan ürün planlaması, kuraklığa dayanıklı bitki türlerinin yaygınlaştırılması, erken uyarı sistemleri ve uydu tabanlı izleme mekanizmaları, veri temelli sulama planları gibi yenilikçi uygulamaları hayata geçiriyoruz" dedi.



TARIMSAL HÂSILADA DÜNYADA 7'NCİ SIRAYA ÇIKMIŞ DURUMDAYIZ

Tarım ve Orman Bakanı İbrahim Yumaklı, "Tarımsal hâsıla açısından 2002 yılında dünyadaki konumumuz 12'nci sıradaydı. Şu anda 5 basamak yükselmiş ve 7'nci sıraya çıkmış durumdayız" açıklamasında bulundu.

Tarımda güçlü altyapıyı iller değil Türkiye bazında düşündüklerini anlatan Yumaklı, şöyle konuştu: "Bu manada sektöre reel rakamlarla 3 trilyon liralık bir tarımsal destek sağlanmış oldu. Elbette bereketli topraklarımız var ancak suyla buluştuğu zaman o bereketi bir değere çevirebiliyorsunuz. Bunun için de tam 4,7 trilyon liralık su ve sulama yatırımı yapıldı. Verdiğimiz destekler, elbette yapmış olduğumuz yatırımlar, bu ülkenin başta çiftçisinin sürdürülebilir bir üretim yapabilmesi için önemli olmakla beraber yine tekrar ifade edelim, bu ülkenin milli güvenliği açısından, bağımsızlığı açısından, insanlarımızın sofrasına giden ve gidecek olan bir lokma açısından son derece kıymetliydi. Tarımsal hâsıla açısından 2002 yılında dünyadaki konumumuz 12'nci sıradaydı. Şu anda 5 basamak yükselmiş ve 7'nci sıraya çıkmış durumdayız. Bu, en son Dünya Bankası'nın açıklamış olduğu rakamlar. 2025 yılında yaşamış olduğumuz zirai don ve kuraklığa rağmen tarımsal hâsılada ilk defa 80 milyar dolarlık barajı geçmiş vaziyetteyiz. Çok daha iyilerine ulaşacak mıyız? İnşallah ulaşacağız. Bu, Cumhuriyet tarihimizin gurur veren bir rekoru."

Tarım ve Orman Bakanı İbrahim Yumaklı, dünyanın iklim koşulları, şehirleşme ve artan üretim baskısı nedeniyle giderek derinleşen su kıtlığı gerçeğiyle karşı karşıya olduğunu söyledi.

Suya atfedilen değer ve yönetim biçiminin gözden geçirilmesi gerektiğine işaret eden Yumaklı, krizlere karşı dirençli, esnek ve proaktif yapılar kurulmasının zaruri olduğunu bildirdi. Yumaklı, teorik tartışmaların, iyi niyet beyanlarının ötesine geçme vaktinin geldiğini belirterek, "Yapay zekâdan uzaktan algılamaya kadar, dijital teknolojilerden yeni finansman modellerine kadar elimizdeki tüm yenilikçi araçları sahada uygulanabilir politikalara dönüştürmek zorundayız" diye konuştu.

YÜKSEK DÜZEYLİ PLATFORM OLUŞTURULACAK

Yumaklı, su stresi altındaki ülke olarak, suyun verimli, akılcı ve sürdürülebilir kullanımına önem verdiklerinin altını çizerek, şunları kaydetti: "Bu bilinçle Saygıdeğer Emine Erdoğan Hanımefendi'nin himayelerinde Su Verimliliği Seferberliği'ni başlattık. Suda sıfır kayıp ilkesiyle, kentsel, endüstriyel ve tarımsal su kullanımında yürütülen bu seferberlik, yalnızca bir kampanya

değil, bir zihniyet dönüşümüdür. Bu dönüşüm, kamu kurumlarından özel sektöre, okullardan yerel yönetimlere kadar geniş bir kesimi kapsıyor. Amacımız her damlanın hesabını yapan bir toplum bilinci oluşturmaktır. Su verimliliğindeki asıl başarının tarımsal üretimdeki dönüşümle mümkün olduğunu biliyoruz. Bu çerçevede suyu merkeze alan ürün planlaması, kuraklığa dayanıklı bitki türlerinin yaygınlaştırılması, erken uyarı sistemleri ve uydu tabanlı izleme mekanizmaları, veri temelli sulama planları gibi yenilikçi uygulamaları hayata geçiriyoruz."

AMAÇ ÇÖZÜM ÖNERİLERİ GELİŞTİRMEK

Suyun etkin, şeffaf ve sürdürülebilir yönetimi için dijital dönüşümün zorunluluk olduğuna dikkat çeken Yumaklı, dijital teknolojilerle suyun tüm döngüsünü izleyebildiklerini dile getirdi.

Yumaklı, tarımda uydu verileri ve yapay zekâ destekli karar sistemlerinin, sulama verimliliğini artırdığına dikkati çekerek, "Bu dönüşümün yaygınlaştırılması için sonuç odaklı finansman modelleri, güçlü kamu-özel sektör işbirlikleri, veri standartlarının oluşturulması ve teknik kapasitenin geliştirilmesi kritik önemdedir. Bu süreç yalnızca

teknolojiyle değil, kurumsal kapasite, doğru finansman ve güçlü işbirliği ile başarıya ulaşabilir. Bu kapsamda, forumdaki oturumlarda, su yönetiminde dijital dönüşümün tüm boyutlarını birlikte ele alarak, uygulanabilir politika ve çözüm önerileri geliştirmeyi hedefliyoruz" diye konuştu.

KALKINMA VE REFAH ODAKTA TUTULUYOR

Türkiye'nin yakın coğrafyasında istikrarın sağlanmasına, ekonomik kalkınmaya ve refahın artırılmasına önem verdiklerinin altını çizen Yumaklı, şu sözleri sarf etti: "Bu anlamda Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın 'Daha adil bir dünya mümkün' ilkesine uygun olarak politikalarımızı şekillendiriyoruz. Komşularımızla suyun hakça, makul ve etkin kullanılması esasıyla diyalogumuzu ve iş birliğimizi sürdürmeye devam ediyoruz. Sınır aşan havzalarımızda, su kaynaklarının korunması ve kullanılması için, karşılıklı fayda esasıyla, bilgi, deneyim ve teknoloji transferi gerçekleştirip ortak teknik projeler geliştiriyoruz. 2030 Sürdürülebilir Kalkınma Amaçlarına ulaşılması için Afrika'daki ve dünyanın farklı bölgelerindeki çok sayıda ülkeye su sektöründe mali ve teknik destek sağlıyoruz."

FasLip

Dillerden

Düşmeyen Takviye!



Ağızda çözünen film teknolojisiyle geliştirilmiş takviye edici gıda.



AKSUVİTAL

Güvencesiyle

www.fastip.com.tr



SAVUNMA SANAYİİ BARIŞ ZEMİNİNİ GÜÇLENDİRİYOR

Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı Haluk Görgün, güçlü bir savunma sanayiinin barışın üzerine kurulduğu zemini güçlendirdiğini vurguladı.

Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı Haluk Görgün, bilginin artık bir savaş silahı hâline geldiğini belirtti. Bu nedenle savunma sanayii ve stratejik iletişimin ayrı alanlar olmadığını, ikisinin de güvenlik mimarisinin kurucu öğeleri olduğunu söyledi.

İHRACAT BAŞARILARI SÖZ KONUSU

Bir cephe hattını ayakta tutan şeyin sadece askeri doktrin değil, endüstriyel kapasite olduğuna işaret eden Görgün, "İkmal zaman çizelgeleri, üretim hızları ve stok derinliği belirleyici olduğunu kanıtlamıştır. Ülkeler artık sadece platformlar konuşlandırmıyor, tüm endüstriyel ekosistemlerini sahaya sürüyorlar" diye konuştu. Görgün, savunma sanayiinin savaşın sadece bir bileşeni olmadığını kaydederek, bir ulusun savaşma ve dayanma kapasitesinin ölçüsü olduğunu dile getirdi. Son yıllardaki çatışmaların savaş kavramının ne denli köklü bir dönüşüm geçirdiğini de açıkça ortaya koyduğunu anlatan Görgün, şunları ifade etti: "İnsansız sistemler, muharebe sahasının sınırlarını yeniden çizdi. Karadan denize, hava sahasından

bilgi alanına kadar, küçük, hızlı ve maliyet etkin platformlar, geleneksel ağır kuvvetlerin üstünlüğüne meydan okumuş, dünyadaki tüm büyük orduları doktrinlerini yeniden düşünmeye zorlamıştır. Bu noktada Türkiye'nin İHA ve SİHA platformları yalnızca ihracat başarısı elde etmekte kalmamış, modern muharebe kavramının yeniden şekillendirilmesinde öncü bir rol oynamıştır."

KESİNTİSİZ DİYALOG VURGUSU

Görgün, yapay zekânın durumsal farkındalığı artırdığını, karar döngülerini hızlandırdığını ve lojistik zincirlerini optimize ettiğini aktardı. Yazılımın artık donanım ile eşit ağırlığa sahip stratejik bir değişken hâline geldiğini anlattı.

Günümüz savunma sanayisi mimarisinin bizzat savaş alanında şekillendiğine işaret eden Görgün, "Türkiye'nin savunma sanayiindeki başarısının arkasındaki en temel unsurlardan biri, sahaya sanayi arasındaki yakın ve kesintisiz diyalogdur. Bu da gerçek

anlamda çevik yaklaşımı ifade etmektedir. Hepimiz görüyoruz ki hızlı uyum sağlayanlar ayakta kalır. Uyum sağlamakta yavaş kalanlar ise yalnızca rekabette geri

düşmekle kalmaz, stratejik olarak savunmasız hâle gelir" diye konuştu. Görgün, "Savunma sanayiinde dayanıklılık, üretim yöntemleri, tedarikçi ağları, stratejik stoklar, finansman desteği ve iş gücü gelişimi gibi alanlarda eş zamanlı olarak inşa edilen katmanlı bir kapasite gerektirir. Türkiye'nin uzun vadeli strateji olarak inşa ettiği model tam olarak budur" cümlelerini kullandı.

Türkiye'nin savunma sanayisindeki dönüşümünün niceliksel bir genişlemenin çok ötesinde niteliksel ve yapısal bir dönüşüm olduğunun altını çizen Görgün, sözlerini şöyle sürdürdü: "20'nci yüzyılın son çeyreğinde yerlilik oranımız yüzde 20'nin altındaydı. Bugün ise bu oran yüzde 80'in üzerinde. Bu yalnızca rakamlardaki bir değişim değil, stratejik bağımlılıktan stratejik bağımsızlığa uzanan bir dönüşüm hikâyesi. Bugün Türkiye'nin savunma ve havacılık ekosistemi, 4 binden fazla şirketi, 100 binin üzerinde doğrudan istihdamı, 20 milyar doları aşan cirosu ve sadece 2025 yılında 185 ülkeye 10 milyar doları aşan ihracatı kapsamaktadır. Bunlar, ulusal bir yetenek mimarisinin, özgün tasarım



kapasitesinin ve sürdürülebilir bir endüstriyel yetkinlik derinliğinin somut yansımalarıdır. Bu dönüşümün mümkün hale gelmesinde Cumhurbaşkanı'mız Recep Tayyip Erdoğan'ın liderliği, yönlendirmesi ve sarsılmaz desteğinin belirleyici rolünü saygıyla ifade etmek isterim."

Görgün, ayrıca güçlü bir savunma sanayisinin barışı tehdit etmediğini aksine barışın üzerine kurulduğu zemini güçlendirdiğini savundu. Görgün, "Türkiye, bölgesel ve küresel barışı en öncelikli hedefi olarak görmektedir. Savunma kapasitemiz, geçmişte, bugün ve gelecekte bu barışın teminatı

olarak konumlandırılmıştır. Türk savunma sanayii bu anlayışla, ulusal güvenliğin güçlü bir sütunu olmaya, dost ve müttefik ülkeler için güvenilir bir ortak olmaya, bölgesel ve küresel istikrara yapıcı bir katkı sunmaya devam edecektir" diye ekledi.



GELECEĐİNE GÜÇ KAT

ANKA III
MUHARİP İNSANSIZ
UÇAK SİSTEMİ



KAAN
MİLLİ MUHARİP UÇAK





KONYA BÜYÜKŞEHİR'DEN TARİHİ ULAŞIM YATIRIMLARI

Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, Konya tarihinin en önemli ulaşım yatırımlarından biri olan banliyö hattında yüzde 90'a geldiklerini; 21.1 kilometrelik Şehir Hastanesi-Stadyum Tramvay Hattı'nın yapımının devam ettiğini, Barış Caddesi Tramvay Hattı'nın ihale sürecinde olduğunu açıkladı. Başkan Altay, "Yaptığımız yatırımlarla Konya Anadolu şehirleri içerisinde açık ara raylı sistemde çok öne çıkmış bir şehir olacak" dedi.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ile Büyükşehir Belediyesi iş birliğinde yapımı sürdürülen KONYARAY Banliyö Hattı Projesi ile diğer raylı sistem yatırımlarında çalışmalar hızla devam ediyor.

Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, Konya'nın raylı sistem ulaşım altyapısını Türkiye'de örnek gösterilecek bir hale getirmek istediklerini ve bunu milli bir sorumluluk olarak gördüklerini belirterek, bu kapsamda Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ile birlikte yürüttükleri KONYARAY Banliyö Hattı'nın şehrin toplu ulaşımında çok önemli bir yere sahip olacağını vurguladı.

KONYA TARİHİNİN EN ÖNEMLİ ULAŞIM YATIRIMLARINDAN

Başkan Altay, TCDD'nin, Meram Gar'dan başlayıp, Lojistik Merkezi'ne ve sonrasında Aşağı Pınarbaşı'na kadar uzanan 23 kilometrelik ilk etaptaki çalışmalara kesintisiz bir şekilde devam ettiğini belirterek, Büyükşehir Belediyesi olarak 4 set, toplam 16 adet banliyö aracı alımı için ihale sürecini başlattıklarını aktardı.

Başkan Altay, "KONYARAY Banliyö Hattı projemiz, Konya tarihinin en önemli ulaşım yatırımlarından biri. 23 kilometrelik ilk etapta inşa işlerinin büyük bir kısmı tamamlandı. Durakların yapımı ile ilgili çalışmalar devam ediyor, elektrifikasyonla ilgili işlemler başladı. İnşallah 2027 yılı içerisinde şantiyede işlerimizi tamamlamayı planlıyoruz. Bu hizmetlerinden dolayı Cumhurbaşkanımız Sayın



Recep Tayyip Erdoğan'a, Ulaştırma ve Altyapı Bakanımız Abdulkadir Uraloğlu'na ve TCDD Genel Müdürümüz Veysi Kurt beye teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı.

"ŞEHİRİMİZDE RAYLI SİSTEMDE YENİ BİR DÖNEM BAŞLAYACAK"

KONYARAY Banliyö Hattı'nın yanında, devam eden diğer raylı sistem hatlarındaki son durum hakkında da bilgi veren Başkan Altay, "Tamamen öz kaynaklarla yürüttüğümüz Stadyum-Şehir Hastanesi hattının birinci etabı olan 11.1 kilometrelik Şehir Hastanesi-Yeni Sanayi arasındaki bölüm ile bakanlığımızın uhdesinde olan 10 kilometrelik ikinci etapdaki çalışmalar da süratle devam ediyor. Ayrıca ilk etabı 13,8 kilometre, toplam 17,8 kilometre uzunluğunda çift hat olarak hizmet verecek Barış Caddesi Tramvay hattında ihale süreci devam ediyor. Bu önemli projeler tamamlandığında şehrimizde raylı

sistemde yeni bir dönem başlayacak inşallah. Vatandaşlarımızın hızlı, güvenli ve çevreci ulaşım imkanlarına kavuşması için gayret ediyoruz. Hayırlı olmasını diliyorum" sözleriyle konuşmasını tamamladı.

"ANADOLU'NUN EN GÜZEL ULAŞIM ALTYAPISINA SAHİP HALE GELECEĞİZ"

Başkan Altay, Konya'da bugüne kadar ifade edilmiş adeta hayal niteliğindeki işleri gerçekleştirdiklerini vurgulayarak, "Şehrimize 116 kilometre ilave raylı sistem hattı kazandırmak istiyoruz. Böylece Konya Anadolu şehirleri içerisinde açık ara raylı sistemde çok öne çıkmış bir şehir olacak. Bu işte bize destek olan Ulaştırma ve Altyapı Bakanımız Sayın Abdulkadir Uraloğlu'na, AYGM Müdürümüz Yalçın Eyigün'e, TCDD Genel Müdürümüz Veysi Beye özellikle teşekkür ediyorum. Barış Caddesi Tramvay Hattımızın kredilendirilmesinde desteğini bizden esirgemeyen Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanımız Sayın Murat Kurum'a, İLBANK AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Burak Demiralp'e ve İLBANK Genel Müdürümüz Sayın Eyüp Karahan'a da teşekkür ediyorum. El ele verince yapamayacağımız iş yok" diye konuştu. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ile Konya Büyükşehir Belediyesi tarafından yürütülen Stadyum-Şehir Hastanesi Tramvay Hattı ikinci etap çalışmaları kapsamında Real Kavşağı, Otogar Kavşağı, Yurtlar Bölgesi Kavşağı ve TUMOSAN Kavşağı'nda da yapım çalışmaları tüm hızıyla sürüyor.

ADLİYE-ŞEHİR HASTANESİ HATTI AÇILDI



Konya Büyükşehir Belediyesi tarafından şehre kazandırılan Adliye-Şehir Hastanesi Tramvay Hattı'nın 1,4 kilometrelik ilk etabı düzenlenen törenle hizmete açıldı. Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, protokolle birlikte Adliye'den tramvayla tören alanına geldi.

Altay, toplam 21,1 kilometrelik hattın planlandığını belirterek, "Şehir Hastanesi'nden başlayıp Yeni Sanayi Alanı'na kadar yapmakta olduğumuz 10 kilometrelik kısmı Büyükşehir Belediyesi olarak biz üstlendik. Ray işlemleri tamamlandı, direkler dikildi, tellerin gerdirilmesi devam ediyor. Tamamlandığında ikinci etap olarak 10 kilometrelik hattı da açmış olacağız" dedi.

Hedeflerinin 114 kilometrelik raylı sistem ağına ulaşmak olduğunu söyleyen Altay, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığına teşekkür etti.

Altyapı Yatırımları Genel Müdürü Yalçın Eyigün, hattın kısa mesafesine rağmen Konya'nın raylı sistem hedefinde önemli bir adım olduğunu ifade etti.

Konya Valisi İbrahim Akın ise projenin devlet, yerel yönetim ve vatandaşların katkısıyla hayata geçtiğini belirtti.

KENTSEL DÖNÜŞÜM VE KAMULAŞTIRMAYA YAPTIĞIMIZ YATIRIM TUTARI 25 MİLYAR 685 MİLYON LİRA

Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, Konya'nın tarihi dokusunu koruyarak geleceğe taşıyan kentsel dönüşüm ve kamulaştırma çalışmalarında bugüne kadar gelinen noktayı açıklayan Başkan Altay, "2018 yılından bugüne kentsel dönüşüm ve kamulaştırma için güncel bedelle yaptığımız yatırım tutarı tamı tamına 25 milyar 685 milyon lira oldu" dedi.

Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, Büyükşehir Belediyesi tarafından hayata geçirilen kentsel dönüşüm ve kamulaştırma projeleriyle ilgili bilgilendirme toplantısı düzenledi.

Şehrin dört bir noktasında gerçekleştirdikleri kentsel dönüşüm çalışmaları ile Konya'nın ihtişamlı mazisini, geleceğin modern yapısıyla buluşturmaya hedeflediklerini kaydeden Başkan Altay, "Bizim için bu çalışmalar; Selçuklu dârülmülkü Konya'nın asırlara uzanan mührünü, şehrimizin her noktasında yeniden görünür kılma gayretidir" ifadelerini kullandı.

"BİZİM DÖNÜŞÜM ANLAYIŞIMIZDA GEÇMİŞLE GELECEĞİ AYNI UFUKTA BULUŞTURMAK VARDIR"

Başkan Altay, bir yandan tarihi mekânları ihya ederken, bir yandan da şehrin hafızasını diri tuttuklarını belirterek, "Bizim dönüşüm anlayışımızda geçmişle geleceği aynı ufukta buluşturmak vardır. Şunu çok iyi bilmek gerekir ki; Konya, ruhu olan bir şehirdir. Bu ruhu korumadan yapılan her çalışma eksik kalır. İşte bizler de attığımız her adımda; tarihi dokuyu güçlendiren, şehir estetiğini yücelten, medeniyet mirasımıza sahip çıkan bir anlayışla hareket ediyoruz" dedi.

"KAMULAŞTIRMADA TEMEL İLKEMİZ, VATANDAŞIMIZIN HAKKINI VE HUKUKUNU KORUMAKTIR"

Kentsel dönüşüm projelerinden sonra kamulaştırma çalışmalarına da değinen Başkan Altay, "Bu süreçlerde temel ilkemiz her zaman



vatandaşımızın hakkını ve hukukunu korumaktır. Bu nedenle önceliğimizi uzlaşmaya veriyor; bedelleri hakkaniyetle belirliyor, süreci şeffaflıkla ve karşılıklı rıza anlayışıyla yürütüyoruz. Bu doğrultuda şehir merkezimizde ve ilçelerimizde önemli kamulaştırma işlemleri gerçekleştiriyoruz" ifadelerine yer verdi.

"2018 YILINDAN BUGÜNE KENTSEL DÖNÜŞÜM VE KAMULAŞTIRMA İÇİN YAPILAN YATIRIM MİKTARI 25 MİLYAR 685 MİLYON LİRA OLDU"

Başkan Altay, çalışmaların titizlikle sürdürüldüğüne dikkati çekerek, "Yaptığımız işlerin büyüklüğünü rakamlarla ifade etmek gerekirse sadece 2025 yılında içerisinde; 279 bin 314 metrekarelik alanda, 166 bağımsız bölüm ve 18 binanın kamulaştırmasını gerçekleştirdik. Göreve geldiğimiz günden bugüne ise toplam 1 milyon 344 bin metrekarelik alanda, 1.920 bağımsız bölüm

ve 702 binanın kamulaştırmasını tamamladık. İşin içine kentsel dönüşüm çalışmalarımızı dâhil ettiğimizde ise yaptığımız işin önemi daha da ortaya çıkıyor. 2018 yılından bugüne kentsel dönüşüm ve kamulaştırma için güncel bedelle yaptığımız yatırım tutarı tamı tamına 25 milyar 685 milyon lira oldu. Şehrimiz için, hemşehrilerimiz için hayırlı olsun" diye konuştu.

BAŞKAN ALTAY CUMHURBAŞKANI ERDOĞAN'A TEŞEKKÜR ETTİ

Başkan Altay, "Bu büyük dönüşüm yolculuğunda, Konya'nın daha güvenli ve yaşanabilir hâle gelmesi için ortaya koyduğumuz çalışmalara öncülük eden Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'a şükranlarımı arz ediyorum. Projelerimizin hayata geçirilmesinde büyük katkıları bulunan Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanımız, hemşehrımız Sayın Murat Kurum'a, Kentsel Dönüşüm Başkanlığımıza, TOKİ Başkanlığımıza, Emlak Konut'a, İller Bankamıza ve sürece destek veren tüm bakanlıklarımıza ve kamu kurumlarımıza teşekkür ediyorum. Sayın Valimize, milletvekillerimize, İl Başkanımıza ve teşkilat mensuplarımıza, birlikte çalışmaktan büyük bir keyif aldığım ilçe belediye başkanlarımıza, ilgili meslek odalarımıza, muhtarlarımıza ve projelerimizin her aşamasında büyük bir gayret gösteren değerli çalışma arkadaşlarıma gönülden teşekkür ediyorum. En büyük teşekkürü ise bu süreçlerde bizlere güvenen, sabır gösteren, uzlaşma kültürüne katkı sunan kıymetli hemşehrilerimize etmek istiyorum" diyerek sözlerini tamamladı.

Şehir Kütüphanesi'nde yüzde 75 seviyesine ulaşıldı

Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, eski belediye binasının bulunduğu alanda yapımı devam eden Konya Şehir Kütüphanesi'nde incelemelerde bulundu. Altay, kütüphanenin Konya'nın eğitim, kültür ve bilim atlyapısına önemli katkı sağlayacağını belirtti. Şehir Kütüphanesi'nin yalnızca kitapların bulunduğu bir bina olmayacağını ifade eden Altay, "Öğrencilerimizin, araştırmacılarımızın, gençlerimizin ve tüm hemşehrilerimizin nefes alacağı, üreteceği ve paylaşacağı yaşayan bir kültür merkezi olacak. Konya'mıza yakışır, estetik değeri yüksek, fonksiyonel ve çevreye duyarlı bir eser kazandırıyoruz" dedi. Birleşmiş Milletler'in Sıfır Karbon Binalar Projesi kapsamında yer alan yapının Türkiye'nin ilk sıfır karbon binalarından biri



olacağını kaydeden Altay, "Geleceğe bırakacağımız en değerli miraslardan biri, çevreye saygılı ve sürdürülebilir şehircilik anlayışdır" diye konuştu. İnşaatın planlanan takvim doğrultusunda sürdüğünü ve tamamlanma oranının yüzde 75'e ulaştığını belirten Altay, "Tamamlandığında

mimarisi, çevreci yaklaşımı ve kapsamlı kullanım alanlarıyla Türkiye'nin en estetik ve nitelikli kültür yapılarından biri olacak. En kısa sürede bitirerek gençlerimizin ve hemşehrilerimizin istifadesine sunmak için sabırsızlanıyoruz" ifadelerini kullandı. 13 bin metrekarenin üzerindeki alanda inşa edilen kütüphanede kitaplık, okuma ve etüt salonları, bireysel odalar ile sosyal alanlar bulunacak. Mevcut ağaçların korunduğu yapı, geleneksel mimari ile modern tasarımı birleştirecek.

70 MW'LIK GES PROJESİ HIZLA İLERLİYOR

Konya Büyükşehir Belediyesi'nin Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı ile İLBANK koordinasyonunda hayata geçireceği 70 MW'lık GES projesinde çalışmalar sürüyor. Başkan Uğur İbrahim Altay, "Projenin tamamlanmasıyla yenilenebilir enerji alanında önemli bir kapasiteyi şehrimize kazandırma olacağız" dedi. 38,5 MW'lık bölümün KOSKİ tarafından kullanılacağını belirten Altay, "Temiz ve sürdürülebilir enerjiden faydalanarak enerji maliyetlerinin azaltılmasına önemli katkı sağlayacağız" diye konuştu. Yaklaşık 2,5 milyar liralık yatırımın mevcut 35 MW'lık kapasiteyle birlikte toplam gücü 105 MW'a çıkaracağını kaydeden Altay, "Bu yatırımla Konya'yı belediyeler arasında ilk sıraya taşıyacağız. Yakın zamanda toplam 150 MW güce ulaşacağız" ifadelerini kullandı. 4,5 kilometrelik enerji iletim hattının geçici kabulünün de yapıldığı bildirildi.

YILLIK 30 MİLYAR LİRA TASARRUF SAĞLAYACAĞIZ

Bakan Murat Kurum, Sıfır Atık projesi kapsamında devreye sokulan depozito iade makineleri ve noktalarıyla yıllık 30 milyar lira tasarruf sağlanacağını aktardı.

Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanı Murat Kurum, Türkiye'nin Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın eşi Emine Erdoğan himayesinde gerçekleştirilen Sıfır Atık projesiyle yeni bir döneme geçtiğini söyledi.

1 TEMMUZ'DA UYGULAMA BAŞLADI

Depozito Yönetim Sistemi uygulamasının 1 Temmuz itibarıyla zincir marketler, restoranlar, kafeler, hastaneler ve AVM'ler başta olmak üzere birçok alanda uygulanmaya başlandığını belirten Kurum, şunları kaydetti: "Vatandaşımız artık pet, cam, metal, karton şişeleri bir çöp olarak görmüyor. Bu bir katma değer. 'DOA logosu' dediğimiz bir barkoddan bahsediyoruz. Bu ürünler piyasada. Piyasada bu ürünleri vatandaşımız satın alıyor. Bu ürünleri alan vatandaşımız artık bunu bir çöp olarak görmüyor. Vatandaşımız depozito iade noktalarına veya depozito iade makinelerine bu ürünleri götürdükleri zaman ürün başına 1 lira depozito iade ücreti alıyorlar. Pilot uygulamada ücret daha düşüktü, 0,25 lira veriyorduk. Uygulamaya Kızılcahamam'da başladık ardından Sakarya ilimizde, 7 bölgede devam ettik. Ve vatandaşlarımız depozito iade noktalarına, makinelerine götürdüğü zaman ücret almaya başladılar. Metal, cam, pet, karton hepsi için gidip oradan biriktiriyorlar. Depozito iade noktalarına gidiyorlar. O makinelere veya noktalara bıraktıkları zaman ürün başına 1 lira alıyorlar ve bu e-cüzdanlarına yükleniyor. Sonrasında da isterseler anlaşmalı bankalardan nakit çekebiliyorlar. İsterseler anlaşmalı marketlerimizden o parasını harcayabiliyorlar."

Murat Kurum, uygulamanın vatandaşlara herhangi bir ek yük getirmediğini ifade etti.

Ürünlerden ilave bir depozito ücreti almadıklarının altını çizen Kurum, sürecin takipçisi olacakları sözü verdi. Kurum, Cumhurbaşkanı

Recep Tayyip Erdoğan'ın COP31 başkanlığıyla birlikte Türkiye'nin dünyaya güçlü bir mesaj verdiğine dikkat çekti. Bu mesajın en iyi uygulama örnekleriyle ortaya konması gerektiğine işaret etti.

"AL, KULLAN, AT" DEVRİ BİTTİ

Kaynakların sonsuz olmadığı bilinciyle hareket edilmesi gerektiğini dile getiren Kurum, "Artık 'Al, kullan, at' devri bitti. 'Al, kullan, dönüştür' devri başladı. Bunları artık dönüştüreceğiz. Ekonomiye bu ürünleri geri kazandıracamız. 81 ilde 973 ilçede makinelerimiz de olacak, depozito iade noktalarımız da olacak. Vatandaşımız gidecek o DOA makinesine, iade makinesine gidecek ürününü atacak. Oradan telefonlarına bu nakit hemen yüklenecek. Ve böylelikle yıllık 30 milyar lira tasarruf sağlayacağız. 25 milyar ambalajı geri toplayacağız ve üretime, istihdama bir ham madde olarak bu ürünleri geri vereceğiz" diye konuştu.

Kurum, sisteme dahil ürünlerde logonun zorunlu olduğunu hatırlattı. Logonun ürünün sisteme ait olduğunu gösterdiğini, logosuz ürünlerin piyasada bulunmaması gerektiğini ve vatandaşların bu tür durumları bildirmesi hâlinde gereğinin yapılacağını vurguladı.

Kurum, ayrıca geline aşamada sürdürülebilir bir ekonomik düzen kurulması ve kaynakların geri dönüşüme tabi tutulmasının zorunlu olduğunu altını çizdi.

Sanayi Devrimi'nden sonra yeni bir sürece girildiğini, günümüzde tüm dünyanın emisyonları düşürmek için mücadele verdiğini ifade ederek, şu cümleleri kullandı: "Biz de burada bir irade ortaya koyuyoruz. Sayın Emine Erdoğan Hanımefendi'nin başlattığı, bugün Türkiye'de dalga dalga yayılan Sıfır Atık projesini her alanda genişletmek istiyoruz. Diğer taraftan Sayın Cumhurbaşkanı'mız hep şunu ifade etti. Dedi ki '2053 yılında Net Sıfır Emisyonu ülkemizde yakalayacağım'. Bunu tüm dünyaya ilan ettik. Ve bunun da altyapısı olarak çalışmak zorundasınız.

Sözle vaat olmuyor, bir icraat yapacaksınız. Dolayısıyla Depozito Uygulaması Sıfır Atık'ın önemli bir ayağı. Bugüne kadar yüzde 35 civarında geri toplama oranımız var. Yani 25 milyar ambalajın sadece yüzde 35'i toplanıyor, gerisi çöp. Biz bu oranı yüzde 90'lara çıkarmak zorundayız. Çünkü bulamıyorsunuz. Şu an toplanan kâğıt, üretilecek kâğıda yetmiyor. Mecburen yurt dışından almak zorundasınız. Bunun cari açığa etkisi var. Bu aşamayı her alanda güçlendireceğiz. Enerji alanında da çalışmaları var bakanlıklarımızın, tarım alanında da var. COP kapsamında biz bu koordinasyonu yürütüyoruz. Bu 2053 hedefleri doğrultusunda her alanda çalışmamız var. O nedenle tek kullanımlık plastiklerin biyobozunur, geri dönüşebilir ürünlerle yapılması gerektiğine inanıyoruz. Plastik pipet, çatal, bıçak veya o yemekle gelen 5 dakika yedigimiz, kullandığımız, sonrasında da çöpe attığımız ürünlere ilişkin geri dönüşebilir malzemelerden oluşan bir düzenlemeye gidiyoruz. Artık tek kullanımlık plastikleri, üreticilerimizle de görüşerek, dönüştüreceğiz. Bu dönüşümle beraber ürünler tek kullanımlık plastikler yerine ahşaptan, bambudan, biyobozunur malzemelerden yapılacak. Sağlığımızı da ekonomimizi de düşüneceğiz. Bu ürünlerin çevremizi kirlletmesine de müsaade etmeyeceğiz."

HAYAT YENİDEN BAŞLADI

Kurum, deprem bölgesindeki son duruma da değindi. Kurum, "Gururla söyleyebilirim ki deprem bölgesinde hayat yeniden başladı" şeklinde konuştu.

6 Şubat 2023 sabahı 11 ilin enkaz hâlinde olduğunu anımsatan Kurum, "Ümidin tükendiği, sevincin hüzne döndüğü, her evde bir gözyaşının olduğu bir süreçten bahsediyoruz. Bugün hayat yeniden başladı. Dükkanlar yeniden açılmaya başladı. 11 ilin sokaklarında çocuklar yeniden gülmeye başladı. Orada



çocuk cıvıltılarını duyabiliyorsunuz. Sahilinde yürüyebiliyorlar. Çarşılarında alışveriş yapabiliyorlar. Esnaf artık kepengini açıp hizmet edebiliyor. Bu bizim için gerçekten büyük bir mutluluk vesilesi" dedi.

Kurum, 6 Şubat sabahı deprem bölgesinde Cumhurbaşkanı Erdoğan'la konutların yapımına ilişkin istişarelerde bulunduklarını dile getirdi.

Cumhurbaşkanı Erdoğan ile o konuşmasını hiç unutmadığını söyleyen Kurum, "Cumhurbaşkanı'mız, 'Bugüne kadar nasıl yaptıysak Murat, bu konutları da aynı şekilde yapacağız' dedi. Kolları sıvadık, kolay bir iş değildi. 'O gün yetiştiremezler, bu enkazın altında kalırlar, bitiremeyecekler, işte şimdi bittiler' diyen, ellerini ovuşturanlar vardı. Kulağımızı kapadık, gözlerimizi kapadık. Üzüliyorduk ama o üzüntümüzü, hüznümüzü de hiç yansıtmamaya çalıştık. Kendi içimizde yaşadık bütün arkadaşlarımızla. Allah razı olsun hepsinden. Hep birlikte, el birliğiyle bu çalışmaları yürüttük ve bugün hamdolsun 11 ilde bunu gururla ifade edebiliyoruz" diye ekledi.



Kaanlar®

1978'den
beri

KAANLAR GELMEDEN
KAHVALTI BAŞLAMAZ



www.kaanlar.com.tr



KAANLAR®
GIDA VE İÇİCİLER

BAYRAKTAR: KÜÇÜK MODÜLER REAKTÖRLERİ YAPABİLİRİZ

Baykar Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Bayraktar, küçük modüler reaktör (SMR) konusunda çalışmalarının sürdüğünü belirterek, "Birkaç sene içinde SMR'leri yapabileceğimize inanıyorum" dedi.

Baykar Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Bayraktar, 1.5-2 yıldır küçük modüler reaktörlere (SMR) yönelik faaliyetler yürüttüklerini aktardı. Bayraktar, "Biz 'En azından ulaşabileceğimiz en yakın dağ hangisiyse ona ulaşalım. Burası bize en yakın alan. Buradan başlayalım, sizler de zamanla oralara uzanırsınız' diye düşündük. Ben o kadar iddialıyım ki birkaç sene içinde küçük modüler reaktörleri yapabileceğimize inanıyorum. Bunun birkaç sene içinde gerçekleşeceğine inanıyorum" şeklinde konuştu.

KARTOPU ETKİSİ

SMR'lere yoğunlaşan ekipte bir kartopu etkisi olduğunu ve bunun büyüdüğünü anlatan Bayraktar, aynı zamanda bu alanda yapılan çalışmalara yönelik bir programın açıklandığını anımsattı.

Nükleer enerjiye yönelik çalışmaların bütün dünyada devlet kontrolünde olduğunu dile getiren Bayraktar, "Özellikle nükleer yakıtlar konusunda bu böyle. Biz inanıyoruz ki bir anlamda enerjideki bağımsızlığımızın önemli yapı taşlarından birisi küçük modüler reaktörler olacak. Büyük reaktörleri yapmamız çok zor olurdu. Bu, havacılıktaki kırılım gibi bir nokta aslında. Dünya da buna doğru ilerliyor ve nispeten bu dönüşümün başındayız" ifadelerini kullandı.

EN ÖNEMLİ HUSUS İNSAN KAYNAĞI

Bayraktar, bu alanda en önemli hususun insan kaynağı olduğunu vurgulayarak, şunları kaydetti: "Arkadaşlar, yer altı zenginliğiniz de olmalı. Bu çok kıymetli ama o yer altı zenginliğini de alıp işleyecek insan gücünüz olmadıkça, değer zinciri oluşturmadıkça bir şey yapamıyorsunuz. Ben de konuya çok uzaktım. Ben elektronik mühendisiyim, robotik uzmanıyım. Nükleerin N'sinden anlamazdım. Gençlerle, 47 yaşında adeta 20'li yaşlarım tekrardan döndüm ve sıfırdan bambaşka bir alanı



öğreniyorum. Ne diyor şair? 'Ben öyle bilirim ki yaşamak, berrak gökte çocuklar aşkına savaşmaktır'. Öyle bir hisle bu alanda da çalışıyoruz."

TARİHİ BİR FIRSAT

Minik İHA'ları geliştirme sürecinde çeşitli eleştirilerle karşılaştıklarını hatırlatan Bayraktar, şu açıklamalarda bulundu: "Baykar, 20'nci senesinde bu alanda dünyanın en büyük insansız hava aracı şirketi. Türkiye, bu SİHA'larla hem terörün belini büktü hem de büyük bir teknolojik başarıyı dünyaya sergiledi ve sürekli inovasyon yaparak devam ediyor. Bu da böyle bir alan. Böyle baktığınızda sizlerle birlikte büyüyecek bir alan. Çünkü hâlihazırda 600 milyon insan enerjiye hiç ulaşamadığı gibi bir yandan da 'Bugün teknolojiye en

büyük kırılım nedir' diye sorsanız, tarihe bakacak olsak, matbaanın yaptığı şeyi yapacak olan şey nedir? Yapay zekâ. Yapay zekânın temel işleme parametresi nereye dayandırılıyor bugün itibarıyla? Enerjiye. Şayet enerjiniz yoksa bilgi işleme de sahip değilsiniz. Bilgi işlem yapamadığınızda tüm bu geliştireceğiniz teknolojilerin hiçbirini yapamayacaksınız demektir. Dolayısıyla enerji çok önemli bir noktada, önemli bir yere yerleşiyor. Bu yaptığınız çalışmalar hem insanlık adına hem de artan enerji talebinin karşılanması açısından çok önemli. Dünyada elektrik tüketimi geometrik şekilde artıyor. Dolayısıyla bu projenin, teknolojinin çok önemli olduğunu ve bize tarihi bir fırsat verdiğini düşünüyorum."



Engel tanımayan ruh bırakacağız

TEKNOFEST Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Bayraktar, "Bir mühendis evladı, bir mühendis ağabeyiniz olarak ifade etmek isterim ki bizim bırakabileceğimiz en büyük eser, ülkemizin ve medeniyetimizin önünü açacak çalışmaları yürütecek nesillerin önündeki engelleri kaldırmak olacaktır. Onların ufkunda, hayal dünyalarında engel tanımayan, engel tanımayacak bir ruh hali bırakmak olacaktır" sözlerini sarf etti.

TEKNOFEST'in büyük bir özgüven devrimi olduğuna işaret eden Bayraktar, "Benim üniversitede olduğum zamanlarda böyle bir yarışma olacak ve bizler de bunları yapabileceğimizi düşüneceğiz. Açıkçası pek mümkün değildi. Ama artık her alanda dünyaya iddiasını yükseltebilecek, medeniyetimizin sesinin daha gür çıkarmasını sağlayacak bir kuşak geldi" diye konuştu.



VICTOR BARON

UNIQUE DETAILS
AND FINE QUALITY

A STYLE
BEYOND TIME

TAILORING

FABRICS

CRAFTSMANSHIP

TIMELESS STYLE

ISTANBUL - NEW YORK

1979

**İTO Başkanı
Avdagiç, İstanbul'un
Avrupa, Ortadoğu
ve Afrika'dan
oluşan EMEA'nın
yeni varlık merkezi
olma fırsatını
yakaladığını
kaydetti.**

İSTANBUL ÖNEMLİ BİR FIRSAT YAKALADI

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye'nin yabancı yatırımcılar ve uluslararası kazanç sağlayan bireyler için aldığı tedbirlerin önemli bir anlam ifade ettiğini dile getirdi.

İstanbul'un rakiplerindeki istikrarsızlıktan yararlanarak bölgesel bir finans ve varlık merkezi olarak yeniden kendini konumlandırması için en uygun dönemde olduğuna işaret eden Avdagiç, "Yatırımcı güvenini artırarak istikrarlı bir fon akışı çekmek için atacağımız yeni adımlar bu süreci destekleyecektir" ifadesini kullandı.

Avdagiç, Türkiye'nin bölgede savaşın sakinleşmesiyle birlikte alacağı tedbirlerle yeni cazibe merkezi olmayı başarabileceğine dikkati çekti.

YENİ BİR YARIŞ SÖZ KONUSU

Şekib Avdagiç, ABD'nin İran'a yönelik saldırılarının bölgesel güvenli liman arayışını hızlandırdığını vurgulayarak, şehirlerin bölgesel güvenli liman statüsü kazanmak için yeni bir yarışa girdiğinin altını çizdi.

İstanbul'un bu çalkantıdan rahatsız olanları kendi bünyesine çekebilecek avantajlara sahip olduğunu aktaran Avdagiç, "Uzun vadeli sermaye

birikimi için yeni teşviklerle büyük şirketlerin merkezlerini İstanbul'a çekebiliriz" dedi.

Avdagiç, Körfez'deki jeopolitik gerilimlerin bölgesel güvenli liman algısını sarsması ve Londra'da vergi rejiminin değişmesi, varlıklı yatırımcıları ve profesyonelleri yeni arayışlara yönelttiğini hatırlatarak, "Türkiye'nin coğrafi konumu, Avrupa'ya yakınlığı ve son dönemde hayata geçirdiği vergi teşvikleri bu noktada gerçek bir cazibe unsuru oluşturuyor" şeklinde konuştu.

KÜRESEL SERMAYE AKIŞI

Avdagiç, Türkiye'nin bölgesel bir yatırım merkezi olma iddiasının yeniden güçlendiğini vurguladı. ABD merkezli Bloomberg News'in haberinde işaret ettiği gibi bölgedeki sermaye hareketliliğinin Türkiye'nin sermaye ve yatırımları çekme planını daha da hızlandıracağını kaydetti.

Avdagiç, "İstanbul, dünyada Körfez başta olmak üzere rakip zenginlik üslerindeki konjonktürel gelişmeler ve belirsizlikten yararlanarak Avrupa, Ortadoğu ve Afrika'dan oluşan EMEA'nın yeni varlık merkezi olma fırsatını yakaladı" cümlesini kurdu.

Fırsatların kalıcı bir kazanıma dönüşmesinin kendiliğinden

gerçekleşmeyeceğini vurgulayan Avdagiç, "Sermayenin getiriden önce istikrar aradığını göz önüne alarak, İstanbul'un vergi avantajlarının yanı sıra öngörülebilir bir regülasyon ve güçlü kurumsal yönetim standartlarıyla rakip şehirlerin önüne geçmesi gerekiyor. Bu dönüşümü başarmanın tam zamanı" değerlendirmesinde bulundu.

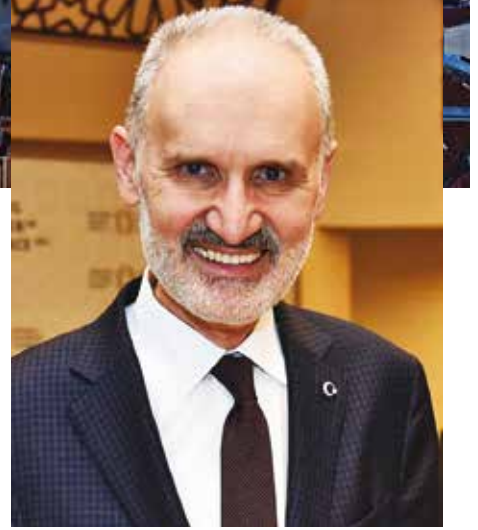
UYGUN DÖNEMDEYİZ

Avdagiç, kıyaslamaların ve planların 'daha önce başarılanlarla değil', Singapur, Londra, Dubai'nin geldiği nokta üzerinden yapılması gerektiğini savundu.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın nisan ayında açıkladığı vergi teşvik paketine değinen Avdagiç, "Cumhurbaşkanı'mızın açıkladığı Türkiye Yüzyılı Yatırım İçin Güçlü Merkez Programı'nın sonuçlarını almak için uygun bir dönemdeyiz" ifadesini kullandı.

Avdagiç, İstanbul'un coğrafi konumunun avantajına değinerek, "Avrupa, Ortadoğu ve Afrika'dan oluşan EMEA bölgesine coğrafi ve yaşam tarzı olarak yakınlığıyla birlikte tüm yatırımcıların dikkatini çok daha fazla çekecektir" dedi.

Küresel ticarete parçalanma



egiliminin devam ettiğini aktaran Avdagiç, tedarik zincirlerinde çeşitlendirme, kritik ara mallarda stoklama ve üretimin tüketici pazarlarına yakınlaştırılmasının ise maliyetleri artırdığını hatırlattı.

Bu durumun Türkiye gibi Avrupa'ya yakın üretim kapasitesine sahip ülkeler için önemli fırsatlar getirdiğini anımsatan Avdagiç, küresel yatırım döngüsünde yeni merkezlerin öne çıktığını belirtti.

Avdagiç, yapay zekâ, veri merkezleri, yarı iletkenler ve ileri teknoloji yatırımlarının küresel yatırım döngüsünün yeni merkezleri olarak öne çıktığını vurguladı ayrıca "Bu şekilde küresel ekonomi geleneksel üretim sektörlerinde zayıflarken, teknoloji yatırımlarıyla da yeni bir büyüme alanı oluşturuyor" diye ekledi.

GAZZE'Yİ UNUTMA!

Gazze
sadece bir haber!
değil



Detaylı Bilgi İçin

Çağrı Merkezi
0212 414 60 60



**Deniz
Feneri**



Online Bağış
denizfeneri.org.tr



ASELSAN'IN ANTIDOT VE FULMAR SİSTEMLERİNDEN BAYRAKTAR TB2 İLE GÜÇ BİRLİĞİ

ASELSAN'ın geliştirdiği ANTIDOT 2ES 100 Elektronik Destek, ANTIDOT 2EA 200 Elektronik Harp ve FULMAR 200 SAR Podları, Bayraktar TB2 platformları üzerinde gerçekleştirilen uluslararası demo faaliyetinde birlikte görev yaptı. 18 ülkeden savunma heyetlerinin katıldığı gösterimde radar tespiti, elektronik taarruz, hedef konumlandırma ve yüksek çözünürlüklü SAR görüntüleme kabiliyetleri sergilendi.

BAYRAKTAR TB2'lere entegre edilen ANTIDOT Elektronik Destek ve Harp Podu ile FULMAR 200 Sentetik Açıklıklı Radar Podu, 18 farklı ülkenin katıldığı uluslararası demo faaliyetinde başarıyla görev yaptı.

Bayraktar TB2'lere entegre edilen ANTIDOT 2ES 100 Elektronik Destek (ED) Podu, ANTIDOT 2EA 200 Elektronik Harp (EH) Podu ve FULMAR 200 Sentetik Açıklıklı Radar (SAR) Podu başarıyla görev yaptı. Konya'da düzenlenen demo gösterimi, 18 farklı ülkeden uluslararası savunma heyetinin katılımıyla icra edildi.

Faaliyet kapsamında Bayraktar TB2'lerde görev yapan ANTIDOT ve FULMAR podları koordineli şekilde çalışarak elektronik destek, elektronik taarruz, keşif ve gözetleme kabiliyetlerini aynı operasyonel senaryoda sergiledi.

MİLLİ SİSTEMLERE TAM NOT

Demo gösteriminde, bir TB2'ye ANTIDOT 2ES 100 ve ANTIDOT 2EA 200 podları, diğer TB2'ye ise FULMAR 200 podu entegre edildi. İlk testte, ANTIDOT, uçuş sırasında hedef radar sistemini tespit ederek konumunu başarıyla belirledi. ED podunun elde ettiği hedef verilerini aktarmasının ardından, ANTIDOT ile hedefe



elektronik taarruz gerçekleştirildi. Böylece ANTIDOT sistemleriyle donatılan TB2'nin tespit edilmeden hedefe yaklaşması sağlandı.

İKİ FARKLI TEST İKİ BAŞARI

İkinci aşamada ANTIDOT Sistemi, bu kez farklı bir hedefi tespit ederek konumunu belirledi. FULMAR 200 ile hedef konum bilgisinin paylaşılmasının ardından, sistem, yüksek çözünürlüklü SAR görüntüsü oluşturarak, hedefin konumunu yüksek hassasiyetle elde etti.

Testler, iki TB2 üzerinde tespit ve konum belirleme, elektronik taarruz ve yüksek çözünürlüklü görüntüleme

aracı haberleşme bandı üzerinden yer kontrol istasyonuna aktarabiliyor.

ANTIDOT 2EA 200: Kompakt boyutu, düşük ağırlığı ve optimize edilmiş güç tüketimi ile insansız hava araçlarına kolayca entegre edilebilen, elektronik destek ve elektronik taarruz yetenekleri olan ANTIDOT 2EA 200, hasım hava savunma sistemlerini ve bulunduğu yönü tespit ediyor. Sistemlerin arama ve takip radarlarının sinyal özelliklerini detaylı olarak ölçer ve bu bilgiyi tehditleri teşhis etmek için kullanılıyor.

Tam otonom olarak çalışan sistem, yüklenen elektronik taarruz teknikleri ile hava savunma sisteminin radarlarına taarruz ediyor.

FULMAR 200: FULMAR 200, insanlı ve insansız hava araçlarında keşif gözetleme amacıyla kullanılmak üzere geliştirilen hafif, kompakt ve güç tüketimi düşük yeni nesil bir sentetik açıklıklı radar (SAR) sistemi olarak dikkat çekiyor.

FULMAR 200, her türlü hava koşulunda gece ve gündüz, Spotlight ve Stripmap SAR ana işlevlerini gerçekleştirebilecek AESA yapıda bir Keşif Gözetleme Radar Sistemi olarak öne çıkıyor. kanat altına ya da hava platformu gövdesine entegre edilebilir pod yapısında olan FULMAR 200, böylece EO/IR kameralar ile birlikte kullanılabilir.

kabiliyetlerini tek bir operasyonel döngüde bir araya getirdi. Faaliyet kapsamında ANTIDOT, TB2 üzerinde gerçek radar sistemlerine karşı ilk kez test edilirken, ANTIDOT ve FULMAR'ın birlikte çalışabilirliği de başarıyla gösterildi.

ANTIDOT 2ES 100: Tehdit hava savunma sistemi radarlarının sinyallerini algılama, kimliklendirme, sayısal olarak sinyal kaydı alma, tehdidin yönünü hassas olarak bulma ve konum bulma yeteneklerine sahip ANTIDOT 2ES 100 elektronik destek sistemi, kullanıcı açısından gerekli görülen tüm verileri anlık olarak hava

proteinim
.com

1995 YILINDAN BU TARAFDA DÜNYANIN ÖNDE GELEN SPOR GIDALARINI GÜVENLE TÜKETİMİNİZE SUNUYORUZ.

YÜKSEK PROTEİNLİ GIDA - SPORCU GIDALARI - PROTEİN BARLAR



YE
YENİ ELİF
GIDA MAD. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



www.proteinim.com



KAAN VE HÜRJET'TE TEST TRAFİĞİ ARTACAK

TUSAŞ Genel Müdürü Demiroğlu, yeni prototiplerle birlikte Milli Muharip Uçak KAAN ve HÜRJET Jet Eğitim Uçağı'nın test trafiğinin artacağını bildirdi.



TUSAŞ Genel Müdürü Mehmet Demiroğlu, Deniz Kuvvetleri'yle 3 ana platforma yönelik çalışma yürüttüklerini belirtti. Bunlardan ilkinin insansız hava aracı AKSUNGUR olduğunu söyledi.

AKSUNGUR 60 SAAT UÇACAK

Deniz devriye ve gözetleme görevlerinin yanı sıra AKSUNGUR'a sonobuoy ve torpido gibi faydalı yüklerin entegrasyonuna yoğunlaştıklarını anlatan Demiroğlu, şöyle konuştu: "İhtiyaçlara binaen AKSUNGUR'un kabiliyetlerini de artırıyoruz. Şu anda 750 kilogram olan yük taşıma kapasitesini önümüzdeki yıl bin 250 kilograama çıkarmayı hedefledik. Bu konuda çalışıyoruz. Bu hem Deniz Kuvvetleri için hem de diğer kullanıcılarımız için ciddi bir artış. Aynı zamanda uçuş süresini de azaltmadan hatta artırarak bunları yapmayı planladık. 50 saatin üzerinde olan uçuş süresini 60 saat civarına çekmeyi düşünüyoruz. Bunlar tabii maksimum rakamlar.

Entegrasyon faaliyetlerimizde hem Deniz Kuvvetleri için hem de diğer kullanıcılar için torpido, sonobuoy, farklı radarlar entegre ediyoruz, edeceğiz. Bu, kullanıcıya insansız sistemler tarafında ciddi bir kabiliyet veriyor."

GÖKBAY DENİZLERE AÇILIYOR

Demiroğlu, Deniz Kuvvetleri'ne yönelik ikinci çalışma alanının helikopterler olduğunu dile getirdi. Hem GÖKBAY hem de gelecek yıl ilk uçuşunu gerçekleştirmesi planlanan 10 ton sınıfındaki helikopterin farklı konfigürasyonlarla Deniz Kuvvetleri'nin ihtiyaçlarına göre hazırlandığını anlattı. Demiroğlu, "Sonar entegrasyonuna hem GÖKBAY hem de 10 tonluk helikopter için başladık. Deniz Kuvvetlerine yerli bir sonarla denizlerde ciddi bir kabiliyet daha kazandırmış olacağız" diye konuştu. TUSAŞ'ın insansız helikopter alanında da çalışmalar yaptığını işaret eden Demiroğlu, bunların önemli mesafe kat ettiğini,

farklı konfigürasyonlara yönelik son testleri yaptıklarını aktardı.

HÜRJET'in gemiye konuşlandırılacak versiyonuna yönelik çalışmaların da bir süredir devam ettiğini anımsatan Demiroğlu, "Bu konuda çalışmalarımız zaten epey süredir devam ediyordu. Artık daha da netleşiyor. Uçak gemimizin de şekillenmesiyle ihtiyaçlar şekillenecek. Bu, uzun süreli bir proje. Ki bambaşka, HÜRJET'ten farklı bir platform olacağını şimdiden söyleyebilirim. HÜRJET'ten farklı olacağını göreceksiniz. Çünkü isterler farklı" şeklinde konuştu.

KAAN'DA HEDEF 3 UÇAKLA TEST

KAAN projesine de değinen Mehmet Demiroğlu, şunları kaydetti: "KAAN'ın birinci prototipi uçuş ama esas testlerde kullanacağımız iki ve üçüncü prototipler yoğun bir çalışma altında. Birincisi taksi testlerine başladı. İkincisi de artık nihai montaj hattına geçti. Hedefimiz bu sene içerisinde bu iki prototipi



TUSAŞ

AR-GE YATIRIMLARINDA ZİRVEYİ KORUDU

Türk Havacılık ve Uzay Sanayii (TUSAŞ), Turkishtime tarafından 13'üncü kez hazırlanan Türkiye Ar-Ge 500 Araştırması'nda liderliğini sürdürdü. 2025 verilerine göre 500 şirketin toplam Ar-Ge yatırımı 257 milyar 875 milyon liraya ulaşırken, TUSAŞ 65 milyar 207 milyon 978 bin 740 liralık harcamayla ilk sırada yer aldı. Şirketin Ar-Ge yatırımı yıllık yüzde 26,6 arttı. TUSAŞ, 43 faydalı model tesciliyle bu kategoride de zirvede bulunurken, 66 patentle patent sıralamasında dördüncü oldu. Ar-Ge ürünleriyle en fazla ihracat yapan ilk 100 şirket arasında üçüncü sırada yer alan TUSAŞ, 2023-2025 döneminde 58 milyar 932 milyon liralık ihracat gerçekleştirdi. Şirketin Ar-Ge merkezlerinde 5 bin 100 personel görev yapıyor.

uçuşa hazırlamak. İnşallah bu sene içerisinde iki tane prototipi yan yana semalarımızda uçarken göreceğiz. Önümüzdeki sene silahlı konfigürasyon gelecek. Yani bu ikisini önce zarf açma testlerinde kullanacağız. Sonra silahları, sistemleri entegre ettiğimiz bir konfigürasyon karşımıza çıkacak. Seneye bu vakitler diyelim, 3 tane KAAN'la yoğun bir test kampanyasını yürütüyor olacağız."

YERLİLİK ORANI YÜZDE 90'LARDA

KAAN'ın yerlilik oranına ilişkin de değerlendirmelerde bulunan Demiroğlu, "KAAN bizim bugüne kadar yaptığımız en yerli prototip. Motoru, bir de fırlatma koltuğu hariç diğerlerinin hepsi ya yerli olarak yapıldı, takıldı ya da ikinci ve üçüncü prototipler aşamasında yapılacaklar. Yani yüzde 90'larda diyebiliriz. Beşinci nesil uçak yaptığınız bir noktada yerlilik oranında yüzde 90'lardan bahsediyorsanız, bu çok müthiş bir başarı" diye ekledi.

ÜRETİMDE **GÜÇ**,
DÖNÜŞÜMDE **BAŞARI**.

Doğrular Ev Ürünleri, Yeşil Dönüşümde Türkiye 3.'sü.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından düzenlenen **11. Verimlilik Proje Ödülleri'nde, Yeşil Dönüşüm kategorisinde Türkiye üçüncülüğü ile ödüllendirildik.** Ford Otosan ve Arçelik'in ardından Türkiye üçüncülüğüne ulaşarak, yeşil dönüşüm alanındaki çalışmalarımızı önemli bir başarıyla taçlandırdık.



doğrular
Ev Ürünleri A.Ş.

perilla
serinin için

İnsan için. Gelecek için.

SUNAR YATIRIM 110'DAN FAZLA ÜLKEYE İHRACAT YAPIYOR

Sunar Yatırım, 6 kıtada 110'un üzerinde ülkeye 250 milyon doların üzerindeki ihracatıyla küresel pazarlardaki konumunu güçlendiriyor. Ar-Ge, teknoloji ve yeni yatırımlarla katma değerli ürünlere odaklanan grup, üretim ve ihracat kapasitesini artırmayı hedefliyor. Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO Mustafa Nuri Çomu, "Sürdürülebilir büyüme, pazara daha yüksek katma değer sunmaktan geçiyor" dedi.

Türkiye'nin tarıma dayalı sanayisinde yarım asrı aşan birikimiyle faaliyet gösteren Sunar Yatırım, entegre üretim kabiliyetini uluslararası pazarlardaki güçlü ticaret ağıyla birleştiriyor. Grup; gıda, un ve yem, bitkisel yağ, nişasta ve nişasta bazlı ürünler, tarım ve biyoendüstriyel çözümler alanlarında faaliyet gösterirken, 6 kıtada 110'un üzerinde ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. 25 milyar TL'yi aşan cirosu ve 1.300'ün üzerindeki çalışanıyla Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu arasında yer alan Sunar Yatırım, ihracatta ölçek büyütmenin yanı sıra ürün karmasında katma değeri artırmaya odaklanıyor.

Sunar Yatırım Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su Mustafa Nuri Çomu, ihracat stratejilerinin üretimden Ar-Ge'ye uzanan bütüncül bir yapı üzerine kurulduğunu belirterek, "Sunar Yatırım olarak bugün 6 kıtada 110'un üzerinde ülkeye gerçekleştirdiğimiz ihracat ve 250 milyon doların üzerindeki ihracat hacmimizle küresel pazarlardaki konumumuzu güçlendiriyoruz. Önümüzdeki dönemde hedefimiz, Ar-Ge ve teknoloji yatırımlarımızla ürünlerimizin katma değerini artırırken mevcut pazarlarımızdaki derinliğimizi geliştirmek ve yeni pazarlarda daha güçlü bir konum elde etmek. İhracatta sürdürülebilir büyümenin, pazara yalnızca ürün değil, daha yüksek katma değer sunmaktan geçtiğine inanıyoruz" dedi.

TÜRKİYE'NİN MISIR YAĞI İHRACATINDA GÜÇLÜ KONUM

Sunar Yatırım'ın küresel pazarlardaki konumu, Türkiye'nin mısır yağı ve mısır nişastasını ihracatındaki payıyla da öne çıkıyor. Grup, Türkiye'nin mısır yağı ihracatının yüzde 64'ünü, mısır nişastasını ihracatının ise yüzde 29'unu gerçekleştiriyor.



Farklı coğrafyalardaki pazar ihtiyaçlarına yönelik ürün geliştirme kabiliyetlerinin ihracat stratejilerinin önemli bir parçası olduğunu belirten Mustafa Nuri Çomu, "Mevcut ihracat pazarlarımızdaki konumumuzu güçlendirirken, farklı coğrafyalardaki ihtiyaçları yakından takip ederek katma değerli ürünlerle yeni pazarlara ulaşmayı hedefliyoruz. Ar-Ge ve teknoloji yatırımlarımızı da bu doğrultuda şekillendiriyor, Türkiye'de geliştirdiğimiz üretim ve teknoloji yetkinliğini küresel pazarlara taşımaya devam ediyoruz" ifadelerini kullandı.

AR-GE, YENİ İHRACAT ALANLARININ ÖNÜNÜ AÇIYOR

Sunar Yatırım'ın ihracat stratejisinde Ar-Ge, yeni ürün geliştirilmesinin yanı sıra farklı sektörlerin ihtiyaçlarına yönelik çözümler geliştirilmesinde de önemli bir rol üstleniyor. Sunar Mısır bünyesinde faaliyet gösteren Ar-Ge Merkezi, 2018 yılında T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından onaylanarak "nişasta sektöründe Türkiye'nin ilk ve tek Ar-Ge merkezi" olarak çalışmalarına başladı. 1 milyon doların üzerinde teknoloji altyapısına sahip Ar-Ge Merkezi'nde yeni ürün geliştirme, proses iyileştirme ve farklı sektörlerin ihtiyaçlarına yönelik özel çözümler üzerinde çalışmalar yürütülüyor. Tarımsal ham maddelerin daha yüksek katma değerli ürünlere dönüştürülmesine yönelik çalışmalar da merkezin odak alanları arasında yer alıyor. Araştırmacılarının yüzde 75'i kadınlardan oluşan Ar-Ge Merkezi, grubun bilimsel ve teknolojik yetkinliğini insan kaynağı perspektifiyle destekliyor.

Sunar Yatırım, mevcut üretim ve

ihracat kapasitesini yeni yatırımlarla geliştirmeye devam ediyor. Yem sektöründeki büyüme hedefi doğrultusunda Diyarbakır Organize Sanayi Bölgesi'nde 15 milyon dolarlık yeni bir yem fabrikası yatırımı için çalışmalara başlayan grup, üretim kapasitesini ve operasyonel gücünü artırmaya yönelik yeni projeler üzerinde çalışmalarını sürdürüyor. Yatırımların yalnızca Türkiye'deki üretim kapasitesinin geliştirilmesiyle sınırlı olmadığını belirten Mustafa Nuri Çomu, Avrupa pazarındaki konumlarını güçlendirecek yeni projeler üzerinde de çalıştıklarını ifade etti. Çomu, "Yem sektöründe daha büyük bir oyuncu olma hedefindeyiz. Diyarbakır'daki yatırımımızla üretim kapasitemizi artırırken, Avrupa'daki pazarlara erişimimizi güçlendirmek amacıyla Macaristan'da da yeni bir sanayi yatırımı projesi yürütüyoruz. Burada ilk etapta sorbitol ve polioller üretmeyi planlıyoruz" dedi. Grubun yenilenebilir enerji yatırımlarının da üretim altyapısını desteklediğini belirten Çomu, Adıyaman, Çankırı, İzmir, Antalya ve Eskişehir'deki Güneş Enerjisi Santrali yatırımlarıyla yıl sonunda 100 MW'ın üzerinde kurulu güce ulaşmayı hedeflediklerini söyledi.

ENTEGRE ÜRETİM YAPISI İHRACAT GÜCÜNÜ DESTEKLİYOR

Sunar Yatırım'ın üretim ve ihracat yapısında, tarımsal ham maddeden nihai ürüne uzanan entegre değer zinciri önemli bir rol oynuyor. Sunar Mısır'ın nişasta ve nişasta bazlı ürünlerdeki üretim gücü, Elita Gıda'nın bitkisel yağ alanındaki faaliyetleri, Sunar Un'un modern üretim altyapısı, Sunar Yem'in faaliyetleri ve grubun tarımsal çalışmaları, birbirini tamamlayan bir yapı oluşturuyor. Bu entegre yapı, ham madde tedarikinden ürün geliştirmeye ve üretimden



kalite kontrolüne kadar farklı aşamalarda grubun operasyonel kabiliyetini desteklerken, uluslararası müşterilerin değişen ihtiyaçlarına yönelik hızlı ve etkin çözümler sunma kabiliyeti sağlıyor.

YENİ ÜRÜNLER FOODİST 2026'DA ULUSLARARASI SEKTÖR PROFESYONELLERİYLE BULUŞTU

Sunar Yatırım, ihracat odaklı büyüme stratejisi doğrultusunda geliştirdiği yeni ürünlerini 1-4 Eylül 2026 tarihlerinde TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenen Foodist 2026 kapsamında uluslararası sektör profesyonelleriyle buluşturdu. Fuarda profesyonel mutfaklara yönelik geliştirilen Hüner Baklavalık Un, Hüner Baklavalık Yağ ve Sunar Profesyonel Kızartmalık Yağ ilk kez tanıtılırken, Sunar Yağ'ın yenilenen ambalajları ve mısır nişastasını bazlı biyoplastik poşetler de iş ortaklarıyla paylaşıldı. Foodist 2026'nın mevcut ve yeni ihracat pazarlarıyla doğrudan temas açısından önemli bir buluşma olduğunu belirten Çomu, "Uluslararası fuarlar, farklı pazarlardaki ihtiyaçları doğrudan gözlemlemek ve iş ortaklarımızla daha yakın ilişkiler geliştirmek açısından önemli fırsatlar sunuyor. Foodist 2026'da yeni ürünlerimizi uluslararası sektör profesyonelleriyle buluştururken, farklı pazarlardaki beklentileri de yakından değerlendirme fırsatı bulduk. Önümüzdeki dönemde ürün portföyümüzü geliştirmeye ve Türkiye'nin üretim gücünü daha yüksek katma değerle küresel pazarlara taşımaya devam edeceğiz" diye konuştu.

sunaryatirim.com.tr

Çukurova'dan Dünyaya!

Sunar Yatırım, güçlü üretim altyapısı, teknolojileri ve sürdürülebilir kalite anlayışıyla tarımsal kaynakları katma değerli ürünlere dönüştürüyor; nişasta bazlı ürünlerden bitkisel yağlara, undan biyobozunur çözümlere uzanan geniş ürün portföyünü 100'den fazla ülkeye ulaştırarak Türkiye'nin üretim gücünü dünya pazarlarına taşıyor.

 **SUNAR**

 **SUNAR
UN&YEM**

 **SUNAR
MISIR**

 **ELİTA**

 **SUNAR
PAZARLAMA**

 **SUNAR
NP**

 **SUNAR
LIDAŞ**



TESİSLER, ŞAMPİYONLAR, BÜYÜK HEDEFLER ÜMRANIYE SPORLA BÜYÜYOR

Ümraniye Belediyesi, sporu yalnızca müsabakalarla sınırlı görmeyen anlayışıyla; modern tesisleri, güçlü altyapısı ve yaygın spor hizmetleriyle ilçede spor kültürünü her geçen gün daha da güçlendiriyor. İlçe genelinde hayata geçirilen yatırımlar ve sporcuların ulusal ve uluslararası başarıları, Ümraniye'yi sporun önemli merkezlerinden biri haline getiriyor.

ALTIN KUPA GECE'Sİ'YLE BAŞARILAR TAÇLANDIRILIYOR

● Ümraniye'de spora verilen önemin önemli yansımalarından biri de Altın Kupa Gecesi oldu. Ümraniye Belediyesi Spor Kulübü sporcularının yıl boyunca elde ettiği başarıları taçlandırmak amacıyla ilki geçtiğimiz yıl düzenlenen gecede, Gençlik ve Spor Bakanı Osman Aşkın Bak ile Ümraniye Belediye Başkanı İsmet Yıldırım sporcular ve antrenörlerle bir araya geldi. Geçtiğimiz yıl başlayan Altın Kupa heyecanı, bu yıl ikinci kez spor dünyasını Ümraniye'de buluşturuyor.

TAM OLİMPİK VE ATLAMA KULELİ YÜZME HAVUZU YÜKSELİYOR

● Çakmak Mahallesi'nde yapımı devam eden Tam Olimpik ve Atlama Kuleli Yüzme Havuzu, Ümraniye'nin spor altyapısına önemli katkı sağlayacak. Gençlik ve Spor Bakanlığı iş birliğiyle yürütülen projede; 2.800 seyirci kapasiteli tribün, 10 metre yüksekliğinde olimpik standartlarda atlama kulesi ve uluslararası organizasyonlara uygun teknik alanlar yer alıyor.

HEKİMBAŞI SPOR KÖYÜ'NDE ÇALIŞMALAR SÜRÜYOR

● Ümraniye Belediyesi ile Gençlik ve Spor Bakanlığı iş birliğinde, 520 bin metrekarelik alanda planlanan Hekimbaşı Spor Köyü Projesi'nin ilk etabı hızla ilerliyor. 113 bin metrekarelik ilk etapta futbol akademisi, altyapı tesisleri, idari birimler ve sosyal donatı alanlarının yanı sıra 5 profesyonel antrenman sahası, altyapı müsabaka sahası,

padel kortları ve otopark bulunuyor. Projenin, genç sporcuların gelişimine önemli katkı sunması hedefleniyor.

AŞAĞI DUDULLU'YA YENİ SPOR TESİSİ

● Aşağı Dudullu'da planlanan 4.820 metrekarelik yeni spor tesisinin yapımına başlandı. Bodrum, zemin ve çatı arası katlarından oluşacak tesiste iki spor sahası, soyunma odaları, teknik alanlar, toplantı odası ve kafe yer alacak.

660 BİN KİŞİ SPORLA BULUŞTU

● Ümraniye Belediyesi, sporu tabana yayma hedefi doğrultusunda ilçedeki 23 spor merkezinde, 33 branşta ve çeşitli sportif etkinliklerimizde toplam 660 bin 165 kişiyi sporla buluşturdu. İlçedeki spor salonlarında; futboldan yüzmeye, atletizmden jimnastiğe, fitnesssten geleneksel sporlara kadar geniş bir yelpazede faaliyetler yürütülüyor.

Özel gereksinimli bireyler için özel spor programları düzenlenirken; yaz spor okulları, bisiklet turları ve mahalle turnuvalarıyla spor, Ümraniye'nin dört bir yanında hayat buluyor. Belediye sporcuları bugüne kadar 381 altın, 314 gümüş ve 386 bronz olmak üzere toplam 1.081 madalya kazanırken; başarıyı teşvik etmek amacıyla 170 sporcu, 41 antrenör ve

spor kulüplerine toplam 3.013.779,33 TL ödül verildi.

ULUSLARARASI ARENADA ÜMRANIYE İMZASI

● Ümraniye Belediyesi Spor Kulübü sporcuları uluslararası organizasyonlarda da önemli dereceler elde etti. Atletizm sporcusu Hamza Yaşın, Romanya'da düzenlenen U20 Atletizm Balkan Şampiyonası 1400 metrede Balkan Şampiyonu olarak altın madalya kazandı. Millî judocu Semanur Yüksel, Üsküp'te düzenlenen Ümitler Avrupa Judo Şampiyonası'nda Avrupa şampiyonu olurken, Bulgaristan'da düzenlenen Ümitler Judo Dünya Şampiyonası'nda ise ikinci oldu. Samet Çaputoğlu ise yüzme branşında kazandığı 40'tan fazla madalyayla örnek bir başarı hikâyesi ortaya koydu.

HER YAŞ İÇİN ERİŞİLEBİLİR SPOR

● Sporun temel branşlarından biri olan yüzme alanında da Ümraniye Belediyesi güçlü bir hizmet ağı oluşturdu. İlçedeki 5 yüzme havuzunda bugüne kadar 200 bin kişiye yüzme eğitimi verildi. Ümraniye Belediyesi Yüzme Havuzu ve Spor Merkezi başta olmak üzere Birol Hayal, Beytullah Eroğlu, Parseller ve Engelsiz Spor Merkezi yüzme havuzlarıyla yüzme, her yaş ve her kesim için erişilebilir hale getirildi.



SPORLA BÜYÜYEN BİR NESİL, GÜÇLÜ BİR ÜMRANIYE DEMEKTİR

Ümraniye Belediye Başkanı İsmet Yıldırım, spora ilişkin değerlendirmesinde şu ifadeleri kullandı: "Biz sporu yalnızca başarı kazanmak için değil; sağlıklı, özgüvenli ve disiplinli bir nesil yetiştirmek için önemsiyoruz. Ümraniye'de her çocuğun, her gencin sporla tanışmasını, yeteneğini keşfetmesini ve hayallerinin peşinden gitmesini istiyoruz. Güçlü tesislerimiz, nitelikli antrenörlerimiz ve altyapı yatırımlarımızla sporu geleceğe taşıyor; Ümraniye'yi sporun merkezi haline getiriyoruz."

musullu®

Küçük Ev Aletleri

“Alan da, satan da mutlu”



www.musullu.com.tr

TÜRKİYE DÜNYANIN KESİŞİM NOKTASI

Cumhurbaşkanlığı Yatırım ve Finans Ofisi Başkanı Burak Dağlıoğlu, Türkiye'nin dünyanın kesişim noktası olduğunu söyledi. Dağlıoğlu, Türkiye'nin yalnızca Asya ile Avrupa arasında bir köprü olmadığını belirterek, "Türkiye bölge için bir merkezdir, sadece bir köprü değildir" dedi.

Cumhurbaşkanlığı Yatırım ve Finans Ofisi Başkanı Ahmet Burak Dağlıoğlu, Türkiye'nin konumu, coğrafi avantajı, yetenek havuzuna erişim imkânı, sermaye varlığı ile ülke üzerinden pazara erişim olanakları sayesinde bölgesel bir merkez hâline geldiğini vurguladı.

STARTUP MERKEZİ

Son yıllardaki gelişmelere değinen Dağlıoğlu, "Türkiye, bölgede bir startup merkezi olarak öne çıktı. Mesele sadece Türk şirketlerinin Türkiye'de iş kurması değil, bölgedeki şirketlerin de buraya gelmesi. Bölgeden kastım ise genel olarak Orta ve Doğu Avrupa, Orta Asya ülkeleri, Kuzey Afrika ülkeleri ve Ortadoğu. Dolayısıyla bu salonda, bu çerçevede faaliyet gösteren birçok girişime ulaşabileceğinizi görebilirsiniz" diye konuştu.

Dağlıoğlu, son dönemde ülkede kapsamlı teşvik paketleri ortaya konduğuna işaret ederek, 20 yıl öncesine kadar Türkiye'nin sadece Asya ile Avrupa arasında bir köprü

olarak görüldüğünü anımsattı. Artık bunun doğru bir tanım olmadığını düşündüklerini kaydeden Dağlıoğlu, "Türkiye bölge için bir merkezdir, sadece bir köprü değildir. Çünkü köprünün üzerinde bir şey yapamazsınız, yalnızca üzerinden geçersiniz. Oysa burası gerçek bir merkez. Özellikle çok uluslu şirketler için bir üretim merkezi, bir AR-GE merkezi, bir lojistik merkezi olduğunu görebilirsiniz. Pek çok küresel şirket, bölgedeki faaliyetlerini yönetmek için Türkiye'yi kullanıyor" şeklinde konuştu. Dağlıoğlu, küresel ölçekte bu denli devrimsel bir dönemde yapay zekâ adaptasyonunun çok daha büyük bir anlam taşıdığını belirterek, Türkiye'nin bölgesinde sanayisini en fazla çeşitlendirmiş ülke olduğunu bildirdi.

REKABET AVANTAJI SÖZ KONUSU

Pek çok kişiden Türkiye'nin Almanya'dan Çin'e kadar uzanan coğrafyada en sanayileşmiş ülke olduğunu duyduğunu anlatan Dağlıoğlu, "Dünya haritasını

gözünüzün önüne getirirseniz bunun muazzam bir rekabet avantajı olduğunu takdir edersiniz. Bu sanayi kolları, finans, bilgi ve iletişim teknolojileri, yazılım ve turizm-konaklama gibi güçlü hizmet sektörleriyle de çevrelenmiş durumda. Ayrıca Sayın Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın liderliğinde bu ülkenin altyapısına ve üst yapısına çok ciddi yatırımlar yaptık" ifadelerini kullandı.

REFORMLARA BAĞLIYIZ

Son açıklanan teşviklerin aslında Türkiye'yi bölgesel bir merkezden küresel bir ekonomik güç merkezine dönüştürmeyi amaçlayan bir vizyonla hazırlandığına dikkati çeken Dağlıoğlu, şöyle devam etti: "Hizmet ihracatında kurumlar vergisi oranı yüzde 0 olacak, üstelik bu sadece yazılım gibi alanlarla sınırlı değil, her türlü hizmet faaliyetini kapsıyor. Bir diğer önemli teşvik ise çok uluslu yapılar için geçerli. Çok uluslu teknoloji şirketleri, küresel iş merkezlerini veya ortak

hizmet birimlerini İstanbul'da, yani Türkiye'de kurarlarsa kurumlar vergisinden muaf tutulacaklar. Ayrıca belirli gelir vergisi muafiyetleri de sağlanacak. Özellikle özel sermaye fonları, aile şirketleri ve yüksek gelirli bireyler için yakın zamanda devreye alınan bir teşvik daha var, varlıklarınızı Türkiye'ye getirirseniz non-dom (yerleşik olmayan vergi mükellefi) programından yararlanabileceksiniz, yurt dışı kazançlarınız 20 yıl boyunca vergiden muaf olacak ve veraset vergisi yalnızca yüzde 1 olarak uygulanacak."

Dağlıoğlu, Türkiye'nin ilk olarak dirençli ve hızlı büyüyen bir ekonomi olarak hatırlanması gerektiğinin altını çizip, "İkincisi, zengin yetenek havuzuna sahip bir ülke. Üçüncüsü, reformlara kararlılıkla bağlıyız, Türkiye'nin rekabet gücünü korumakta kararlıyız ve Türk devletini tüm yatırımcıların yanında göreceksiniz. Son temel mesaj ise burası kesinlikle kıtaların kesişim noktasında yer alan bir ülke" diye ekledi.

Topkapı'da güvenin adı değişmez!

Yasam Başladı



Beyaz İnşaat **Güvencesiyle**

7/24 GÜVENLİK 

KAPALI OTOPARK 

KAPALI HAVUZ 



2+1 3+1
Daire
Seçenekleri



0212 481 24 24

Maltepe Mah. Gümüşsuyu Cad. Zeytinburnu

*Gerçek fotoğraf kullanılmıştır.

MÜSİAD'DAN 7 ÖNEMLİ STRATEJİ

MÜSİAD'ın adil, sürdürülebilir ve kapsayıcı kalkınma için 7 önerisi bulunuyor. Bu önerilerin yer aldığı 'Değer Temelli Kalkınma Vizyon Belgesi'nde kaliteli büyüme ve refahın adil dağılımı ise dikkat çeken başlıklardan.



MÜSİAD'ın 'Değer Temelli Kalkınma Vizyon Belgesi', 7 ana stratejik alan üzerine inşa edilmiş durumda. İlk stratejik alan kalkınma modelinin yeniden tanımlanmasına dayanıyor. Burada sadece büyüme değil, aynı zamanda bu büyümenin niteliği, kapsayıcılığı ve toplumsal adalete dönüşümü esas alınıyor. Adil, sürdürülebilir ve istihdam dostu bir kalkınma yaklaşımıyla hem bölgesel farklılıkların azaltılması hem de üretim ve verimlilik odaklı yeni bir kalkınma zemini oluşturulması amaçlanıyor.

EŞİTSİZLİKLERİ GİDERİCİ PROGRAMLAR GELİŞTİRİLMELİ

İkinci stratejik öncelik, sosyal uyumu güçlendirecek ve gelir-servet eşitsizliğini azaltacak istihdam odaklı programların geliştirilmesi. Özellikle gençlerin ve kadınların iş gücüne daha etkin katılmalarının yolunun açılması, yoksullukla mücadelede yenilikçi sosyal destek mekanizmalarının kurulması ve konut edinimi gibi temel refah göstergelerinde kalıcı çözümlerin üretilmesi bu başlıkta öne çıkıyor.

Üçüncü alan, ikiz dönüşüm olarak adlandırılan dijitalleşme ve yeşil dönüşüm süreçlerine odaklanıyor. Sanayi 4.0, karbon ayak izinin azaltılması, çevresel verimlilik, dijital altyapının yaygınlaştırılması ve stratejik sektörlerde rekabetçiliğin artırılması bu kapsamda önceliklendiriliyor. MÜSİAD, Anadolu sanayi havzaları modeli ve sektörel kümelenme stratejileriyle bu dönüşümün hem teknik hem de sosyolojik altyapısını güçlendirmeyi hedefliyor.

ALTERNATİF FİNANSMAN MODELLERİ DEVREYE SOKULSUN

Bir diğer temel strateji ise finansal kapsayıcılığı artırmaya dönük olarak alternatif finansman modellerinin geliştirilmesidir. Katılım finansı, mikrofinans ve üretim destekli yatırım fonları gibi modellerle hem girişimciliğin önünün açılması hem de finansal sistem dışında kalan kesimlerin ekonomik sisteme entegrasyonu sağlanmak isteniyor.

Beşinci başlık, üyelerin ticaret kapasitesinin güçlendirilmesini kapsıyor. Bu kapsamda MÜSİAD Invest, Sektör Kurulları, Ticaret Ofisi

ve İhracatı Geliştirme Komisyonu gibi yapılar aracılığıyla üyeler arası etkileşim teşvik edilerek yeni pazarlara açılma, yatırım eşleştirme ve kurumsal gelişim destekleniyor. Aynı zamanda ulusal ve uluslararası düzeyde B2B platformları, fuarlar ve ticaret heyetleri ile reel katkı sağlanması amaçlanıyor.

Altıncı eksen 'erdemli hayat' ilkesi doğrultusunda MÜSİAD'ın değerlerinin ekonomik ve sosyal hayatta daha görünür, yönlendirici hâle gelmesi merkeze konuyor. İş dünyasında etik ilkelere dayalı rehberlik, yayınlar, eğitim programları ve toplumsal sorumluluk temelli iş modelleri ile sadece kazanç odaklı değil, erdem odaklı bir ekonomik kültürün inşası teşvik ediliyor.

MÜSİAD AKTİF ROL OYNAMALI

Son olarak bu stratejilerin işlerlik kazanması için güçlü bir MÜSİAD kurumsal altyapısı gerektiği vurgulanıyor. Veri temelli yönetim anlayışı, politika üretiminde izleme ve değerlendirme sistemlerinin kurulması, düşünce kuruluşu kimliğinin kurumsallaştırılması ve kaynak geliştirme stratejilerinin

hayata geçirilmesiyle MÜSİAD'ın sadece iş dünyasında değil, politika yapım süreçlerinde de öncü rol oynaması öngörülüyor.

EĞİTİM ANAHTAR GÖREVİ GÖRÜYOR

Vizyon belgesinde en fazla vurgulanan başlıklardan biri de eğitim. MÜSİAD; 25,8 milyon öğrencinin bulunduğu Türkiye'de eğitimin verimlilik, üretim ve istihdamla doğrudan ilişkilendirilmesi gerektiğinin altını çiziyor.

Belgede "Mevcut eğitim yapısında ciddi bir güncelleme ihtiyacı var. Sınıf geçme sistemlerinden müfredat içeriğine, öğretmen niteliğinden yönlendirme rehberliğine kadar pek çok başlıkta reform kaçınılmaz. Eğitimi bilgi yüklemeye değil; beceri, girişimcilik, üretim ve ahlak temelli yaşam yetkinlikleri kazandırmaya yoğunlaşmalıyız" deniyor. Çalışmada özel yer ayrılan başlıklardan biri de devletin 'Terörsüz Türkiye' projesi. Bu kapsamda MÜSİAD, terörün etkilediği bölgelerde özel kalkınma hamleleri, yatırım teşvikleri ve mesleki eğitim programlarının desteklenmesi çağrısında bulunuyor.



195 Ülkede Markanızı Koruyor, Büyütüyor ve Geleceğe Taşıyoruz!

Sınai mülkiyet hakları danışmanlığında liderliğimizi sürdürüyor, 195 ülkede doğrudan vekillik ve uçtan uca danışmanlık hizmeti sunuyoruz.

www.destekpatent.com |

+90 (212) 329 00 00 |

info@destekpatent.com |

Faizsiz finans ürünleri revaçta

Refah ve kalkınmaya olumlu katkı sunan faizsiz finans ürünlerine büyük güven duyuluyor. Yatırımı kolay kılan, üretimi ve ihracatı atılma geçiren bu ürünlere rağbet yoğun.

KÂR VE ZARAR ORTAKLIĞI

Faiz hassasiyeti olan bireyler ve kurumlar için devrede olan belli başlı finans ürünleri şöyle:

● **Katılma Hesabı:** Burada katılım bankalarına yatırılan fonların kullanılmasından doğacak kâr ve zarara iştirak ediliyor. İştirakçilere önceden belirlenmiş herhangi bir getiri ödenmiyor. Katılma Hesabı, mudârebe (emek-sermaye ortaklığı) esas alınarak açılıyor. Bu hesaba para yatırılanlar, katılım bankalarıyla kâr-zarar ortaklığı yapıyorlar. Başlangıçta belirlenen orana göre elde edilen kârı paylaşıyorlar.

PAYLAŞIM TEMELLİ

● **Özel Cari Hesap:** Burada da katılım bankaları aktif. Özel Cari Hesap, kısmen ya da tamamen geri çekilebilme özelliği taşıyor ve yatırımcılara herhangi bir getiri ödenmeyen fonlardan oluşuyor. Hesap, limitsiz olup gerçek veya tüzel kişi adına açılabilir.

● **Mudârebe:** Mudârebe, sermaye ve emek ortaya konularak elde edilen kârı paylaşma temeline dayanan ortaklık türü olarak tanımlanıyor. Bir fon toplama ve kullandırma enstrümanı olarak ifade ediliyor. Katılım bankalarının fon toplama enstrümanlarından en büyük payı mudârebe alıyor. Yatırımcılar ellerinde bulunan fon fazlalarını katılım bankalarının mudârebe havuzlarına bırakıyorlar. Paylaşım oranlarını belirlemek için anlaşmalar yapılıyor. Havuzlarda biriken fonlar farklı yatırımlara yönlendiriliyor. Bu yatırımlardan elde edilen kâr miktarları sermayedarlara ödeniyor.

Faizsiz finans ürünleri, üretime ve ihracata güç katıyor. Murabaha, mudârebe ile müşarekenin de aralarında bulunduğu bu ürünlere ilgi giderek artıyor.

ÖDÜNC VERME

● **Karz:** Karz, para ya da misli bir malı bir fazlalık talep etmeden ödünç verme manasına geliyor. Karz, daha çok karz-ı hasen kredilerinde ve kredi kartlarında kullanılıyor.

● **Murabaha:** Murabaha, kâr beyanıyla satım olarak anılıyor. Bir müşteriden gelen talimatla bir malın bir katılım bankası tarafından ilk satıcıdan peşin alınıp belirli bir kârla aynı müşteriye vadeli olarak sunulması esasına dayanıyor. Buna finansal alım-satım da deniliyor. Murabaha, katılım bankalarının en önemli fon kullandırma yöntemlerinden biri olarak görülüyor.

● **Müşareke:** Müşareke, sermaye veya kar-zarar ortaklığı olarak da biliniyor. Burada 2 yatırımcı belirli bir miktar sermaye koyarak kâr veya zararı bölüşüyor. Müşareke, bir fon kullandırma yöntemi olarak kullanılıyor. Bu yöntem yatırımcılarca da tercih ediliyor. Katılım bankaları projelere ortak olmak kaydıyla da yatırımcıları müşarekeden yararlandırıyolar.

ÜRETİCİ, TÜCCAR DOSTU ENSTRÜMANLAR

● **İcâre:** İcâreden kiraya dayalı ürünlerde ve hizmetlerde yararlanılıyor. Bu ürünlerden ve hizmetlerden ilk akla gelenler ise kiralama, alt kiralama, kasa kiralama.

● **Selem:** Nakit gereksinimi duyan bir firmanın ya da bireyin üretilmediği bir malı (hububat, bakliyat vesaire) ileri bir vadede teslim etmek üzere peşin bedelle satmasına selem adı veriliyor. Faizsiz finans ürünlerinden selem, büyük oranda tarım sektörü tarafından kullanılıyor.

● **Sarf:** Döviz ticaretini konu edinen işlemler, İslam hukukunda sarf akdi olarak nitelendiriliyor. Buna göre hakiki ya da itibari paralar şarta tabi olarak mübadele ediliyor. Katılım bankaları, devreye girerek döviz almayı ya da satmayı isteyen müşterilerine yardımcı oluyorlar. Peşin mübadele yapıyorlar. Buna spot döviz işlemi deniliyor. Burada bedellerin her ikisi de akdin yapıldığı sırada karşılıklı olarak teslim ediliyor.

Katılım bankalarında ayrıca kıymetli maden hesapları da oluşturulabiliyor.

Bu hesaplarla yatırımcılar kıymetli madenlere yatırım yapabiliyor.

● Teverruk:

Burada nakit temin etmek

amacıyla vadeli satın alınan bir emtia, üçüncü bir bireye peşin ve genellikle daha düşük bir bedelle devrediliyor. Katılım bankaları, organize piyasalardan peşin bedelle satın aldıkları platinyum, tahıl gibi hammaddeleri vadeli olarak müşterilerine takdim ediyorlar. Müşteriler de taksitle satın aldıkları malları peşin bedelle yine organize piyasalardan başka alıcılara sunuyorlar. Böylece nakit ihtiyaçlarını karşılıyor ve vadeli olarak borçlanıyorlar.

DAHA ÇOK TERCİH EDİLİYORLAR

● **Sukuk:** Sukuk, literatürde her türlü varlık ve hakkın finansmanını sağlamak için ihraç edilen menkul kıymet türü olarak geçiyor. Sukukicâre, murabaha ve müşareke olarak üçe ayrılıyor. Yatırımcılarına sabit kira geliri sağlaması ve istendiğinde ikinci elde satılma imkânı vermesi sebebiyle icâresukuku (kira sertifikası) daha fazla tercih ediliyor.

● **Tekâfül:** Tekâfül, ortak risk paylaşımıyla yardımlaşma ve dayanışma esaslarına dayanan bir sigorta türü. Burada katılımcılar kendileri ile diğer katılımcıların tazminat ya da birikim ödemelerine yönelik taleplerin karşılanmasını temin etmek amacıyla oluşturulan risk fonuna katkıda bulunuyorlar. Bu fon bir sigorta şirketi tarafından faizsiz finans ilkelerine uygun yönetiliyor.



SEKTÖRDEN İSİMLER DİZAYN MAKİNA'YI ANLATTI:

Küçük bir atölyeden bugünlere

Küçük bir atölyede 1993 yılında üretime başlayan Dizayn Makina, bugün dolum, kapatma ve ambalajlama teknolojileriyle Türkiye'den 120'den fazla ülkeye makine ihraç ediyor. Müşterileri ve sektör temsilcileri, şirketin 33 yıllık dönüşümünü müşteriye özel çözümler, satış sonrası teknik destek ve gelişen üretim kapasitesi üzerinden anlattı.

► 1993 yılında küçük bir atölyede başlayan Dizayn Makina'nın üretim yolculuğu, bugün Türkiye'den dünyanın farklı noktalarına ulaşan dolum, kapatma ve ambalajlama teknolojileriyle devam ediyor. Kimi Dizayn Makina'yı uzun yıllardır tanıyor, kimi ise üretim hattında kullandığı makineler sayesinde yakından biliyor. Firmanın müşterileri ve yıllardır gelişimine tanıklık eden sektör temsilcileri; projelendirmeden satış sonrası desteğe, ihracattan bugünkü üretim gücüne kadar Dizayn Makina'yı kendi deneyimleriyle anlattı.

ÖNCE NE İSTEDİĞİMİZİ DİNLEDİLER SONRA MAKİNEYİ BUNA GÖRE GELİŞTİRDİLER

Dizayn Makina'dan üretim hattı için makine alan bir müşteri, projenin henüz satış aşamasındayken birlikte şekillenmeye başladığını anlattı: "Biz hazır bir makine alıp üretime koymaktan ziyade kendi ürünümüze ve ambalajımıza uygun bir çözüm arıyorduk.

İlk görüşmeden itibaren ürünümüzün özellikleri, kullanacağımız ambalaj, gramaj ve üretim hedefimiz konuşuldu. Makinenin hangi işlemleri yapacağı ve hattın nasıl ilerleyeceği birlikte değerlendirildi. Sonuçta bize standart bir makine sunmak yerine ihtiyacımıza göre şekillenen bir proje ortaya çıktı. Üreticiyle aynı masaya oturup kendi üretimimizi anlatabilmek ve makinenin buna göre geliştirilmesi bizim için önemliydi."

MAKİNE TESLİM EDİLDİKTEN SONRA DA DESTEĞİ DEVAM ETTİRDİLER

Dizayn Makina ile çalışan bir başka müşteri ise özellikle satış sonrası süreçte aldıkları teknik desteğin önemine dikkat çekti: "Makineyi kullanmaya başladıktan sonra zaman zaman operatörün desteğe ihtiyaç duyduğu veya üretimde yeni bir ayar yapılması gereken durumlar oluyor. Böyle zamanlarda teknik ekibe ulaşabiliyoruz. Gerekliğinde uzaktan bağlantıyla makinenin



Dizayn Makina

KURUCUSU

Necmettin Öztürk

sistemi kontrol ediliyor ve operatörümüze yapılması gereken işlemler anlatılıyor. İhtiyaç halinde yedek parça konusunda da destek alıyoruz. Bizim için önemli olan, makineyi teslim aldıktan sonra da karşımızda ulaşabileceğimiz ve makineyi tanıyan bir ekibin bulunması."

FARKLI BİR ÜLKEDE OLSAK DA ÇÖZÜMÜ BİRLİKTE BULDUK

Dizayn Makina'nın yurt dışındaki müşterilerinden biri ise farklı bir ülkede yatırım yaparken doğru makine ve teknik desteğe ulaşmanın önemini vurguladı: "Üretim şartları, kullandığımız ürün ve ambalaj bizim pazarımıza göre farklılık gösterebiliyor. Dizayn Makina ile görüşürken önce ne üretmek istediğimizi ve nasıl bir sisteme ihtiyacımız olduğunu anlattık. Buna göre makine ve üretim süreci birlikte değerlendirildi. Aramızdaki mesafeye rağmen proje sürecinde iletişimimizi devam ettirdik. Türkiye'de üretilen bir makinenin bizim ülkemizde üretimin bir parçası haline gelmesi ve

ihtiyaç duyduğumuzda teknik destek alabilmemiz bizim için önemli."

DÜNYAYA MAKİNE GÖNDEREN BİR FİRMAYA DÖNÜŞTÜLER

Dizayn Makina'yı eski yıllardan beri tanıyan bir iş insanı ise firmanın geçirdiği değişime yakından şahit olduğunu belirtti: "Necmettin Bey'i ve Dizayn Makina'yı çok eski yıllardan beri tanıyoruz. İlk dönemlerinde daha küçük imkânlarla, küçük bir atölyede üretim yapan bir firmaydı. Yıllar içerisinde hem üretim alanlarının hem yaptıkları makinelerin hem de ekiplerinin nasıl geliştiğini gördük. Bugün geldiğimiz noktada Türkiye'de ürettikleri makineleri 120'den fazla ülkeye ulaştıran bir firmadan söz ediyoruz. Bir sanayicinin yıllar içerisinde üretimden vazgeçmeden, üzerine koyarak bu noktaya gelmesini görmek gerçekten değerli. Eski günleri bildiğimiz için bugün geldikleri noktanın ne kadar büyük bir emek ve tecrübenin sonucu olduğunu

daha iyi görebiliyoruz."

KÜÇÜK BİR ATÖLYEDE BAŞLAYAN YOLCULUK DEVAM EDİYOR

1993 yılında başlayan Dizayn Makina'nın hikâyesinde aradan geçen 33 yılda üretim alanları, teknolojiler ve ulaşılan pazarlar değişti. Dolum, kapatma ve ambalajlama alanında geliştirilen makineler bugün farklı sektörlerde ve dünyanın farklı noktalarında üretimin bir parçası haline geldi. Müşterilerin ve sektör temsilcilerinin anlattıklarında ise ortak bir nokta öne çıkıyor: "Bir makineyi üretmek kadar, müşterinin gerçek ihtiyacını anlamak ve o makinenin arkasında yıllar boyunca durabilmek de önemli. Müşteriye özel projeler, farklı ürün ve ambalajlara yönelik çözümler, satış sonrası teknik destek, uzaktan bağlantı ve yedek parça hizmetleriyle Dizayn Makina'nın küçük bir atölyede başlayan üretim yolculuğu bugün *120'den fazla ülkeye ulaşan* bir üretim ağıyla devam ediyor.



BTM BÜYÜK BİR EKOSİSTEM OLUŞTURDU

BTM Genel Müdürü Dr. Önder Kul, ses getiren çalışmalar yürüttüklerini ifade etti. Kul, 10 yılda 2 milyar doları aşan bir ekosistem oluşturduklarını açıkladı.

İstanbul Ticaret Odası (İTO) tarafından kurulan ve fikir aşamasındaki girişimleri küresel ölçekte değer üreten yapıları dönüştüren Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), örnek çalışmalara imza attı. Bu çalışmaların yankılarının büyüdüğünü belirten Genel Müdür Dr. Önder Kul, BTM'nin ortaya koydukları somut çıktılara vurgu yaptı. Kul, "Geldiğimiz noktada BTM, girişimciliğin konuşulduğu bir alan değil; üretildiği, yatırım aldığı ve global ölçekte karşılık bulduğu bir yapı. Geride kalan 10 yıl içinde 12 bin 500'den fazla girişimciye doğrudan destek sağladık. Bugün BTM girişimlerinin ulaştığı toplam portföy büyüklüğü 2 milyar doların üzerine çıkmış durumda. Aynı şekilde 410 milyon doları geçkin yatırım değerlemesi, oluşturduğumuz yapının sürdürülebilirliğini ve etkisini açıkça ortaya koyuyor" dedi.

KLASİK MODELLERDEN AYRIŞIYOR

BTM'nin yaklaşımının klasik destek modellerinden ayrıştığını söyleyen Kul, "Şu aşamada erken seviyeden ileri aşamaya kadar tüm girişimleri kapsayan desteklere sahip bir yapı hâline geldik. Girişimcilerimize yalnızca alan değil; yatırımcıya erişim, mentörlük, uluslararası bağlantılar ve pazara açılma imkânı sunuyoruz. Bu sayede fikirler raflarda kalmıyor, şirketlere dönüşüyor, ticarete katkı sağlıyor" diye konuştu.

Merkezin girişimcilik ekosisteminde otorite olarak kabul edilen UBI Global tarafından 'Dünyanın En İyi Üçüncü Kuluçka Merkezi' seçildiğini hatırlatan Kul, uluslararası büyüme stratejilerine de



değindi. BTM'nin artık küresel ölçekte oyun kuran bir yapıya dönüştüğünü anımsatan Kul, "Merkezimiz bugün global bir oyuncu olma yolunda ilerliyor. Londra'nın dönüşüm hikâyesinin en güçlü simgelerinden biri haline gelen Battersea Power Station'da konumlanmamız, bu vizyonun somut bir göstergesi. Aynı şekilde Dubai World Trade Centre'deki varlığımızla Körfez pazarına doğrudan erişim sağlıyoruz. BTM artık yerel bir yapı değil, global bir oyuncu" şeklinde konuştu.

SARAYBOSNA'DA OFİS AÇILDI

Yeni dönemde Avrupa ve Balkanlar'a açılım kapsamında Saraybosna'da da bir ofis açtıklarını kaydeden Kul, "Bosna Hersek'te hayata geçirdiğimiz yapılanma ile Balkanlar'dan Avrupa'ya uzanan bir girişimcilik köprüsü kuruyoruz. Bu ofisimiz, bölgedeki girişimciler için önemli bir merkez olacak. Saraybosna'da attığımız adım, Balkanlar'dan Avrupa'ya uzanan yeni bir girişimcilik hattının başlangıcı. Bu bölgeyi yalnızca izlemiyoruz, şekillendirmek de istiyoruz" ifadelerini kullandı.

VİTRİN GENİŞLİYOR

Uluslararası Teknoloji Pazarlama Ofisleri'nin (UTPO) girişimlerin

globalleşmesinde kritik rol oynadığının altını çizen Kul, "Yüzde 75'e varan finansman desteğiyle girişimcinin dünyaya açılmasını bir maliyet kalemi olmaktan çıkarıp stratejik bir avantaja dönüştürdük. Bu model, girişimlerin globalleşme sürecini hızlandıran önemli bir kaldıraç görevi görüyor" sözlerini sarf etti. BTM'nin girişimcileri global sahneye taşıma hedefine işaret eden Kul, "2026 yılında 30'u aşkın ulusal ve uluslararası fuarla girişimcilerimizi dünyanın farklı pazarlarına taşıyacağız. Bizim için görünürlük değil, erişim önemli" dedi. Bir yandan dünyada açılımlarını sürdürürken bir yandan da yurt içindeki etkin stratejilerine devam edeceklerini dile getiren Kul, BTM'nin yürüttüğü tematik programların ekosistemde önemli bir derinlik oluşturduğunu ifade etti. Kul, İstanbul Kalkınma Ajansı ve uluslararası paydaşlarla hayata geçirilen programların girişimcilik tabanını genişlettiğini anlattı. "Erken aşama girişimlerden yatırımcı geliştirmeye, lise düzeyinden kurumsal iş birliklerine kadar geniş bir yelpazede programlar yürütüyoruz. Amacımız yalnızca bugünün değil, geleceğin girişimcilik ekosisteminin de inşa etmek" diyen Kul, yeni dönemde hayata geçirilecek

Yatırımcı Hızlandırma Programı, BİGG Cube ve yapay zekâ odaklı dönüşüm programlarının bu vizyonun bir parçası olduğunu bildirdi.

24 ÜNİVERSİTEDE 34 ELÇİ

Geçen yılın ikinci yarısında uygulamaya aldıkları Kampus Elçisi programına da değinen Kul, şu bilgileri verdi: "24 üniversitede 34 kampüs elçisiyle girişimciliği sahaya taşıyoruz. Girişimciyi mezun olduktan sonra değil, daha okuldayken yakalıyoruz. Bu programla girişimcilik kültürünü üniversite ortamında yaygınlaştırıyor, genç yetenekleri erken aşamada keşfediyor ve onları ekosistemimize kazandırıyoruz." 2025 başında BTM TEKMER'i faaliyete geçirdiklerini de anımsatan Kul, "BTM TEKMER teknoloji odaklı girişimler için önemli bir merkez oldu. Girişimcilere mentörlük, eğitim, yatırımcı erişimi ve güçlü bir iş ağı sunarak fikirlerin ticarileşmesini ve sürdürülebilir şirketlere dönüşmesini sağlıyoruz" cümlelerini kurdu. Dr. Önder Kul, BTM'nin önümüzdeki dönem vizyonunu ise "Türkiye'den çıkan girişimlerin dünyada daha fazla söz sahibi olduğu bir döneme giriyoruz. BTM bu hikayenin merkezinde olmaya devam edecek" diye özetledi.

OYAKKENT
SİLÜET
BAŞAKŞEHİR

İSTANBUL'UN YENİ SİLÜETİNDE
YAŞAM BAŞLIYOR



OYAK **İNŞAAT** Güvencesiyle

0212 401 09 00 | oyakkentsiluet.com

**Projemiz LEED GOLD sertifikası hedefiyle geliştirilmektedir.*

 TURKISH AIRLINES
HOLIDAYS

TURKISHAIRLINESHOLIDAYS.COM

STATÜ MİLİ KAZANMANIN EN KOLAY YOLU: TURKISH AIRLINES HOLIDAYS



UÇAK BİLETİ



OTEL



TRANSFER

**TÜRK HAVA
YOLLARI'NIN
TATİL
PLATFORMU**



**EKSTRA
MİL KAZANIN**



**30 GÜNE KADAR
İPTAL GARANTİSİ**



**VADE FARKSIZ
6 TAKSİT**



Bu görsel yapay zekâ teknolojisi kullanılarak oluşturulmuştur.
Detaylı bilgi ve katılım koşulları için web sitemizde yer alan Kural ve Koşullar sayfasını inceleyiniz.

KÜRESEL TİCARET BURADA

2



DÜNYANIN YAKINDAN TAKİP ETTİĞİ MÜSİAD EXPO 2026'NIN AVANTAJLARI

- YENİ PAZAR KAZANIMLARI
- İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİ
- ETKİN PAZAR BAĞLANTILARI
- YENİ TİCARİ ORTAKLIKLAR
- DAHA KALİTELİ ÜRÜN VE MARKA İMAJI
- BİREBİR TANITIM VE TEŞİR İMKANI
- REKABET GÜCÜNÜ ÖĞRENMEK





Dünya genelinde binlerce üyesi bulunan MÜSİAD'ın köklü bir tarihi var. 1990'da faaliyete geçen dernekte Erol Mehmet Yazar, Bayram Ali Bayramoğlu, Ömer Bolat, Ömer Cihad Vardan, Nail Olpak, Abdurrahman Kaan ve Mahmut Asmalı örnek çalışmalara imza attı. 2025'te göreve gelen Burhan Özdemir de bu çalışmalara yenilerini ekliyor.

7 kıtada binlerce üyesi olan Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD), dev projeler ortaya konmasına; mega yatırımların önünün açılmasına imkân tanıdı. 9 Mayıs 1990 tarihinde faaliyete geçen dernek, Türkiye'nin güçlenip büyümesine katkıda bulundu.

9 SENE GÖREV YAPTI

İç ve dış ticareti arttırmak için gerekli her adımı atan MÜSİAD'ın elde ettiği başarılarla genel başkanların payı büyük.

Bu başkanlar ve biyografileri şöyle:

● 1990-1999 döneminde MÜSİAD Genel Başkanlığı yapan Erol Mehmet Yazar, 1960 yılında Ankara'da doğdu. Boğaziçi Üniversitesi Bilgisayar Bölümü'nü 1981 yılında bitirdikten sonra USA Elmira College'da eğitim gördü. MÜSİAD Kurucu Başkanı konumunda. Yazar; Lezzo AŞ, 404 AŞ, Rozi AŞ'nin Yönetim Kurulu Başkanı. İngilizce bilen Yazar, evli ve üç çocuk babası. Yazar, Uluslararası İş Forumu'nun (International Business Forum-IBF) Başkanı olarak da yoğun bir tempo içerisinde. İrili ufaklı firmaların ihracat yapmaları ve müşterilerine müşteri eklemeleri adına elinden geleni yapan Yazar, üreticileri de her platformda "Faizde kaçının. Muşaraka, mudaraba gibi yatırım enstrümanlarından yararlanın" daveti yapıyor. Ayrıca "Muşaraka, mudaraba konusu firmalar ve devlet tarafından önemle ele alınmalı. Birtakım teşvikler hayata geçirilmeli" çağrısında bulunuyor.

ÖNEMLİ VAZİFELER ÜSTLENDİ

● 1999-2014 döneminde MÜSİAD'ı yöneten Bayram Ali Bayramoğlu, 1958 yılında Rize'de dünyaya geldi. İstanbul Üniversitesi Tekirdağ Meslek Yüksek Okulu Pazarlama-İktisat Bölümü'nü bitirdi. İnşaat ve enerji alanlarında faaliyet gösteren şirketleri yönetti. 9 sene MÜSİAD Genel Başkan Yardımcılığı yapan Bayramoğlu, hâlen derneğin Yüksek İstişare Heyeti'nde. İngilizce bilen Bayramoğlu, evli ve 1 çocuk babası.

BİRİKİMLİ BAŞKAN

● 2004-2008 yılları arasında MÜSİAD Genel Başkanı olan Ömer Bolat, 30 Ağustos 1963 tarihinde İstanbul'da doğdu. İlk ve orta öğrenimini İstanbul'da tamamladı. Marmara Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Uluslararası Ekonomik İlişkiler Bölümü'nden 1984 yılında mezun oldu. Avrupa

Entegrasyonu alanında Hollanda-Amsterdam Üniversitesi Avrupa Enstitüsü'nde yüksek lisans yaptı. Ayrıca Almanya-Kiel Üniversitesi Dünya Ekonomisi Enstitüsü'nün Uluslararası Ekonomi ve İşletme Programı'ndan mezun oldu. Yurda dönüşünde Marmara Üniversitesi Avrupa Topluluğu Enstitüsü'nden 'Avrupa Para Sistemi' konusundaki teziyle doktora diplomasını 30 Ocak 1989'da aldı. Bolat, hâlihazırda Ticaret Bakanı vazifesini yürütüyor.

DENEYİMLİ BİR İSİM

● 2008-2012 döneminde MÜSİAD'ın Genel Başkanı olan Ömer Cihad Vardan 1962 yılında Sakarya Hendek'te doğdu. 1983 yılında İstanbul Teknik Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümü'nden mezun oldu. Yüksek lisansını 1986 yılında Amerika Ohio State Üniversitesi İmalat Mühendisliği Alanında tamamladı. Türkiye'ye döndükten sonra ilk olarak Kale Grup'ta Stinger Füzelinin bazı parçalarının üretimiyle ilgili CAD/CAM proseslerinin geliştirilmesinden sorumlu İmalat Mühendisi olarak görev aldı. MÜSİAD Genel Başkanlığı'nın yanı sıra İktisadi Kalkınma Vakfı (İKV) Yönetim Kurulu Muhasip Üyeliği ve Doğal Gaz Cihazları Sanayicileri ve İşadamları Derneği (DOSİDER) Yönetim Kurulu Muhasip Üyeliği yaptı.

İş hayatının yanı sıra Mesleği itibarıyla Makine Mühendisleri Odası ile Mimar ve Mühendisler Grubu (MMG) Üyesi olan Ömer Cihad Vardan hâlihazırda MÜSİAD Yüksek İstişare Heyeti üyesi.

İYİ BİR MÜHENDİS

● 2012-2017 yılları arasında MÜSİAD'ı yöneten Nail Olpak, Burdur'da 1961 yılında dünyaya geldi. 1977 yılında Aydın Lisesi'nden mezun oldu. Lisans eğitimini İstanbul Teknik Üniversitesi Makine Bölümü'nde, yüksek lisans eğitimini ise Yıldız Teknik Üniversitesi'nde tamamladı. İş hayatına Umar Makine AS'de mühendis olarak başlayan Olpak, MÜSİAD'ın ardından Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu'nun başına geçti.

ÇOK AKTİF

● 2017-2021 döneminde MÜSİAD Genel Başkanı olan Abdurrahman Kaan, 1967 yılında Trabzon'da doğdu. Lise eğitimini 1980-1985 yılları arasında Bakırköy İmam Hatip Lisesi'nde, lisans eğitimini ise 2008-2013 yılları arasında Anadolu Üniversitesi İşletme Fakültesi'nde tamamladı. Kaan, Kanlar Gıda

Sanayii'nde 1985'ten beri sürdürdüğü Yönetim Kurulu Üyeliği'ne devam ediyor. Sivil toplum kuruluşlarında (STK) aktif rol alan Kaan, olan Ambalajlı Süt Ürünleri Derneği'nin kurucu üyelerinden biri.

YOĞUN ÇALIŞIYOR

● 2021'de MÜSİAD Genel Başkanı olan Mahmut Asmalı, 1967 yılında Rize'nin Pazar ilçesinde dünyaya geldi. İlk ve orta öğrenimini İstanbul'da tamamladı, 1989 yılında Karadeniz Teknik Üniversitesi Mühendislik Fakültesi, İnşaat Mühendisliği bölümünden mezun oldu. Üniversiteyi bitirdikten sonra çalışma hayatına atıldı. 1989-1998 döneminde özel bir inşaat şirketinde çalıştı ve birçok başarılı projelere imza attı. Daha sonra kendi şirketlerini kurmaya karar verdi, 1998 yılında Ak Yapı'yı devreye aldı. Bu şirketle pek çok fabrika, konut, okul, hastane inşa etti.

BAŞARILI İŞ YAŞAMI, AKADEMİK HAYAT

● 2025'te MÜSİAD Genel Başkanı koltuğuna oturan Burhan Özdemir, 1977'de Akçakoca'da dünyaya geldi. Burhan Özdemir, ilk ve orta öğrenimini bu ilçede tamamladı. Lisans eğitimini Dumlupınar Üniversitesi İnşaat Mühendisliği bölümünde 2000 yılında noktalayan Özdemir, İngiltere Manchester Teknik Üniversitesi (The University of Manchester Institute of Science and Technology)

Deprem Mühendisliği dalında yüksek lisans yaptı. Yüksek lisans eğitimi boyunca İngiltere'de ileri yapı teknolojileri ve deprem alanında teknik makaleler yayınladı. Hâlen Marmara Üniversitesi Ortadoğu ve İslâm Ülkeleri Araştırma Enstitüsünde Doktora Tezi aşamasında. Özdemir, 2002-2005 yılları arasında Amerika'nın sayılı Teknik Müşavirlik firmalarından Jacobs Engineering'in İngiltere Nükleer Enerji departmanında Tasarım Mühendisi olarak çalıştı. BNFL (British Nuclear Fuel Limited) kurumu nükleer istasyonlarının yapım ve devreye alma projelerinde Proje Müdürü olarak yer aldı. Burhan Özdemir, MÜSİAD 28. Olağan Genel Kurulu'nda Genel Başkan olarak seçildi. Hâlen Grup Şirketlerinin Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı yürütmekte olan Burhan Özdemir evli ve dört çocuk babası.



onur'la

30

YIL

FAZLASI
ONUR'DA

NATO ÜLKELERİNE DAHA FAZLA TEKNOLOJİ TRANSFERİ YAPABİLİRİZ

HAVELSAN Genel Müdürü Mehmet Akif Nacar, "Önümüzdeki yıllarda, NATO ülkelerine daha fazla teknoloji transferi yapabileceğimizi görüyoruz. Bu da bizim için önemli bir adım, Türk savunma sanayii teknolojilerinin gelişimi açısından önemli bir gösterge" diye konuştu.



yeniakit@yeniakit.com.tr

21. MÜSİAD EXPO

Yayın Sahibi:

**Uğurlu Gazetecilik Basın Yayın
Matbaacılık Reklamcılık Ltd. Şti.**

Akit Medya Grubu Yönetim Kurulu Başkanı

Nuri Karahasanoğlu

Genel Yayın Yönetmeni

Murat Alan

Yazı İşleri Müdürleri

Hasan Emrah Savcı (Sorumlu)

Şafak Bozkurt

Haber Müdürü

Zekeriya Say

Editör

Buğra Kardan

Grafik Tasarım

Onur Yılmaz

Tashih

Levent Sonat

Reklam Genel Müdürü:

Mehmet Enes Kaçmaz

Reklam Satış Pazarlama:

**Ayşegül Dag, Erdoğan Gül,
Ertuğrul Üstün, İsmail Güzel**

Rezervasyon

Mehmet Aydın

reklam@yeniakit.com.tr

Tel: (0212) 447 42 07-08

Yayınlayan: **Uğurlu Gazetecilik Basın Yayın
Matbaacılık Reklamcılık Ltd. Şti.**

İdare Yeri: Halkalı Merkez Mah. Dereboyu Cad.

No: 65/3 K. Çekmece / İSTANBUL

Tel: 0212 447 42 00

Yazı İşleri: yeniakit@yeniakit.com.tr

Tel: **0212 447 42 01-02** Faks: **0212 447 42 06**

Haber Merkezi: **istihbarat@yeniakit.com.tr**

Tel: **0212 447 42 10**

Baskı: **Turkuvaz Haberleşme ve Yayıncılık A.Ş.**

Güzeltpe Mah. Mareşal Fevzi Çakmak Cad.

B Blok Apt. No: 29/1/1 Eyüpsultan/İstanbul

0212 354 30 00

Dağıtım Bayi: **Turkuvaz Dağıtım**

Yeni Akit Gazetesi'nin ücretsiz eki'dir.

Türkiye'nin göğsünü kabartan şirketlerden HAVELSAN'ın Genel Müdürü Mehmet Akif Nacar, global partnerler için de simülasyon, komuta kontrol, siber güvenlik teknolojileri ve askeri yazılımlar geliştirdiklerini söyledi.

Nacar, NATO ülkelerinin önemine işaret etti. Geçen yıl taktik data link yönetim merkezi konusunda ağ planlama yazılımlarını NATO'ya ihraç ettiklerini anımsattı. İlk sözleşmelerini NATO'yla imzaladıklarını hatırlattı.

ÜRÜNLERİMİZİ ÜYE ÜLKELERE İHRAÇ EDİYORUZ

Siyasi ve askeri ittifak NATO'nun düzenlediği çalışılabilirlik tatbikatları CWIX'e dikkati çeken Nacar, "Pek çok üye ülkenin katıldığı ve çok farklı modülleri, yazılımları, sistemleri entegre ederek birlikte çalışmayı değerlendirdikleri ve sertifikalandırdıkları bir tatbikattan bahsediyoruz. Her yıl, buraya yoğun katılım sağlıyoruz. Bu yıl da orada, ürünlerimiz test edildi ve sertifikalandırıldı. Biz NATO'nun yazılım tarafında birlikte çalışılabilirlik, entegrasyon ve sistemlerin konuşması, data linkler aracılığıyla sistemlerin konuşması anlamında geliştirdiğimiz teknolojileri uygun şekilde hazırlıyor ve ilgili ülkelere ihraç ediyoruz" şeklinde konuştu. Nacar, Karadeniz ülkelerinden birine sahil güvenlik gözetleme sistemi yaptıklarını, simülasyon ve simülatör alanında ise TUSAS'ın İspanya'yla imzaladığı HÜRJET kapsamında eğitim ve simülasyon sistemleri sağladıklarını aktardı. Dünyanın artık çoklu ve birleşik operasyonları, hareket sistemlerini konuştuğunun altını çizen

Nacar, bu hareketlerin modellenmesi, etki analizinin yapılması, simüle edilmesi ve gerçek zamanlı olarak hareket sahasında kullanılmasının ön plana çıktığını anlattı.

YENİ NESİL SİSTEMLER YAPAY ZEKÂ DESTEKLİ OLMALI

Nacar, yeni nesil savaş yönetim sistemlerinin yapay zekâ destekli olması gerektiğini vurguladı. Bu anlamda IDEF 2025'te ve SAHA 2026'da yenilikçi ürünlerini ortaya koyduklarını hatırlattı. HAVELSAN'ın kendi yapay zekâ algoritması, transformer modeli olan MAIN altyapısının da bulunduğu Nacar, şunları kaydetti: "Savunma ihtiyaçları doğrultusunda, çok fazla dışarıya açık olmayan, verilerin daha az paylaşıldığı bir yapay zekâ sistemi isteniyor. Bu istekler doğrultusunda, biz de kapalı devre bir yapay zekâ sistemi geliştiriyoruz. Burada sahadan, sensörlerden, radarlardan, mühimmatlardan gelen birçok veri var. Bu verilerin büyük oranda işlenmesi, kıymetlendirilmesi, anlamlandırılması ve operasyonel ihtiyaçlarda karar desteği sağlayarak, hatta yeri geldiğinde otonom bir şekilde karar verecek şekilde de sistemin idame ettirilmesi önemli. Dünya bunu konuşuyor. Bugün NATO oturumlarında da bu konular konuşuluyor. Dolayısıyla biz de bu anlamda teknolojik altyapımızı yeni nesil yapay zekâ destekli komuta kontrol ve modelleme simülasyon ortamlarına göre güncelliyoruz ve bu alanda da yurt dışı iş birlikleri gerçekleştiriyoruz. Biz NATO'ya teknoloji katkısı veriyoruz ve bunun daha da ilerlemesi için NATO programlarını çok yakından

MISIRLI ŞİRKETLE YENİ İHA ANLAŞMASI

HAVELSAN ve Mısır'ın Arab Organization for Industrialization (AOI) kuruluşu otonom sistemler alanındaki iş birliği kapsamında geliştirdikleri HAMZA-1 İHA'nın satışı için anlaşma imzaladı. Anlaşma büyük ses getirdi. Anlaşma ilk kuruluş arasında 26 Ağustos 2025'te imzalanan ve dikey kalkış ve iniş kabiliyetine sahip otonom İHA'ların Mısır'da ortak üretimini kapsayan mutabakat protokolünün devamı niteliğini taşıyor. HAMZA-1, HAVELSAN'ın otonom sistemler alanındaki mühendislik ve teknoloji birikiminin uluslararası iş birliğine yansıyan önemli örneklerinden biri olarak öne çıkıyor. HAVELSAN'ın BAHA, BOZBEY, POYRAZ ve BULUT gibi farklı görev konseptlerine yönelik geliştirdiği İHA platformlarıyla elde ettiği teknoloji birikimi, HAMZA-1 programıyla Mısır'daki yerel üretim kabiliyetleriyle buluşuyor. Bu kapsamda geliştirilen HAMZA-1, HAVELSAN'ın otonom sistemler alanındaki mühendislik ve teknolojik uzmanlığını AOI'nin Mısır'daki yerel üretim kabiliyetleriyle bir araya getiriyor. İş birliği kapsamında geliştirilen ilk HAMZA-1 sistemi, Aralık 2025'te Kahire'de düzenlenen EDEX 2025'te tanıtılmıştı.

takip ediyoruz. Önümüzdeki yıllarda NATO ülkelerine daha fazla teknoloji transferi yapabileceğimizi görüyoruz. Bu da bizim için önemli bir adım, Türk savunma sanayisi teknolojilerinin gelişimi açısından önemli bir gösterge."

"SİZİN DE MUKADDES TOPRAKLARDA AYAK İZİNİZ OLSUN"

HAC

UMRE

KÜLTÜR

TURLARI



Programlarımız hakkında detaylı bilgi edinmek için;
Fatih ofisimizi ziyaret edebilir, **444 57 26'yı** arayabilir veya
ikramturizm.com.tr sitemizi inceleyebilirsiniz.

KORKMAZ GLOBAL PAZARDA VİTES YÜKSELTİYOR

ÜRETİMİNİ İKİYE KATLADI
HEDEF YÜZDE 65 BÜYÜME

Korkmaz Mutfak Eşyaları İcra Kurulu Başkanı Kerim Korkmaz, üretim kapasitesini iki katına çıkardıklarını belirterek, yeni yatırımlar ve ihracat odaklı büyüme stratejileriyle önümüzdeki dönemde yüzde 65 büyüme hedeflediklerini açıkladı. Korkmaz, 125 ülkeye ulaşan markanın Türk kahvesine yönelik küresel ilginin de etkisiyle kahve makinelerinde global pazar payını artırmayı hedeflediğini söyledi.

Korkmaz Mutfak Eşyaları İcra Kurulu Başkanı Kerim Korkmaz, kahve makineleri pazarındaki gelişmelerden markanın yeni dönem hedeflerine, üretim kapasitesinden ihracat stratejisine kadar sektöre ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Korkmaz, yenilikçi ürünler ve teknoloji odaklı Ar-Ge çalışmalarının yanı sıra yeni şube yatırımlarıyla büyümeyi sürdürmeyi hedeflediklerini belirtti. 125 ülkeye ulaşan markanın global pazardaki konumunu güçlendirmeye devam ettiğini ifade eden Korkmaz, Türk kahvesine yönelik artan küresel ilginin de sektöre önemli fırsatlar sunduğuna dikkat çekti.

İşte Kerim Korkmaz'ın açıklamalarından öne çıkanlar:

● **Korkmaz olarak kahve makineleri sektörüne yönelik faaliyetlerinizi çok kısaca anlatarak, marka olarak kaç kahve makinesi ile pazarda yer alıyorsunuz?**

Korkmaz olarak, kahve makineleri sektöründe uzun yıllardır kaliteli ve yenilikçi ürünler sunarak, kullanıcılarımıza mükemmel bir kahve deneyimi yaşatmayı hedefliyoruz. Bu alandaki gelişmeleri yakından takip ederek, farklı ihtiyaçlara hitap eden çeşitli kahve makineleri üretiyoruz. Şu an pazarda, espresso makinelerinden filtre kahve makinelerine kadar geniş bir ürün yelpazemizle yer alıyoruz. Toplamda 11 farklı kahve makinesi modelimizle tüketicilerimize hizmet veriyoruz. Her bir ürünümüz, kullanıcının beklentilerine en iyi şekilde yanıt verebilmek için titizlikle tasarlanıyor.

● **Marka olarak yeni dönem hedeflerinden bahseder misiniz? Bu yıl satış kampanyası veya stratejisinde ne gibi bir yol izliyorsunuz? Yeni şube yatırım ve ürün geliştirme gibi konulardan söz edebilir misiniz?**

Korkmaz olarak, 2026 ve 2027 yıllarında yenilikçi ürünler, sürdürülebilir üretim süreçleri ve ihracat odaklı büyüme stratejimizle sektördeki liderliğimizi güçlendirmeyi hedefliyoruz. Türkiye ekonomisinin



dinamik yapısıyla önümüzdeki dönemde güçlü bir büyüme potansiyeli taşıdığına inanıyor ve bu büyümenin bir parçası olmaktan gurur duyuyoruz. Yeni dönemde 15 adet yeni şube yatırımı gündemimizde.

● **Üretim kapasiteniz hakkında bilgi verir misiniz? Bu yıl kahve makinelerinde pazara sunduğunuz yeni bir makine serisi var mı? Varsa bu seri hakkında kısaca bilgi verir misiniz?**

Çelik mutfak eşyalarını Kandıra'daki, elektrikli ev aletlerini ise Tuzla'daki modern tesislerimizde üretiyoruz. Ürün portföyümüzde öne çıkan grup, çelik pişirme ürünleri olup bu kategoride sektör lideri konumundayız. Bu yıl kahve makineleri kategorisinde, inovatif bir seri olan Korkmaz Drippa Filtre Kahve Makinesi'ni tüketicilerimizle buluşturduk. Drippa, 1.250 ml'lik geniş haznesiyle tek seferde 10 fincan kahve hazırlayabiliyor. Otomatik zamanlama özelliği sayesinde kahve hazırlama saatini önceden ayarlayarak kullanıcılarımıza pratiklik sağlıyor. Aroma artırıcı özelliği, yoğun kahve lezzeti sevenler için ideal bir deneyim sunarken, damlatma önleyici sistemi

ve vakumlu tabanı da kullanım kolaylığı sunuyor.

● **Bu yıl ürün geliştirme, üretim, satış, kapasite artışı, büyüme (yüzde olarak) ve ciro gibi konularında nasıl bir gelişme gösteriyorsunuz? Yıl sonu büyüme hedefiniz yüzde kaç? 2026 ve 2027 yıllarında büyüme stratejiniz doğrultusunda markanız açısından nasıl olmasını bekliyorsunuz?**

Bu yıl sonuna doğru çelik üretimimizde kapasiteyi 2 katına çıkardık. Fabrika çift vardiya çalışacak durumda. Makine yatırımlarımızı artırdık. Cirosal anlamda bu

yıllık büyümemiz geçen yıla yüzde 40 gibi, önümüzdeki dönemde yüzde 65'lik bir büyüme hedefliyoruz.

● **İhracatta hangi pazarlarda yer alıyorsunuz? Kahve makinelerini en çok ihracat yaptığınız ülkeler hangileri?**

Ödüllü mutfak tasarımlarımızı ve yenilikçi ürünlerimizi 125 farklı ülkeye ulaştırarak global pazarda güçlü bir yere sahibiz. Yıllık 4,2 milyonluk üretimimizin yüzde 35'ini ihrac ediyoruz ve toplam ciromuzun dörtte birini ihracat gelirlerimiz oluşturuyor. Almanya, Mısır, Kuveyt ve Slovanya gibi önemli pazarlarda uzun yıllardır güçlü bir varlık gösteriyoruz. Geçen yıl Guatemala pazarına giriş yaparak Orta Amerika'daki varlığımızı da genişletmiş bulunmaktayız.

Kahve makinelerimiz ise başta Ortadoğu ve Balkanlar olmak üzere birçok ülkede büyük ilgi görüyor. İnovatif ve şık tasarımlarımız sayesinde farklı tüketici ihtiyaçlarına cevap veren ürünlerimizle, global pazar payımızı artırmayı sürdürüyoruz.

● **Son dönemde yeni nesil tüketici akıllı ürünler talep etmesinden dolayı marka olarak Ar-Ge'de yeni nesil tüketicilerin beklentilerine göre ne gibi teknolojik ürünler geliştiriyorsunuz? Ar-Ge faaliyetlerine cironuzun yüzde kaçını ayırıyorsunuz?**

Son dönemde, yeni nesil tüketicilerin akıllı ve işlevsel ürünlere olan ilgisini yakından takip ediyor, Ar-Ge çalışmalarımızı bu doğrultuda şekillendiriyoruz. Teknolojiyi tasarımın merkezine koyarak, kullanıcılarımızın günlük yaşamını kolaylaştırmayı ve onlara daha iyi bir deneyim sunmayı hedefliyoruz. Bu kapsamda, özellikle kahve makineleri gibi elektrikli ev aletlerinde otomasyon, enerji tasarrufu ve kişiselleştirilebilir kullanım

özelliklerine öncelik veriyoruz. Örneğin, sıcaklık algılayıcı ve taşma önleyici sensörler, makine

susuz kaldığında otomatik koruma sistemi ve termo balans teknolojisiyle köz tadında kahve yapma gibi özellikler, modern tüketicilerin beklentilerini karşılamak üzere geliştirdiğimiz inovasyonlardan sadece birkaçı. Marka olarak, Ar-Ge faaliyetlerine ciromuzdan büyük bir pay ayırarak, sektördeki yenilikçi vizyonumuzu sürekli ileriye taşımaktayız.

● **Kahve makineleri sektörü her yıl yüzde kaç büyüyor? Dünyada Türk kahvesine son dönemde bir ilgi artışı yaşanıyor. Bu durum Türk kahve makinelerine olan talebi artırıyor mu?**

Kahve makineleri sektörü her yıl yaklaşık yüzde 50 oranında büyüyerek dinamik ve hızla gelişen bir pazar haline geliyor. Özellikle Türk kahvesine olan küresel ilgi son yıllarda büyük bir artış göstermiş durumda. Geleneksel Türk kahvesinin eşsiz lezzeti, kültürel mirası ve ritüel havası, dünyanın dört bir yanında kahve severlerin dikkatini çekiyor.

Bu ilgi, Türk kahve makinelerine olan talebi de önemli ölçüde artırıyor. Kullanıcılar, geleneksel yöntemlerin kolaylığını ve pratikliğini modern teknolojilerle birleştiren makinelerimize büyük ilgi gösteriyor. Biz de Korkmaz olarak, bu talebi karşılamak için yenilikçi ürünler geliştiriyor, Türk kahvesini tüm dünyada daha erişilebilir ve keyifli hale getirmek için çalışmalarımızı sürdürüyoruz.



ÇEYREK ASIRDIR NİCE ŞUURLU NESİLLERİN YETİŞMESİNE VESİLE OLAN VE BİRÇOK KALICI ESERE İMZA ATAN BİR VAKIF: İLKSEÇ VAKFI

Çeyrek asırdır Kur'ân'ın nuruyla nice nesillerin yetişmesine vesile olan İlim Kültür Sağlık Eğitim Çevre ve Sosyal Yardım Vakfı (İLKSEÇ), eğitim ve irşad hizmetlerinin yanı sıra kalıcı eserler kazandırarak ümmete hizmet etmeye devam ediyor.

Bugün 19 ayrı Kur'ân kursunda 2.500'e yakın hafızlık talebesine eğitim imkânı sunan İLKSEÇ Vakfı; bugüne kadar binlerce hafızın, yüzlerce imam-hatip ve akademisyenin yetişmesine katkı sağladı. İslâm ahlâkı ile müzeyyen, ilim ve irfan sahibi nesillerin yetişmesi için çalışmalarını kararlılıkla sürdürüyor.



İLKSEÇ Vakfı, bütün bu hizmetlerini Kur'ân'a gönül veren, Ümmet-i Muhammed'in derdiyle dertlenen hayırseverlerin maddî ve mânevî destekleriyle gerçekleştiriyor. Şimdi ise İstanbul'un önemli bir ihtiyacını karşılayacak yeni bir eseri daha yeniden inşa ediyor:

Bayrampaşa Kocatepe Camii ve Kur'ân Kursu 17.000 m² kapalı alana sahip olacak Kocatepe Camii ve Kur'ân Kursu; 1.700 kişilik camisi, medrese aşevi, 144 yatak kapasiteli Kur'ân Kursu ve 200 araçlık otoparkıyla ibadet, eğitim ve sosyal hizmetleri bir arada buluşturan önemli bir külliye olarak İstanbul'a kazandırılacak.

Kocatepe Camii ve Kur'ân Kursu'nun yeniden inşasına siz de destek olun. Geleceğin hafızlarının ve imanlı nesillerinin yetişmesinde pay sahibi olun.

HESAP SAHİBİ: İLİM KÜLTÜR SAĞLIK EĞİTİM ÇEVRE VE SOSYAL YARDIM VAKFI

alBaraka Albaraka Hesap Numaralarımız

TR79 0020 3000 0259 1065 0000 25 (TL)

TR52 0020 3000 0259 1065 0000 26 (USD)

TR25 0020 3000 0259 1065 0000 27 (EURO)

KUVEYT TÜRK KuveytTürk Hesap Numaramız

TR15 0020 5000 0100 9686 1000 08 (TL)



2860 sayılı Yardım Toplama Kanununun 7. maddesi gereğince Valilik Makamının 06.05.2026 tarih ve 1142965 sayılı olurları ile yardım toplanmasına izin verilmiştir.

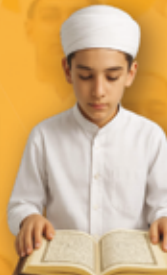


Gıyabında Okunan Âyetler, Kılanan Namazlar, Yapılan Zikirler Olsun

İstemez misin?

Sen de bir hafız yetiştir, yaptığı her ibadetin sevabına ortak ol.

BİR HAFIZIN AYLIK YARIM BURS BEDELİ **2.500 ₺**



BİR HAFIZIN AYLIK TAM BURS BEDELİ **5.000 ₺**



İLKSEÇ VAKFI Kur'anla Hayat Bulan Bir Nesle Doğru...

HESAP SAHİBİ: İLİM KÜLTÜR SAĞLIK EĞİTİM ÇEVRE VE SOSYAL YARDIM VAKFI

IBAN: TR20 0020 3000 0259 1065 0000 20

Burs Destekleriniz İçin: 0850 303 20 71 (Dahili 5)

İLKSEÇ VAKFI 10.02.2020 tarih ve 2020 - 2092 nolu Bakanlar Kurulu kararıyla "Kamu Yararına Çalışan Dernek" statüsü kazanmıştır.

Kur'anla Hayat Bulan Bir Nesle Doğru...



İLKSEÇ VAKFI
İlim Kültür Sağlık Eğitim Çevre ve Sosyal Yardım Vakfı

Çağrı Merkezi
0850 303 20 71

www.ilksecevakfi.org
ilksecevakfiorg

GÜÇ TÜRKİYE'NİN ELİNDE OLABİLİR

MÜSİAD Dijital Teknolojiler Sektör Kurulu Başkanı Hakkı Kılınç, nadir elementleri ele geçiren ülkelerin ellerinin güçleneceğini vurguladı.

Kılınç, şunları belirtti: "Nadir elementler, günlük hayatın tam merkezinde yer alır. Sabah elimizde tuttuğumuz akıllı telefondan kullandığımız araçlara hatta ülkelerin savunma sistemlerine kadar pek çok kritik alanda bu elementlerin izini görmek mümkündür. Açık bir ifadeyle, nadir elementler olmadan bugün bildiğimiz anlamda ileri teknoloji üretimi mümkün değildir. Peki, nadir elementler nedir? Doğada sınırlı bulunan ya da çıkarılması ve işlenmesi yüksek teknoloji gerektiren özel madenler olarak tanımlanabilir. Ancak bu elementleri asıl değerli kılan, nadir olmalarından ziyade kullanım alanlarının stratejik niteliğidir. Zira nadir elementler, modern teknolojinin temel yapı taşlarını oluşturmaktadır. Örneğin lityum ve kobalt, akıllı telefonlardan elektrikli araçlara kadar uzanan batarya teknolojilerinin temelini teşkil

MÜSİAD Dijital Teknolojiler Sektör Kurulu Başkanı Hakkı Kılınç, Türkiye'nin nadir element potansiyelini iyi kullanması hâlinde gücü eline alabileceğini dile getirdi.

eder. Elektrikli araç dönüşümünün arkasındaki en kritik unsurların başında bu elementler gelir. Neodimyum ve disprosyum, elektrik motorları ile rüzgâr türbinlerinde kullanılan yüksek güçlü mıknatısların üretiminde vazgeçilmezdir. Bu sayede enerji verimliliği artar. Yenilenebilir enerji kapasitesi de. Galyum ve germanyum ise yarı iletken ve çip üretiminde kullanılarak yapay zekâdan veri merkezlerine kadar dijital ekonominin temel altyapısını mümkün kılar."

"Bugün nadir element üretimi ve işlenmesi büyük ölçüde Çin'in kontrolünde" diyen Kılınç, "Bu da teknoloji üretmek isteyen ülkeler için ciddi bir bağımlılık anlamına geliyor. Çünkü kritik bir kriz anında bu

elementlere erişim kısıtlanırsa üretim zinciri doğrudan etkilenir. Bu yüzden ABD ve Avrupa ülkeleri son yıllarda bu alana büyük yatırımlar yapıyor. Yeni maden sahaları keşfetmek, geri dönüşüm teknolojilerini geliştirmek ve alternatif tedarik zincirleri oluşturmak için milyarlarca dolarlık projeler hayata geçiriliyor. Çünkü herkes farkında ki bu işin geleceği burada" şeklinde konuştu.

Türkiye'nin iyi bir pozisyonda olduğuna işaret eden Kılınç, "Eskişehir Beylikova'da bulunan nadir element sahası, dünyanın en büyük rezervlerinden biri olarak gösteriliyor. Bunun yanında

Türkiye, bor mineralleri açısından dünya lideri konumunda. Ayrıca toryum, nikel ve kobalt gibi stratejik öneme sahip

kaynaklara da sahibiz" diye konuştu. Kılınç, kaynakları yüksek katma değerli ürünlere dönüştürmenin Türkiye için kaçınılmaz hâle geldiğini aktardı.

Kılınç, ülkenin büyük bir nadir element potansiyeli olduğunun altını çizdi. Bu potansin dönüşüm sürecinde önemli bir avantaj barındırdığına dikkat çeken Kılınç, şu ifadeleri kullandı: "Ancak bu avantajın kalıcı bir güce dönüşmesi; doğru politika setlerinin geliştirilmesine, özel sektör yatırımlarının artırılmasına ve üniversite-sanayi iş birliklerinin güçlendirilmesine bağlıdır. Bu adımların atılması hâlinde Türkiye, yalnızca hammadde sağlayan bir ülke olmanın ötesine geçerek yüksek katma değerli teknoloji üreten ve ihraç eden bir aktör konumuna gelebilecektir. Aksi durumda ise elimizdeki bu büyük potansiyel, başkalarının üretiminde kullanılan bir hammadde olarak kalır. Ve bu da en büyük kayıp olur. Hâsılı toprağın altı artık sadece maden değil. Orası, geleceğin teknoloji gücü. Ve o güç, doğru stratejiyle Türkiye'nin elinde olabilir."

ŞENER®
Kalite Üretir...



1974'ten Beri Işığımız Sınırları Aşıyor

Yarım asrı aşan tecrübemizle, tasarım ve üretim gücümüzü dünyanın farklı coğrafyalarındaki seçkin projelere taşıyoruz.

Her projeyi kendi mimarisi, kültürü ve ruhuyla ele alıyor; tasarımdan üretime, mühendislikten uygulamaya kadar tüm süreçleri yüksek kalite anlayışıyla yönetiyoruz.

Bugün Üstün Avize imzası, Türkiye'den dünyanın birçok ülkesine uzanan özel tasarım aydınlatma projelerinde yaşamaya devam ediyor.

Türkiye'de tasarlanır. Dünyayı aydınlatır.



RUSYA



HOLLANDA



ALMANYA



AMERİKA

 **üstün avize**

www.ustunavize.com

KURULUS
1974

DÜNYA EKONOMİSİ YENİ DÖNEMİN EŞİĞİNDE

MÜSİAD Ekonomik, Siyasi ve Sosyal Araştırmalar Birimi Yöneticisi Dr. Enes Aslan, "Dünya ekonomisi yeni bir dönemin eşikinde. Artık sermayenin yönünü yalnızca getiri beklentisi belirlemiyor; güven, istikrar, teknoloji kapasitesi ve finansal bağlantılar ülkelerin rekabet gücünü şekillendiriyor" dedi.

MÜSİAD Ekonomik, Siyasi ve Sosyal Araştırmalar Birimi Yöneticisi Dr. Enes Aslan, dünya ekonomisinde rekabet kurallarının önemli bir dönüşüm geçirdiğini vurguladı.

DİJİTALLEŞME GELİŞİMİ HIZLANDIRDI

Aslan, "Uzun yıllar boyunca ekonomik güç; üretim kapasitesi, ihracat hacmi, maliyet avantajı ve pazara erişim kabiliyeti üzerinden değerlendirildi. Ancak dijitalleşmenin hız kazanması ve küresel finans ağlarının güçlenmesiyle birlikte yeni bir dönem başladı. Bugün şirketlerin başarılarını yalnızca ne ürettikleri değil, ortaya çıkardıkları değeri ne kadar hızlı, güvenli ve düşük maliyetle finansal sisteme aktarabildikleri de belirliyor. Çünkü modern ekonomide zaman, artık yalnızca operasyonel bir unsur değil, doğrudan rekabet avantajına dönüşen stratejik bir değer olarak öne çıkıyor" şeklinde konuştu. "Geçmişte ticaretin önündeki en büyük engeller fiziksel sınırlar, lojistik maliyetler ve gümrük süreçleri olurken, günümüzde finansal altyapılar rekabetin en önemli alanlarından biri hâline geliyor" diyen Aslan, şunları söyledi:

SEPA MODELİ ÖNEMLİ ÖRNEK

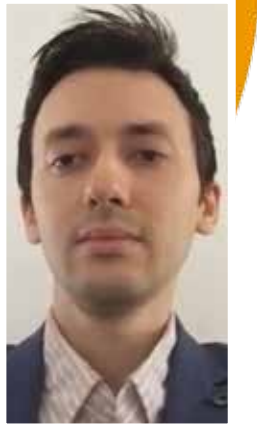
"Sermayenin ülkeler arasında ne kadar hızlı hareket ettiği, ödemelerin ne kadar verimli gerçekleştiği ve şirketlerin uluslararası finans sistemlerine ne ölçüde entegre olduğu, büyüme potansiyelini doğrudan etkiliyor. Bu noktada Avrupa'nın ödeme altyapısında gerçekleştirdiği dönüşüm ve SEPA (Single Euro Payments Area) modeli,

yalnızca bir ödeme kolaylığı değil, şirketlerin Avrupa ticaretinde hareket kabiliyetlerini artıran stratejik bir ekonomik yapı olarak öne çıkıyor. SEPA'yla şirketlerin sınır ötesi işlemlerini daha hızlı, şeffaf ve düşük maliyetli şekilde yönetmeleri mümkün hâle geliyor. Böylece ödeme sistemleri, yalnızca finansal işlemlerin gerçekleştiği bir araç olmaktan çıkarak uluslararası ticaretin rekabet gücünü belirleyen temel unsurlardan biri hâline geliyor. Şu muhakkak ki geleceğin ekonomisinde güç, yalnızca sermayeye sahip olmakla değil; sermayeyi hızlı, güvenli ve verimli biçimde yönetebilme yeteneğiyle ölçülecek. Bu nedenle dünyanın önde gelen ekonomileri yalnızca üretim altyapılarını değil, finansal sistemlerini de yeniden şekillendiriyor. Dijital ödeme çözümleri, anlık para transferleri, açık bankacılık uygulamaları ve ortak ödeme standartları, küresel ticaretin yeni rekabet araçları arasında yer

alıyor. Avrupa Birliği'nin son yıllarda geliştirdiği finansal entegrasyon adımları ise bu dönüşümün en güçlü örneklerinden birini oluşturuyor."

Aslan, ayrıca şu açıklamalarda bulundu: "Avrupa'nın finansal entegrasyon modeli, Türkiye açısından yalnızca bir ödeme sistemi değil; dış ticareti derinleştirecek, yatırım ortamını güçlendirecek ve ekonomik rekabet gücünü artıracak stratejik bir yol haritası niteliği taşıyor. Bu anlamda İstanbul Finans Merkezi (İFM), yalnızca fiziksel bir altyapı yatırımı olarak değerlendirilmemeli. Günümüz dünyasında güçlü finans merkezleri; güvenin, teknolojinin, sermayenin ve nitelikli insan kaynağının aynı ekosistem içinde bulunduğu yerler olarak yükseliyor. İFM'nin başarısı, yalnızca uluslararası finans kuruluşlarının varlığıyla değil; bankaları, fintech şirketlerini, yatırım fonlarını, sermaye piyasalarını, teknoloji şirketlerini ve reel sektörün güçlü aktörlerini aynı finansal ağda

buluşturabilmesiyle ölçülmeli. Çünkü gerçek hedef, yalnızca finans merkezi olmak değil; Türk sanayicisinin, ihracatçısının ve girişimcisinin daha kolay finansmana eriştiği, küresel pazarlarda daha güçlü rekabet ettiği bir değer üretim merkezi oluşturmak olmalı. Dünyanın önde gelen finans merkezleri de bu anlayış doğrultusunda gelişti. Ve artık dünya ekonomisi yeni bir dönemin eşikinde. Artık sermayenin yönünü yalnızca getiri beklentisi belirlemiyor; güven, istikrar, teknoloji kapasitesi ve finansal bağlantılar ülkelerin rekabet gücünü şekillendiriyor. Türkiye'nin vizyonu, İstanbul'u yalnızca bölgesel bir finans merkezi yapmakla sınırlı kalmamalıdır. Hedef; İstanbul'un küresel finans ağlarındaki konumunu, Anadolu'nun üretim ve girişimcilik gücüyle birleştirerek Türkiye'yi sermayenin, teknolojinin ve finansal inovasyonun bulunduğu yeni nesil bir merkez hâline getirmektir."



GAZZE'YE GELECEK Taşıyoruz!

Çanta Bedeli
1200₺

Gazze'deki çadır eğitim
kampüslerimizde eğitim
gören kardeşlerimize eğitim
seti ulaştırıyoruz.

Çanta İçeriği



Görsel Temsildir*



mavimarmara
ÖZGÜRLÜK VE DAYANIŞMA DERNEĞİ
FREEDOM AND SOLIDARITY ASSOCIATION

mavimarmara.org

0212 631 76 05

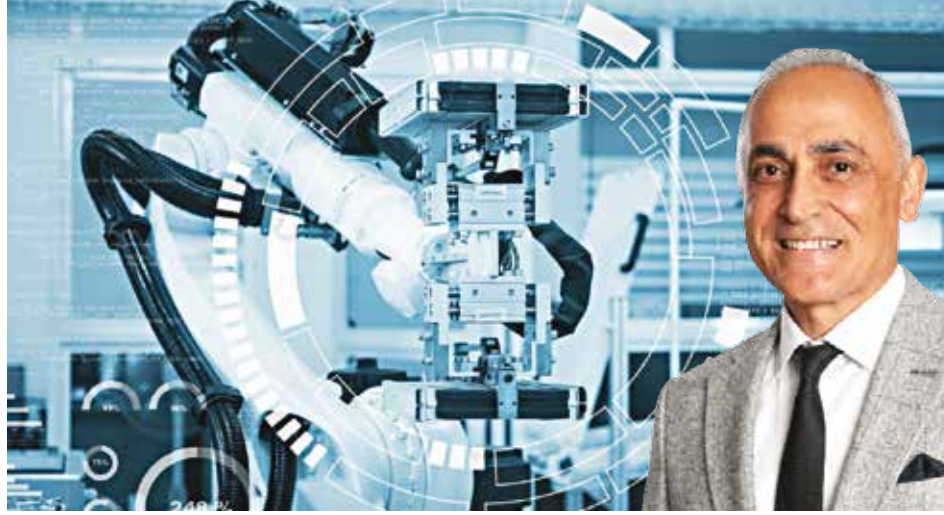
SAĞLIK SANAYİİ BÜYÜK BİR EKONOMİYE EVRİLEBİLİR

MÜSİAD Sağlık Sektör Kurulu Başkanı Dr. İhsan Şahin, "Sağlık sanayiinin ülkemize yıllık yaklaşık 10 milyar dolar gelir getirecek bir ekonomiye evrilmesi aslında çok da zor değildir. Bu amaç ve hedef için önümüzde savunma sanayinde yaşanan bir başarı hikâyesi mevcuttur" dedi.

MÜSİAD Sağlık Sektör Kurulu Başkanı Dr. İhsan Şahin, medikal cihaz, sarf ve ilaç üretimini artırmaya dönük önemli çalışmalara imza attıklarını belirtti. Şahin, önümüzdeki süreçte çalışmalarını hızlandıracaklarını dile getirdi.

YATIRIMLAR ARTARAK DEVAM ETTİ

2000'li yılların başından itibaren yapılan reformlarla SSK, Bağ kur, Emekli Sandığı'nın tek bir sosyal güvence sisteminde birleştirildiğini; devlete ait tüm hastanelerin Sağlık Bakanlığı'nda toplandığını hatırlatan Şahin, şunları söyledi: "Sosyal güvenlik sisteminin kapsamı da genişletilmiştir. Bunun yanı sıra özel sektöre ait yatırımlarda artarak devam etmiştir. Ülkemizde sağlık hizmetleri ekonomisinde bu gelişmelere ek olarak PPP modeliyle kurulan şehir hastanelerinin hayata geçirilmesiyle çok büyük reformlar gerçekleştirilmiştir. Yatak sayısı artışı, hastane kapasitesi genişliği, kalite ve konfor yükselişi bir araya gelince ülkemiz sağlık turizminde dünyanın en önemli merkezlerinden birine dönüşmüştür. Yaklaşık 20



yıl önce sağlık turizminde cari açık veren ve her yıl ortalama 2 milyar dolar yurt dışına ödeyen ülkemiz, geçen yıl önemli bir yere gelmiştir. Sağlık turizminden geçen yıl yaklaşık 10 milyar dolar gelir elde edilmiştir. Dünyanın beş büyük sağlık turizm merkezi arasında sayılan ülkemiz başta çevre coğrafyada olmak üzere Afrika, Asya, Avrupa'dan her yıl binlerce sağlık turistine nitelikli ve güvenli sağlık hizmeti verir hâle gelmiştir. Sağlık hizmeti algısında Türkiye

gerek yetişmiş personelleri ve doktorları gerekse nitelikli tesisleriyle dünyada artık bir markadır. Sağlık hizmetlerinin sunumunda yaşanan bu başarılı gidişat maalesef sağlık ekonomisinin ikinci ayağı olan sağlık sanayiinde bu denli büyük oranda yaşanmamaktadır. Özellikle medikal ve ilaç endüstrisinde dışa bağımlılığımız göreceli olarak son 20 yılda azalmış olsa da hâlen yaklaşık yüzde 85 oranında devam etmektedir. Medikal ürün hammaddelerinde, ilaç sektöründe, sarf ve yüksek teknoloji

görüntüleme sistemleri ile onkoloji teşhis cihazları düşünüldüğünde bu alandaki cari açığımızın kaynağı anlaşılabilir. Hâliyle ülkemizde sağlık endüstrisinin geliştirilerek dışa bağımlılığın sonlandırılması ve her yıl yaklaşık 8 ila 10 milyar dolar olarak ortaya çıkan cari açığımızın negatiften pozitifte dönüştürülmesi alacağımız tedbirler ayrıca yapacağımız reformlarla mümkündür."

SAVUNMA SANAYİİ ÖRNEKTİR

Şahin, "Sağlık sanayiinin ülkemize yıllık yaklaşık 10 milyar dolar gelir getirecek bir ekonomiye evrilmesi aslında çok da zor değildir. Bu amaç ve hedef için önümüzde savunma sanayinde yaşanan bir başarı hikâyesi mevcuttur. Bu hikâye örnek alınarak yatırımcıların önündeki engeller kaldırılmalı, idareler doğru işlere ve doğru projelere destek vermeli, sahadaki bürokrasi prosedür ve sorunlar azaltılmalıdır. Örnek alınacak Savunma Sanayii Başkanlığı'nda olduğu gibi idari yapılanmada Cumhurbaşkanlığımız bağlı çalışacak Sağlık Sanayii Başkanlığı kurulmalıdır" şeklinde konuştu.

MÜSİAD INVEST önemli görevler görüyor

MÜSİAD Uluslararası Yatırım ve Destek Ofisi (MÜSİAD INVEST), önemli görevler görüyor. Ofis, yabancı yatırımcılara Türkiye'nin cazip bir ülke olduğunu ifade ediyor.

ORTAKLIK İMKÂNLARI

MÜSİAD INVEST, şu vazifeleri ifa ediyor:

- Uluslararası işadamlarını Türkiye'de yatırım yapmaya teşvik etmek, bu doğrultuda kaliteli ve güvenli rehberlik hizmeti sunmak,
- Ofis merkezinde çalışan uzman personeli aracılığıyla yatırımcıları hızlı ve doğru bir şekilde yönlendirmek,
- Uluslararası işadamlarını MÜSİAD'ın kaliteli ve güvenilir hizmet veren üye portföyüyle tanıştırmak,

MÜSİAD INVEST, yabancı yatırımcılara danışmanlık hizmeti sunuyor. Ayrıca dünyanın dört bir yanından Türkiye'ye gelen yatırımcıları Anadolu firmalarının yetkilileriyle bir araya getiriyor.

- Uluslararası işadamlarına MÜSİAD'ın Türkiye'deki ve 81 ayrı ülkedeki global ticaret ağıyla iş birliği yahut ortaklık imkânları sunmak,
- Hâlihazırda çalışan ya da tamamlanamamış yatırımları, fizibilitesi yapılmış projesi olan MÜSİAD üyelerinin çalışmalarını uluslararası işadamları ile buluşturmak,
- Geleneksel yatırım modelleriyle yeni nesil teknoloji odaklı alanlarda da uluslararası iş insanlarına rehberlik etmek,
- Yatırımcıların kamu ve özel sektör bürokrasisiyle irtibata

geçmelerini sağlamak,

- Stratejik alanlarda yatırımcıya özel hizmetler sunmak, suretiyle Türkiye'nin ekonomik ilerlemesine katkı sunmak ve uluslararası işadamlarına yardımcı olmaktır.

DANIŞMANLIK HİZMETLERİ

MÜSİAD INVEST, yatırımcılara ise şu hizmetleri sunuyor:

- Kişisel danışmanlık hizmetleri: Vatandaşlık danışmanlığı, vize danışmanlığı, çalışma izni danışmanlığı, oturma danışmanlığı, yabancı istihdamı ve benzeri.

- Mali danışmanlık hizmetleri: Şirket kuruluşu, vergi ve muhasebe, denetim ve benzeri.
- Hukuki danışmanlık hizmetleri: Şirket birleşmeleri ve devralmalar, yeni çıkan kanun ve mevzuatlar ve benzeri.
- Sektörel danışmanlık hizmetleri: İmalat sanayi, tarım, enerji, gayrimenkul sektörleri ile sağlık ve turizm gibi hizmet sektörüne yönelik sektörel pazar araştırmaları, yatırım danışmanlığı, ÇED, yatırım teşvikleri ve benzeri.
- Kurumsal danışmanlık hizmetleri: Sanal ofis, marka ve patent, İK, eğitim, gümrük ve lojistik, IT, tanıtım, sigorta, fuarcılık, turizm, çeviri veya tercümanlık hizmetleri ve benzeri.

HÜNKAR
INTERNATIONAL HALAL TRAVEL

AROYA
CRUISES

AROYA CRUISES

UMRAH • MEDITERRANEAN • RED SEA • EGYPT • GREEK ISLANDS • EUROPE



NO ALCOHOL • NO CASINO

Luxury Experiences



0850 840 64 14



www.hunkarturizm.com

BİR YAŞAM NÖBETİ: KEVSER EĞİTİM VAKFI'NDAN GAZZE'YE "SEN DE UMUT OL" ÇAĞRISI

Gazze'de açlık, susuzluk ve yıkımın ortasında yaşamı ayakta tutmak için sahada olan Kevser Eğitim Vakfı; temiz su, sıcak yemek ve insani yardım çalışmalarıyla binlerce kişiye ulaşıyor. Sumud Filosu ve Uluslararası Filistin Kara Konvoyu'ndaki gönüllüleriyle de sınırları aşan vakıf, "Sen de Umut Ol" çağrısıyla herkesi Gazze için sürdürülen yaşam nöbetine destek vermeye davet ediyor.

Gazze'de aylardır dünyanın gözü önünde cereyan eden o ağır trajedi, sadece binaları değil, uluslararası vicdanı da enkaz altında bıraktı. Ancak bu karanlık ve umutsuz tablonun içinde, her şeye rağmen yaşamı savunan, mesafeleri aşarak o yıkıntıların arasına doğrudan kardeşlik köprüleri kuran sivil inisiyatifler var.

BÖLGEYE HAYATİ YARDIM

Uzun yıllardır eğitimden insani yardıma kadar pek çok alanda sessiz ama derin izler bırakan Kevser Eğitim Vakfı, bugünlerde sahadaki en aktif yardım kuruluşlarından biri olarak dikkat çekiyor. Vakıf, başlattığı kapsamlı seferberlikle, bölgedeki can yakıcı açlık ve susuzluk krizine bizzat sahada, ilk elden müdahale ediyor.

AÇLIĞA KARŞI BİR LOKMA

Bu yoğun faaliyetlerin başında, en temel insani hak olan suya ve gıdaya erişim geliyor. Altyapının tamamen çöktüğü, su kaynaklarının kasıtlı olarak kurutulduğu o mahşer yerinde Kevser Eğitim Vakfı ekipleri, tonajlı tankerlerle çadır kentlere ve harabeye dönmüş mahallelere temiz içme suyu taşıyor. Bu sadece sıradan bir su dağıtımı değil; susuzlukla terbiye edilmek istenen bir halkın direncine omuz vermektir. Eş zamanlı olarak, yakıtın ve gıdanın neredeyse tükendiği en riskli bölgelerde dahi kurulan seyyar mutfaklar sayesinde,

her ay on binlerce kişiye sıcak yemek ulaştırılıyor. Tencereler, abluka ve bombaların gölgesinde kaynıyor; uzatılan her bir kap yemek, aslında "buradayız, sizi unutmadık" demenin en somut, en samimi ifadesine dönüşüyor.

VİCDAN İÇİN SAHADA

Vakfın duruşu sadece gıda kolileriyle veya su tankerleriyle de sınırlı kalmıyor. Kevser Eğitim Vakfı, meselenin sivil itaatsizlik ve küresel vicdanı harekete geçirme boyutunda da inisiyatif almaktan çekinmeyen, kurumsal iradesi yüksek bir yapı. Hatırlanacağı üzere, geçtiğimiz süreçte hem Sumud Filosuna hem de Uluslararası Filistin Kara Konvoyu'na dâhil olan vakıf gönüllüleri, Türkiye-İrak sınırındaki İbrahim Halil Sınır Kapısı'nda günlerce süren o onurlu bekleyişin de ana aktörlerindendi.

BİR DAMLA SU, BİR SICAK AŞ

Sınırların ve diplomatik bürokrasinin tıkandığı noktada, sivil vicdanın sesini yükseltmek için sergilenen bu kararlı nöbet, vakfın meseleye ne kadar bütüncül yaklaştığının en net göstergesi. Onlar için insani yardım; sadece bir paketi muhatabına teslim etmek değil, o paketin ulaşmasını engelleyen zulüm duvarlarına karşı sivil bir barikat kurabilmek anlamına da geliyor. Tüm bu devasa lojistik operasyonun ve dik duruşun arkasındaki yegâne itici



güç ise elbette manevi bir iştiaak ve yardımseverlerin o bitmek bilmeyen cömertliği saklı. Kevser Eğitim Vakfı yürüttüğü bu titiz çalışmalarla hem bir kurum olarak üzerine düşeni fazlasıyla yapıyor hem de hepimize samimi bir davette bulunuyor. Emanet edilen her bir bağışın doğrudan o yıkıntıların ortasındaki çocuğa ulaştığını bilmenin iç huzuruyla, bu

iyilik hareketinin bir parçası olmak mümkün. O harabelerin arasında yeşermeye çalışan hayata bir damla su, bir sıcak aş olmak isteyen herkes, vakfın resmi bağış kanalı kevseregitimvakfi.org üzerinden bu umut kervanına katılabiliyor. Çünkü Gazze bizden sadece maddi yardımlarımızı değil, insanlık onuruna sahip çıkmamızı da bekliyor.



Kardeşlerimize Destek
Gazze'ye
Sen de Umut Ol!

Gazze'deki
kardeşlerimiz **açlık ve
yoklukla mücade**le
ediyor. Onlara destek
olmak ve umut olmak
için **yardım edelim.**



Bağış için:



kevsergitimvakfi.org.tr

YERLİ MESAJLAŞMA ALTERNATİFİ SEYDAPP ANDROID'DE YAYINDA

Türkiye'de geliştirilen yerli mesajlaşma uygulaması Seydapp, beta sürümüyle kullanıcılarla buluştu. Yerli bir yazılım ekibi tarafından geliştirilen Seydapp, mesajlaşma alanında yerli bir alternatif oluşturmayı hedefliyor.

Beta sürümü şu an Android cihazlarda kullanılabilir. Ekip, uygulamanın ilerleyen dönemde farklı platformlar için de yayınlanacağını belirtiyor.

Seydapp, günlük hayatta en çok ihtiyaç duyulan özellikleri sunuyor:

- Birebir ve grup mesajlaşma
- Sesli ve görüntülü arama
- Fotoğraf, video, ses kaydı ve konum paylaşımı

Beta süreci boyunca kullanıcılardan gelen geri bildirimlerle uygulamanın geliştirilmesi ve yeni özelliklerin eklenmesi planlanıyor.

Son yıllarda dünya genelinde mesajlaşma uygulamalarının veri toplama politikaları sık sık tartışma konusu oluyor. Yabancı merkezli uygulamaların kullanıcı verilerini hangi ülkelerde sakladığı, bu verilerin kimlerle paylaşıldığı ve günlük konuşmaların nasıl işlendiği kamuoyunda merak edilen başlıklar arasında yer alıyor.

Özellikle WhatsApp gibi yaygın kullanılan uygulamaların gizlilik sözleşmelerinde yaptığı değişiklikler, birçok ülkede kullanıcıların tepkisine



yol açtı. Bu durum, ülkelerin kendi yerli mesajlaşma çözümlerini geliştirmeye yönelmesini gündeme getirdi. Türkiye'de de benzer bir ihtiyaçtan yola çıkılarak geliştirilen

Seydapp, yerli bir alternatif olarak dikkat çekiyor. Günlük konuşmaların, fotoğrafların ve kişisel bilgilerin yabancı şirketlerin sunucularında saklanması, birçok kullanıcı için endişe kaynağı. Yerli mesajlaşma uygulamaları, bu endişeye bir cevap olarak ortaya çıkıyor. Seydapp da bu ihtiyaç doğrultusunda geliştirildi.

Uygulamayı geliştiren ekip, projenin amacını şu sözlerle anlattı: "Yerli bir mesajlaşma uygulaması geliştirdik. Amacımız, bu alanda ülkemizin kendi çözümlerini üretebilmesine katkı sağlamak. Şu an beta sürümümüz Android'de yayında. Önümüzdeki dönemde diğer platformlar için de çalışmalarımızı sürdüreceğiz."

3. DÜNYA SAVAŞI PROVASI VE ÇÖKEN DÜNYA DÜZENİ

21. yüzyılın ilk çeyreği geride kalırken, İkinci Dünya Savaşı sonrasında kurulan Atlantik merkezli küresel güvenlik ve finans mimarisi tarihinin en ciddi sistemik krizlerinden biriyle karşı karşıyadır. Uluslararası hukukun, Birleşmiş Milletler Güvenlik Konseyi kararlarının ve diplomasi kanallarının etkisinin zayıfladığı bu dönemde, çok kutuplu yeni dünya düzenine geçiş sancıları özellikle Batı Asya, Doğu Akdeniz, Basra Körfezi ve Mezopotamya hattında belirginleşmektedir.

Bugün bölgede yaşanan gelişmeler, münferit sınır anlaşmazlıkları veya geçici güvenlik sorunlarıyla açıklanamayacak ölçüde kapsamlıdır. ABD, İsrail ve İran arasındaki güç mücadelesi; bölgesel çatışmaların ötesine geçerek küresel güvenlik, enerji ve ekonomi dengelerini etkilemektedir. Bu nedenle Batı Asya, adeta küresel güç rekabetinin test sahasına dönüşmüş durumdadır.

ABD açısından bölgedeki askeri ve siyasi varlığın temelinde yalnızca bölgesel güvenlik kaygıları bulunmamaktadır. Washington, küresel güç merkezinin giderek Avrasya'ya kaydığı bir dönemde enerji koridorları ile Hürmüz ve Babülmendep gibi stratejik geçiş noktaları üzerindeki etkisini korumaya çalışmaktadır. Çin ve Rusya'nın artan nüfuzuna karşı yürütülen bu stratejide İsrail'in güvenliği ve İran tehdidi önemli unsurlar olarak öne çıkmaktadır. ABD'nin yüksek savunma harcamaları, askeri-sanayi



çıkarları ve dolar merkezli finansal sistemin sürdürülebilirliği tartışmaları da bu tabloya ekonomik bir boyut eklemektedir.

İsrail ise güvenlik doktrininin güçlü askeri kapasitesi ve ideolojik unsurlarla birlikte yürütmektedir. 1967'den bu yana işgal altında bulunan Golan Tepeleri'nin 1981'de ilhak edilmesi ve Filistin topraklarındaki uzun süreli uygulamalar, bölgesel gerilimin temel başlıkları arasında yer almaktadır. İran tehdidi, İsrail açısından güvenlik politikasının en önemli gerekçelerinden biri olurken, ABD'nin askeri ve diplomatik desteği Tel Aviv'in bölgesel stratejisinde belirleyici rol oynamaktadır.

İran ise "Direnc Eksenini" olarak tanımladığı yapılanma üzerinden Irak, Lübnan ve Yemen başta olmak üzere bölgedeki etkisini sürdürmektedir. Tahran yönetimi, ABD karşıtlığını dış

politikasının temel unsurlarından biri haline getirirken, Hürmüz Boğazı, Basra Körfezi ve Kızıldeniz çevresindeki jeostratejik konumunu önemli bir koz olarak kullanmaktadır.

Bu güç mücadelesinin etkileri bölge sınırlarını aşarak küresel ekonomiye yansımaktadır. Hürmüz Boğazı ve Kızıldeniz'deki güvenlik sorunları, petrol ve LNG taşımacılığında arz risklerini artırabilir. Enerji fiyatlarındaki yükseliş ise üretim maliyetlerini, enflasyonu ve hane halklarının satın alma gücünü doğrudan etkileyerek küresel büyüme üzerinde baskı oluşturabilir.

Süveyş Kanalı ve Babülmendep hattındaki güvenlik sorunları da küresel ticaret açısından ciddi sonuçlar doğurmaktadır. Gemilerin Ümit Burnu'nu dolaşmak zorunda kalması taşıma sürelerini uzatırken, navlun ve sigorta maliyetlerini

artırmakta; tedarik zincirlerindeki gecikmeler ise yeni bir enflasyonist baskı yaratmaktadır.

Bir diğer sorun da artan savunma harcamalarıdır. Dünyanın sınırlı kamu kaynaklarının eğitim, sağlık, altyapı, teknoloji ve yeşil dönüşüm yerine giderek daha fazla askeri harcamalara yönelmesi, uzun vadede küresel refah ve gelir dağılımı üzerinde önemli sonuçlar doğurmaktadır.

Bu tablo karşısında Türkiye, NATO üyeliğinin getirdiği sorumlulukları sürdürürken Avrasya, Batı Asya ve Doğu Akdeniz'de kendi hak ve çıkarlarını gözeterek çok boyutlu bir diplomasi yürütmektedir. Gelişen savunma sanayii, askeri kapasitesi ve jeopolitik konumu Türkiye'ye bölgesel krizlerde daha bağımsız hareket edebilme imkânı sağlamaktadır.

Dünya, yeni bir küresel çatışma ihtimalini önlemek ve daha dengeli bir uluslararası sistem kurmak istiyorsa, güç merkezlerinin dar bir çevrede toplandığı mevcut yapının yeniden ele alınması gerekmektedir. Türkiye Cumhurbaşkanı'nın uzun süredir dile getirdiği "Dünya Beşten Büyüktür" yaklaşımı da bu arayışın siyasi ifadesi olarak, daha adil, kapsayıcı ve temsil gücü yüksek bir küresel düzen çağrısını gündeme taşımaktadır.

Bugünün temel meselesi, savaşların kazananını belirlemek değil; insanlığın yeni bir büyük savaşa sürüklenmesini engelleyecek adil, dengeli ve işleyen bir uluslararası düzen kurabilmektir.

● Yazar E. Kd. Alb Ali Coşar



Rehberindeki Herkesle Anında Bağlan.



Sohbet



Sesli Arama



Görüntülü
Görüşme



Konum



Dosya

Şimdi İndirin →



Asr-ı Saadet'ten günümüze uzanan bir teslimiyet hikâyesi: "Asr-ı Saadet'ten Teslimiyet Tabloları"

Bir insan, inandığı uğurda ne kadar ileri gidebilir? Sevdiği için canını ortaya koyabilir mi? Peki ya karşılığında hiçbir şey beklemeden, sadece teslim olarak yaşamak mümkün mü?

Seyda Feyzullah Konyevi'nin kaleme aldığı "Asr-ı Saadet'ten Teslimiyet Tabloları" bu soruların cevabını Asr-ı Saadet'in hafızalara kazınan hadiseleri üzerinden arıyor.

Reyhani Yayınları tarafından yayınlanan eser, sahabe-i kiramın hayatından seçilen dikkat çekici hadiseleri yalnızca tarihî birer olay olarak aktarmıyor. Kitabın asıl meselesi, o hadiselerin arkasındaki itaat, teslimiyet, sadakat, muhabbet, edep ve fedakârlık ruhunu bugünün insanına yeniden hatırlatmak...

Yapı olarak küçük bir kitap olmasına rağmen Sahabelerin en belirgin özelliklerini anlatması hasebiyle, Asr-ı Saadet'i hayatına taşımak isteyen herkesin okuması gereken bu kitabı farklı kılan bir diğer özelliği de yazarı. İlmi derinliğinin yanı sıra tasavvufi yaşantısı ve sohbetleri ile binlerce insanın hayatında sahabe esintisi oluşturan Seyda Feyzullah Konyevi, mü'minlerin gönüllerine dokunmaya bu kitabın satırlarından da devam ediyor. Sadırdan satırlara; satırdan yine sadırlara işleyen bu eser, sahabelerin neden gökteki yıldızlar gibi olduğunu bizlere gösteriyor.

BİR ANTLAŞMA...

İlk bakışta mağlubiyet gibi görünen bir zafer... Hudeybiye, kitabın dikkat çekici bölümlerinden biri. Müslümanlar yaklaşık bin dört yüz sahabeyle savaşmak için değil, umre yapmak için yola çıkıyor. Ancak Kureys

Mekke'ye girişlerine izin vermiyor ve Hudeybiye'de bir antlaşma yapıyor. Antlaşmanın bazı maddeleri sahabeye ağır geliyor: Bu yıl umre yapılmadan dönülecek, bazı şartlar Müslümanların aleyhine olacak ve on yıl savaş yapılmayacak. Fakat Kur'an-ı Kerim, henüz Mekke'ye girilmemiş ve umre yapılamamışken bu olayı "apaçık bir fetih" olarak nitelendiriyor. Kitap burada önemli bir soruya dikkat çekiyor: İnsan, anlamakta zorlandığı bir durumda sevdiği ve güvendiği kişinin emrine teslim olabilir mi? Hz. Ömer'in tereddüdü ve Hz. Ebû Bekir'in teslimiyeti bu noktada yan yana getiriliyor.

H. Ebû Bekir'in sözü ise hadisenin özünü ortaya koyuyor: "Sen, onun emrine itaat et."

BİR AĞACIN ALTINDA VERİLEN SÖZ

Hudeybiye'nin unutulmaz sahnelerinden biri de Bey'atü'r-Rıdvân. Hz. Osman'ın öldürüldüğü haberi üzerine sahabeler, Resûlullah'ın yanında toplanarak ölüm pahasına savaşmaktan geri durmayacaklarına dair bey'at ediyorlar. Ardından Allah'ın onların bu bey'atından razı olduğunu bildiren ayet nazil oluyor.

DARAĞACININ ALTINDA BİLE DEĞİŞMEYEN SADAKAT

Hübeyb bin Adi'nin yaşadıkları ise teslimiyetin en çarpıcı örneklerinden biri. İslam'dan dönmesi karşılığında hayatı bağışlanabileceği söylenmesine rağmen Hübeyb, dininden taviz vermiyor. Darağacına götürülmeden önce iki rekât namaz kılıyor ve son ana kadar teslimiyetini koruyor.

"SOKAĞIN ORTASINDA OTURDU"

Abdullah bin Revâha ile ilgili hadise ise teslimiyetin en sade örneklerinden biri. Resûlullah hutbe sırasında "Oturun" buyurduğunda, henüz mescide ulaşmamış olan Abdullah bin Revâha bu emri dışında işitiyor ve bulunduğu yerde, sokağın ortasında oturuyor. Kitap bunu yalnızca itaat değil, muhabbetin itaate dönüşmesi olarak değerlendiriyor.

KİTABIN BUGÜNE BAKAN TARAFI

"Asr-ı Saadet'ten Teslimiyet Tabloları" yalnızca geçmiş anlatan bir siyer kitabı değil. Eser, sahabenin hayatını bugünün insanı için bir "teslimiyet aynası" olarak sunuyor. Modern insanın nefsinin, alışkanlıklarının ve "herkes böyle yapıyor" anlayışının peşinden sürüklenmesine dikkat

çekilirken asıl soru ortaya konuyor: Biz bugün neye teslim oluyoruz? Nefsimizin isteklerine mi, insanların yönlendirmelerine mi; yoksa Allah ve Resûlü'nün gösterdiği istikamete mi? Kitabın farklı bölümlerinde tesettür emrini karşılayan hanım sahabilerden Üsâme bin Zeyd'in genç yaşta aldığı göreve kadar pek çok örnekle aynı hakikat işleniyor. Çünkü asıl mesele sadece geçmişi bilmek değil, o teslimiyetten bugün kendimize bir pay çıkarabilmek.

Asr-ı Saadet yalnızca geçmişte yaşanmış bir zaman dilimi değildir; bir ruh ve hâl olarak yeniden yaşanabilir. Eserde, sahabenin teslimiyetinin yalnızca tarihe ait olmadığı; muhabbet, sadakat, ihlâs, edep ve sünnete bağlılık yaşandığı müddetçe bu ruhun devam edeceği ifade ediliyor. Belki de kitabın en güçlü tarafı burada ortaya çıkıyor. Okuyucu, sayfaları çevirdikçe sadece "Onlar ne yaptı?" sorusuyla karşılaşmıyor. Bir süre sonra soru değişiyor: "Ben olsaydım ne yapardım?"

Hudeybiye'de geri dönmek zorunda kalan sahabenin teslimiyeti... Rıdvân Ağacı'nın altında verilen söz... Darağacının altında bile değişmeyen Hübeyb'in sadakati... Bir emri işittiği anda sokağın ortasında oturan Abdullah bin Revâha...

Bütün bu tabloların ortak noktası aynı: Teslimiyet, sözle anlatılan bir iddia değil; hayatın içinde ortaya çıkan bir hâl. Seyda Feyzullah Konyevi'nin "Asr-ı Saadet'ten Teslimiyet Tabloları" kitabı, işte bu hâli farklı sahneler üzerinden okuyucunun gönlüne taşımayı amaçlıyor.

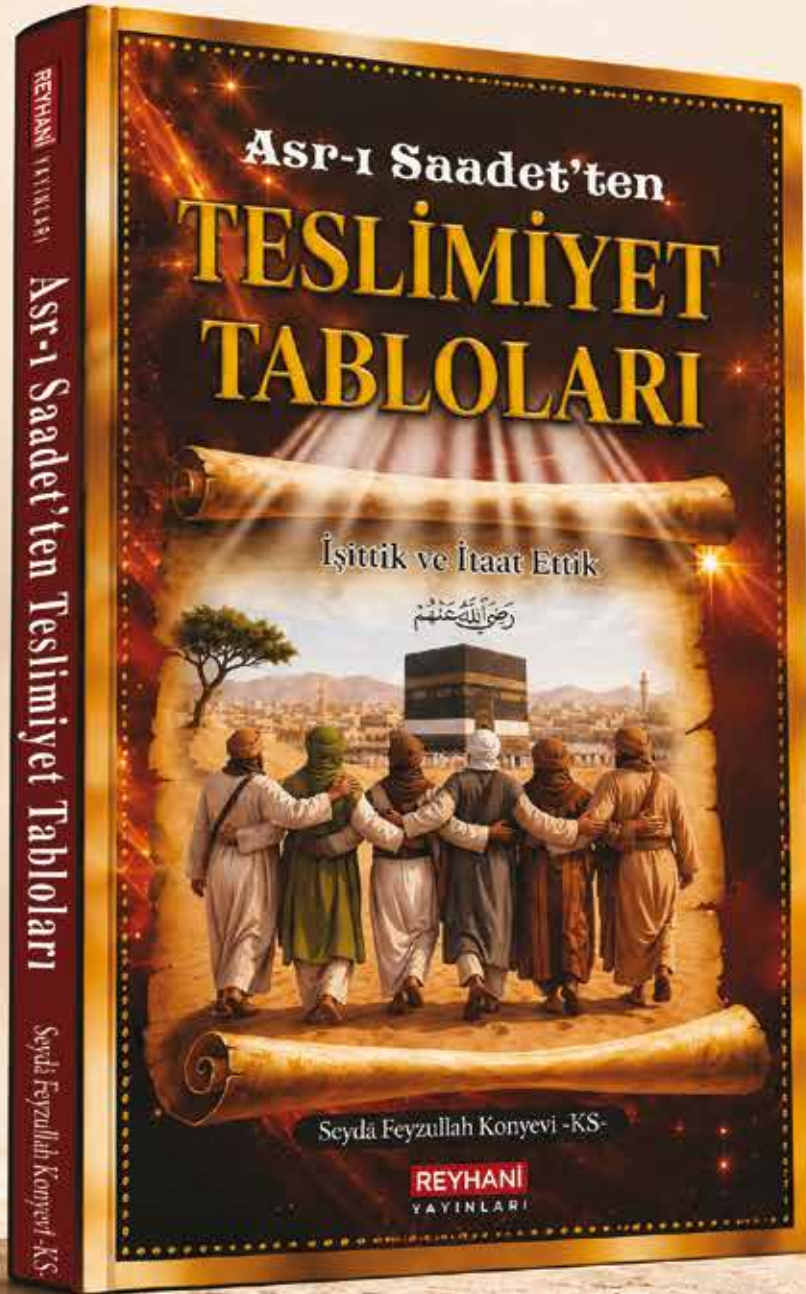
Eser yalnızca geçmişi anlatmıyor. Okuyucuyu doğrudan kendisiyle yüzleştiriyor: "Biz bugün neye teslim oluyoruz?" Modern hayatın "özgürlük", "herkes böyle yapıyor" ve "nefsimin istediği" anlayışlarına karşı sahabenin teslimiyetini bir ölçü olarak ortaya koyan kitap, itaatın ve sadakatin insanı nasıl bir bütünlüğe taşıdığını anlatıyor.

Kitabın okuyucuya bıraktığı en önemli soru belki de şu: Asr-ı Saadet'i sadece okumakla mı yetineceğiz, yoksa o teslimiyet ruhundan kendi hayatımıza da bir pay çıkarabilecek miyiz? Bu kitap, cevabı okuyucuya bırakıyor.



Asr-1 Saadet'ten TESLİMİYET TABLOLARI

İşittik ve İtaat Ettik



*Asr-1 Saadet,
her gönülde
yeniden doğan
bir sabah
vaktidir...*

Seydâ Feyzullah Konyevî -KS-

REYHANÎ

YAYINLARI

www.reyhanikitapmarket.com

İLETİŞİM

0530 153 7949
0212 501 1580

KESTEL BELEDİYESİ'NİN LİDERLİK VE MOTİVASYON PROGRAMI DOLU DOLU GEÇTİ

Kestel Belediyesi tarafından gençlerin kişisel, sosyal ve kültürel gelişimlerine katkı sunmak amacıyla düzenlenen Liderlik ve Motivasyon Programı tamamlandı. 31 Ağustos-5 Eylül tarihleri arasında gerçekleştirilen programda gençler; seminer ve söyleşilerin yanı sıra İznik, Çanakkale ve İstanbul'u kapsayan kültür gezilerine katıldı.

Kestel Belediyesi, gençlere yönelik çalışmalarını aralıksız sürdürüyor. Bu kapsamda Kestel Belediyesi'nin gençlere yönelik hayata geçirdiği Liderlik ve Motivasyon Programı'nda altı gün boyunca farklı alanlardan isimleri gençlerle buluştu. Liderlik, iletişim, kişisel gelişim, değerler, teknoloji, edebiyat ve güncel dünya meselelerinin ele alındığı programda gençler, konuşmacılara merak ettikleri soruları doğrudan yöneltilme imkânı da buldu. Programın kültür gezileri bölümünde ise İznik, Çanakkale ve İstanbul'un tarihi ve kültürel noktaları ziyaret edildi.

İLK GÜN LİDERLİKTEN SAVUNMA SANAYİSİNE FARKLI BAŞLIKLAR ELE ALINDI

31 Ağustos'ta başlayan programın ilk gününde gençler, üç farklı buluşmada alanında uzman isimlerle bir araya geldi. Günün ilk konuğu Uzman Psikolojik Danışman Behice Babur oldu.

Babur, "Ergenlikte Güçlü İletişim Teknikleri" başlıklı seminerinde iletişim becerileri, kendini doğru ifade etme ve sosyal ilişkiler üzerine gençlerle bilgi ve deneyimlerini paylaştı.

BAŞKAN EROL VE KAYMAKAM ZEYREK'TEN GENÇLERE TECRÜBE PAYLAŞIMI

Programın devamında Kestel Kaymakamı Emre Zeyrek ile Kestel Belediye Başkanı Ferhat Erol, "Tecrübe Paylaşımı Atölyesi" kapsamında gençlerle aynı sahneyi paylaştı.

Eğitim hayatlarından meslek seçimlerine, kariyer yolculuklarından üstlendikleri sorumluluklara kadar kendi tecrübelerini anlatan Kaymakam Zeyrek ve Başkan Erol, gençlerden gelen soruları da yanıtladı.

Buluşmada liderlik, hedef belirleme, çalışma disiplini, sorumluluk alma ve kariyer planlaması üzerine değerlendirmelerde bulunuldu.

İlk günün son bölümünde ise Milli Savunma Üniversitesi'nden Dr. Abdullah Erboğa, "Türkiye'nin Savunma Sanayi ve Gençlik" başlıklı seminerle gençlerle buluştu. Seminerde Türkiye'nin savunma sanayisindeki gelişimi, gençlerin bu alandaki rolü ve geleceğin teknolojileri ele alındı.



İKİNCİ GÜNÜN ROTASI İZNİK OLDU

Programın 1 Eylül'de gerçekleştirilen ikinci gününde Muhammet Yılmaz, "İnsan Değerleri ile Yaşar" başlıklı semineriyle gençlerle bir araya geldi. Değerler, insan ilişkileri ve kişisel gelişim üzerine gerçekleştirilen buluşmanın ardından Turgay Yerlikaya, "Teknopolitik Tartışmalar ve Yeni Dünya Düzeni" başlıklı seminerini gerçekleştirdi.

Teknolojinin toplumsal ve küresel gelişmeler üzerindeki etkilerinin ve değişen dünya düzeninin ele alındığı programda gençler de soruları ve değerlendirmeleriyle söyleşilere aktif olarak katıldı.

Kestel Belediye Başkanı Ferhat Erol da ikinci gün programını gençlerle birlikte takip etti. Gençlerin sorularını yanıtlayan Başkan Erol; liderlik, belediyecilik, gençlerin geleceği ve kendi tecrübeleri üzerine gençlerle sohbet etti.

Seminerlerin ardından program İznik kültür gezisiyle devam etti. Gençler; Ayasofya Camii, Süleyman Paşa Medresesi, Yeşil Cami, İznik Surları ve Roma Tiyatrosu başta olmak üzere ilçenin tarihi ve kültürel noktalarını



ziyaret ederek İznik'in geçmişini yakından tanıma fırsatı buldu.

GENÇLER ÇANAKKALE'DE TARİHE YOLCULUK YAPTI

Liderlik ve Motivasyon Programı'nın 2 Eylül'deki durağı Çanakkale oldu. Program kapsamında gerçekleştirilen kültür gezisinde gençler, Çanakkale'nin tarihi mirasını ve Milli Mücadele ruhunun izlerini yerinde görme fırsatı buldu. Gençler, gerçekleştirilen ziyaretlerle Çanakkale'nin Türk tarihi açısından taşıdığı önemi yakından tanıdı.

ÜÇ FARKLI İSİM GENÇLERLE BULUŞTU

Program 3 Eylül'de seminer ve söyleşilerle devam etti. Günün ilk konuğu Doç. Dr. Celalettin Divlekçi oldu.

Gençlerle gerçekleştirdiği söyleşide bilgi ve tecrübelerini paylaşan Divlekçi, gençlerden gelen soruları da yanıtladı.

Ardından Uzman Klinik Psikolog Dr. Esra Coşkun, "En Güzel Çağımdayım" başlıklı söyleşisiyle gençlerle buluştu.

Gençlik döneminin beraberinde getirdiği değişimler, kişisel gelişim ve bireyin kendisini tanıması üzerine gerçekleştirilen söyleşide gençlerin soruları da ele alındı.

Günün son konuğu ise yazar Tanık Tufan oldu. "Edebiyat, Hayat, Memat" başlıklı söyleşide gençlerle bir araya gelen Tufan; edebiyat, hayat ve insan üzerine düşüncelerini paylaşırken kendi tecrübelerinden de örnekler verdi.

İSTANBUL'DA DEVAM ETTİ

Programın ilerleyen bölümünde gençlerin rotası İstanbul oldu. Kültür gezisi kapsamında İstanbul'un tarihi ve kültürel mirasını yakından tanıma fırsatı bulan gençler, gerçekleştirilen ziyaretlerle şehrin geçmişine ve kültürel zenginliğine ilişkin bilgiler edindi. Böylece programın seminer ve söyleşi ayağı, şehirlerin tarihi ve kültürel değerlerini yerinde tanımaya yönelik gezilerle desteklendi.

SON GÜNDE DE SÖYLEŞİLER...

5 Eylül'de gerçekleştirilen son gün programında da farklı alanlardan isimler gençlerle bir araya geldi.

Dr. İbrahim Zeyd, Nasuhi Güngör ve yazar Altay Cem Meriç, gençlerle gerçekleştirdikleri buluşmalarda bilgi ve tecrübelerini paylaşırken katılımcıların sorularını yanıtladı.

Altı gün boyunca devam eden Liderlik ve Motivasyon Programı; seminerler, söyleşiler, tecrübe paylaşımları ve kültür gezilerinin ardından tamamlandı.

"GENÇLERİMİZİN YOLCULUĞUNA EŞLİK ETMEK İSTİYORUZ"

Programı değerlendiren Kestel Belediye Başkanı Ferhat Erol, gençlerin farklı alanlarda kendilerini geliştirebilecekleri çalışmaların devam edeceğini belirterek, "Gençlerimizin yalnızca dinleyen değil, soru soran, araştıran, dünyadaki gelişmeleri takip eden ve kendi fikirlerini ortaya koyan bireyler olmalarını önemsiyoruz.

Altı gün boyunca gençlerimizi birbirinden kıymetli isimlerle buluşturduk. Birlikte dinledik, konuştuk, sorduk, öğrendik; İznik'ten Çanakkale'ye, İstanbul'a uzanan kültür gezilerimizle tarihimize ve değerlerimize birlikte dokunduk. Gençlerimizin kendilerini keşfettikleri, hedeflerini belirledikleri ve geleceklerine daha güçlü adımlarla yürüdükleri bu yolculukta yanlarında olmaya devam edeceğiz" dedi.



	Gidiş	Ara Geçiş 1	Dönüş	Kalacak Gece Gündüz	Fiyat 2'li	Fiyat 3'lü	Fiyat 4'lü
EKİM	01.10.2026	04.10.2026	10.10.2026	13 Gece 14 Gün 3 Gece Medine , 10 Gece Mekke	1.400\$	1.350\$	1.300\$
EKİM	01.10.2026	04.10.2026	14.10.2026	13 Gece 14 Gün 3 Gece Medine , 10 Gece Mekke YÜRÜME MESAFESİNDE	1.750\$	1.650\$	1.600\$
EKİM	15.10.2026	19.10.2026	24.10.2026	9 Gece 10 Gün 4 Gece Medine , 5 Gece Mekke LUX 5 YILDIZLI MEKKE MEDİNE OTELLER MÖVENPICK	2.800\$	2.650\$	2.500\$
KASIM	20.11.2026	23.11.2026	29.11.2026	9 Gece 10 Gün 3 Gece Medine, 6 Gece Mekke	1.300\$	1.250\$	1.200\$
KASIM	20.11.2026	23.11.2026	03.12.2026	13 Gece 14 Gün 3 Gece Medine, 10 Gece Mekke	1.400\$	1.350\$	1.300\$
KASIM	20.11.2026	23.11.2026	09.12.2026	19 Gece 20 Gün 3 Gece Medine, 16 Gece Mekke	1.450\$	1.400\$	1.350\$
OCAK	20.01.2027	23.01.2027	29.01.2027	9 Gece 10 Gün 3 Gece Medine, 6 Gece Mekke	1.350\$	1.300\$	1.250\$
OCAK	20.01.2027	23.01.2027	02.02.2027	13 Gece 14 Gün 3 Gece Medine, 10 Gece Mekke	1.450\$	1.400\$	1.350\$
OCAK	20.01.2027	23.01.2027	08.02.2027	19 Gece 20 Gün 3 Gece Medine, 16 Gece Mekke	1.550\$	1.500\$	1.450\$
MART	10.03.2027	13.03.2027	19.03.2027	9 Gece 10 Gün 3 Gece Medine, 6 Gece Mekke	1.350\$	1.300\$	1.250\$
MART	10.03.2027	13.03.2027	23.03.2027	13 Gece 14 Gün 3 Gece Medine, 10 Gece Mekke	1.450\$	1.400\$	1.350\$
MART	10.03.2027	13.03.2027	29.03.2027	19 Gece 20 Gün 3 Gece Medine, 16 Gece Mekke	1.550\$	1.500\$	1.450\$

ÇOCUK FİYATLARI



0-2 Yaş: 650\$
2-6 Yaş: 950\$
6-11 Yaş: 1100\$



BİLGİ VE REZERVASYON İÇİN

+90 554 879 47 31



Yurtiçi bağlantılar
fiyata dahildir.



Eyüp Sultan Bulvarı Sultan Sitesi
No:78/2A-1 Eyüp-İST.



Telefon/Faks: (0212) 501 15 46 (pbx)



gulistanturizm@gmail.com



hac-umre@gulistanturizm.com



gulistanturizm@outlook.com



www.gulistanturizm.com



Her Misafir Havalimanındaki Makinalardan Yurt dışı Çıkış Pulu Alacaktır. Ayrıca Ptt ve Bankalardan Alınabilir. Pasaportunuzun 2 yıl süreli olması menfaatiniz icabıdır.

Dolar Hesabın Sahibi: GÜLİSTAN SEYAHAT VE TURİZM HİZMETLERİ ANONİM ŞİRKETİ

IBAN TR79 0020 5000 0950 0907 9001 01

Kutsal topraklara hususi bir manevi yolculuk Gülistan Hac Umre ile kalpler huzura kavuşuyor

Mukaddes topraklara duyulan hasreti dindirmek için yola çıkan müminlere rehberlik eden Gülistan Hac Umre, ibadetlerin huzur içinde eda edilmesi için yeni dönem programlarını başlattı. Kâbe-i Muazzama ve Ravza-i Mutahhara'nın manevi iklimini tecrübeli kadrosuyla buluşturan kurum, yürüme mesafesindeki otelleri ve samimi hizmet anlayışıyla kutsal topraklarda güvenilir bir yol arkadaşlığı sunuyor.

İslam âleminin mukaddes beldeleri olan Mekke-i Mükerrreme ve Medine-i Münevvere'ye yönelik umre ziyaretleri tüm coşkusıyla devam ederken, ibadetlerini huzur, güven ve manevi bir iklim içinde eda etmek isteyen vatandaşlar için rehberlik hizmetleri büyük önem taşıyor.

Sektörün tecrübeli ve güvenilir isimlerinden Gülistan Hac Umre, mukaddes topraklara özlem duyan müminler için hazırladığı kapsamlı ve konforlu umre programlarıyla dikkat çekiyor. Konuya ilişkin Gülistan Hac Umre tarafından gazetemize yapılan özel açıklamada, umre ibadetinin sadece fiziki bir seyahat değil, kalbin Allah'a yöneldiği mübarek bir niyet yolculuğu olduğu vurgulanarak şu ifadelerle yer verildi:

"Bazı yolculuklar vardır, insan sadece bir yerden başka bir yere gitmez. Kalbini de beraberinde götürür. Yıllardır gönlünde taşıdığı özlemle Kâbe-i Muazzama'ya yönelir, Medine-i Münevvere'nin huzuruna varır ve hayatında unutamayacağı manevi bir iklime adım atar.

Umre yolculuğu da böylesine kıymetli ve anlamlı bir yolculuktur. İnsan, kutsal topraklara vardığında dünyanın telaşından biraz olsun uzaklaşır. Kalabalıkların içinde kendi kalbiyle baş başa kalır. Kâbe-i Muazzama'yı ilk gördüğü andaki heyecanı, Ravza-i Mutahhara'nın huzurunda edilen duaları, Mescid-i Nebevi'de hissedilen tarifsiz sükûneti kelimelerle anlatmak çoğu zaman mümkün değildir. Çünkü bazı güzellikler anlatılmaz, yaşanır.

GÜVENİLİR BİR YOL ARKADAŞLIĞI

Gülistan Hac Umre olarak bizler, bu mübarek yolculuğun yalnızca bir seyahat programından ibaret olmadığının farkındayız. Umre, bir ibadet yolculuğudur. Bir niyet yolculuğudur. Kalbin Allah'a yönelişidir. Bu anlayışla, siz değerli misafirlerimizin kutsal topraklarda huzur içerisinde ibadet



edebilmesi için deneyimli rehber kadromuzla hizmet sunuyoruz. Yolculuğunuz boyunca sizlere eşlik eden rehberlerimiz, kutsal mekânların manevi atmosferini daha iyi anlamanıza, ziyaretlerinizi bilinçli ve huzurlu bir şekilde gerçekleştirmenize yardımcı olmaktadır. Bizim için her misafir, yalnızca bir yolcu değil; Allah'ın evine misafir olma niyeti taşıyan kıymetli bir kardeşimizdir. Bu nedenle hizmet anlayışımızın temelinde samimiyet, güven, ilgi ve ibadetlerinizi kolaylaştırma gayreti bulunmaktadır.

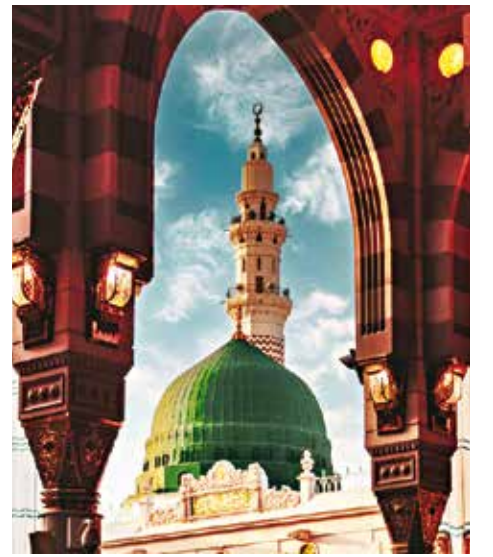
KONFORLU KONAKLAMA, HUZURLU İBADET

Kutsal topraklarda geçireceğiniz vaktin ibadetlerinize and manevi huzurunuzla katkı sağlaması için konaklama hizmetlerimizde de konforu ön planda tutuyoruz. Otellerimizin mümkün olduğunca yürüme mesafesinde olması, özellikle ibadetlerini rahat ve kolay bir şekilde gerçekleştirmek isteyen misafirlerimiz için önemli bir avantaj sunmaktadır. Böylece ulaşım telaşından uzak, vaktinizi daha verimli kullanabileceğiniz bir konaklama deneyimi yaşamınızı hedefliyoruz. Konaklama süreciniz boyunca ihtiyaçlarınızı gözetken, rahatlığınızı ve memnuniyetinizi önemseyen bir hizmet anlayışıyla

yanınızdayız. Ayrıca sabah ve akşam yemekleri dahil konaklama seçeneklerimizle, kutsal topraklarda ibadetlerinize odaklanırken günlük ihtiyaçlarınızı da düşünerek hareket ediyoruz. Sizlerin gönül rahatlığıyla ibadetlerinizi yerine getirebilmesi için hizmetin her aşamasında kolaylık sunmayı amaçlıyoruz.

HER ADIMDA TECRÜBE VE SAMİMİYET

Mekke'nin manevi atmosferinde yapılan dualar, Kâbe'nin etrafında atılan her adım, Medine'nin huzur dolu sokaklarında hissedilen o eşsiz sevgi ve Peygamber Efendimiz Hz. Muhammed Mustafa'nın mübarek beldesinde geçirilen vakitler... Tüm bunlar, insanın hayatında iz bırakan ve gönlünde tarifsiz duygular uyandıran eşsiz anlardır. Gülistan Hac Umre olarak, bu anlamlı yolculukta sizlere yalnızca bir seyahat hizmeti sunmuyor; tecrübeli rehberlik anlayışımız, konforlu konaklama imkânlarımız ve samimi hizmet anlayışımızla güzel bir yol arkadaşlığı kurmayı amaçlıyoruz. Çünkü biliyoruz ki kutsal topraklara giden her insanın gönlünde farklı bir dua, farklı bir özlem ve farklı bir niyet vardır. Kimi yıllardır kurduğu hayalin peşinden gider, kimi hayatının zor bir döneminde Rabbine daha yakın olabilmenin huzurunu arar,



kimi ise sevdikleriyle birlikte bu mübarek beldeleri ziyaret etmenin mutluluğunu yaşamak ister. Her niyet değerlidir. Her dua özeldir. Her yolculuk, Allah'ın izniyle gönüllerde ayrı bir iz bırakır.

GÖNLÜNÜZ RAHAT, YOLUNUZ HAYIRLI OLSUN

Gülistan Hac Umre olarak bizler, sizlerin bu kıymetli yolculuğuna güvenilir bir rehber ve samimi bir yol arkadaşı olabilmenin gayreti içerisindeyiz. Deneyimli rehberlik hizmetimiz, yürüme mesafesinde konforlu otel seçeneklerimiz, sabah ve akşam yemekleri dahil konaklama imkânlarımız ve her aşamada sizleri düşünen hizmet anlayışımızla, kutsal topraklarda huzurlu ve anlamlı bir umre deneyimi yaşamanız için yanınızdayız. Kutsal topraklara yapılacak yolculuğunuzun hayırlara vesile olması, ibadetlerinizin kabul olması ve gönlünüzde taşıdığınız tüm güzel duaların karşılık bulması niyaziyla...

Kutsal topraklara giden yolda, samimiyetle, güvenle ve tecrübeyle yanınızdayız. Rabbimiz bu mübarek yolculuğu tüm gönül verenlere nasip etsin. Umre ibadetini gerçekleştiren kardeşlerimizin ibadetlerini kabul eylesin, henüz gidemeyenlerin de en güzel zamanda bu kutsal beldelere ulaşmasını nasip etsin."



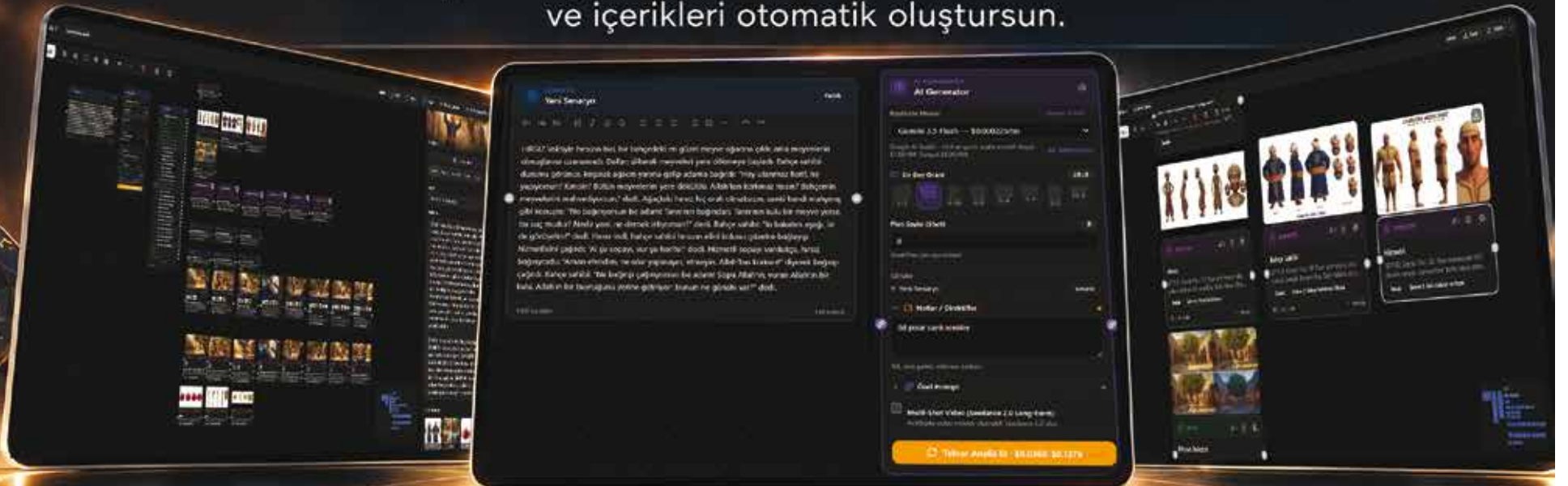
Cinematicteam.ai

HAYAL ET • PLANLA • ÜRET • PAYLAŞ

Senaryonu yaz otomatik filme dönüştür

Film • Çizgi Film • Belgesel

Senaryonuzu girin; Cinematicteam.ai sahneleri, karakterleri
ve içerikleri otomatik oluştursun.



Otomatik
senaryo akışı



Karakter ve
sahne planlama



Sosyal medya için
hızlı üretim



Profesyonel içerik
üreticileri için ideal

www.cinematicteam.ai



ORDU'NUN ULAŞIM ALTYAPISINDA STRATEJİK YATIRIM ÇEVRE YOLU 2. ETABI BAŞLADI

Ordu'nun ulaşım geleceğini şekillendirecek en önemli yatırımlardan biri olan Ordu Çevre Yolu 2. Etapı, Ordu Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Mehmet Hilmi Güler'in yaptığı yoğun girişimler ve Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu ile gerçekleştirdiği görüşmelerin ardından yeniden başladı.

Orduluların yıllardır başlamasını beklediği Ordu Çevre Yolu 2. Etapının bir an önce başlaması amacıyla Ordu Büyükşehir Belediyesi Dr. Mehmet Hilmi Güler girişimlerde bulundu. Başkan Güler'in gerek firma yetkilileri gerekse Ulaştırma Bakanı Abdulkadir Uraloğlu ile görüşme trafiği gerçekleştirmesinin ardından şantiyesi kurulan şirket tüm saha çalışmalarına yeniden hızlı bir şekilde çalışmaya başladı.

ÇALIŞMALAR HIZLI BAŞLADI

Nurul, Özka, YDA Ve Yüksel Ortaklığıyla İnşaatı gerçekleştirilen çalışmada tünel, viyadük, toprak işleri, sanat yapıları ve kavşaklarda çalışmalar hızlı bir şekilde yürütülüyor. Ordu Çevre Yolu'nun ikinci etabında toplam uzunluğu 3200 metre tünel bulunuyor. Güzergahta ayrıca 1800 metrelik Melet viyadüğü yer alıyor. Toplam 10.5 km'den oluşan 2. Etapın 20 ayda tamamlanması hedefleniyor. Ordu Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Mehmet Hilmi Güler, "Bu önemli yatırımın yeniden hız kazanmasına verdikleri destek dolayısıyla Cumhurbaşkanımız



Recep Tayyip Erdoğan'a ve Ulaştırma ve Altyapı Bakanımız Abdulkadir Uraloğlu'na şehrim ve hemşehrilerim adına şükranlarımı sunuyorum" dedi. Başkan Güler, "Karadeniz'in zorlu coğrafyasında inşa edilen ve toplam 21,4 kilometre uzunluğa sahip Ordu Çevre Yolu'nun ikinci etabı, tamamlandığında ilimizin ulaşım altyapısına önemli katkılar sağlayacak. Toplam 10,5 kilometre uzunluğundaki ikinci etapta 3 bin 200 metre tünel ve 1.800 metrelik Melet Viyadüğü bulunuyor. Projenin planlanan takvim doğrultusunda tamamlanması hedefleniyor. Bu süreçte Ordu

Büyükşehir Belediyesi olarak üzerimize düşen her türlü desteği vermeye devam ediyor, güzergâh üzerindeki Ordu Şehir Hastanesi bağlantı kavşaklarının yapımını da sürdürüyoruz. Çevre Yolu'nun ikinci etabının tamamlanmasıyla birlikte bugün 40-45 dakika süren şehir içi ulaşım yaklaşık 10 dakikaya inecek, şehir içi trafik önemli ölçüde rahatlayacak ve hemşehrilerimiz daha güvenli, daha hızlı ve daha konforlu bir ulaşım imkânına kavuşacak. Ordu'muz için takip etmeye, girişimde bulunmaya ve sonuç almaya devam ediyoruz" açıklamasında bulundu.

ŞEHİR HASTANESİ'NDE SONA DOĞRU



Ordu'nun sağlık alanındaki en büyük yatırımlarından biri olan Ordu Şehir Hastanesi'nde çalışmalarda sona yaklaşıldı. Hastanenin ulaşım ve çevre düzenlemelerini yürüten Ordu Büyükşehir Belediyesi, otopark kapasitesini de artırıyor. Hastane alanında incelemelerde bulunarak çalışmaları yakından takip eden Başkan Güler, ekiplerin mesai gözetmeksizin çalışmalarını sürdürdüğünü belirterek, "Yakında açılması planlanan hastanemizde çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Şehrimizde büyük bir heyecan var. 40 iş makinesi ile mesai gözetmeksizin ekiplerimiz çalışıyor" dedi.



OTOPARK KAPASİTESİ 4 BİNE ÇIKARILIYOR

Hastaneye ulaşım kapsamında acil yollar, duraklar ve otopark çalışmalarının sürdüğünü belirten Güler, yaklaşık 2 bin araçlık olarak planlanan otopark kapasitesinin 4 bine çıkarılacağını söyledi. Güler, "Şehir Hastanesi oluşuyor, biz de Büyükşehir Belediyesi olarak acil yolları, durakları, otoparkları ele aldık. 2 bin araçlık otopark inşamız devam ediyor. Ama aldığımız kararlarla bunu 4 bine çıkarıyoruz. Sağlık Bakanlığımız, Ulaştırma Bakanlığımız ve Büyükşehir Belediyemiz ile var gücümüzle çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Bu vesileyle Sayın Cumhurbaşkanımıza ve bakanlarımıza ayrıca teşekkür ediyoruz" diye konuştu.

17 KATLI BİNALAR YIKILDI KUMSAL VATANDAŞA AÇILDI

Ordu'nun Altınordu ilçesi Kirazlımanı Mahallesi'nde kumsal üzerine inşa edilen 17'şer katlı, 280 daireli 3 blok, mahkeme kararıyla yıkıldı.

Yıkımın ardından ortaya çıkan kumsal, Ordu Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Mehmet Hilmi Güler'in "Sahiller halkındır" ilkesi doğrultusunda düzenlenerek vatandaşların kullanımına açıldı. Her gün denize giren vatandaşlarla

dolan alan, mahalleye yeni bir cazibe kazandırdı. Mahalle sakinleri, Çamlı Köşk ve Kirazlımanı seyir terasının da bölgeye değer kattığını belirterek Başkan Güler'e teşekkür etti. Vatandaşlar, "Gökdelenler olsaydı burada rahatça denize giremeyecek, denizi balkonlarımızdan seyretmekle yetinecektik. Yıkılması çok iyi oldu. Çocuklar ve bizler için çok güzel bir alan ortaya çıktı. Başkanımız Hilmi Güler'e teşekkür ediyoruz" dedi.



BAŞKAN GÜLER'İN VİZYON PROJESİ ORDU'YA MODERN BİR YAŞAM ALANI KAZANDIRIYOR MİLLET DÜZÜ YENİDEN DOĞUYOR

Ordu Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Mehmet Hilmi Güler öncülüğünde yürütülen çalışmalarla kent hafızasında önemli bir yere sahip Millet Düzü yeniden doğuyor.

Altınordu ilçesinde, yakın zamanda Çarşamba Pazarı olarak bilinen ancak Atatürk'ün talimatıyla zamanın imkanlarıyla deniz kenarından taşınan kumlarla doldurularak bataklıktan kurtarılan ve futbol oynanan, bayramların ve şenliklerin yapıldığı çok amaçlı bir alan haline getirilen ve halk arasında "Millet Düzü" olarak bilinen alan, Büyükşehir Belediyesinin çalışmalarıyla canlanıyor. Başkan Dr. Mehmet Hilmi Güler'in öncülüğünde yürütülen proje ile şehir, ticaret, ulaşım ve sosyal yaşamı buluşturan yeni bir çekim merkezine kavuşuyor.

BATAKLIKTAN MİLLET DÜZÜNE UZANAN HİKAYE

Millet Düzü'nün oluşum süreci, Cumhuriyet tarihinin önemli tanıklıklarından birini barındırıyor. Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün Ordu'ya gerçekleştirdiği ziyaret sırasında bölgenin bataklık halinde olduğunu görmesi üzerine alanın kurutulması yönünde talimat verildi. Dönemin sınırlı imkânları zorlanarak kurulan raylı sistemle deniz kenarından taşınan kumlar sayesinde bataklık alan dolduruldu ve kente kazandırıldı. Hamam Düzü'nün yanında yer alan bu alan, yapılan çalışmaların ardından "Millet Düzü" adını aldı. Kurutulan alan, uzun yıllar boyunca futbol sahası olarak kullanıldı; bayramlara, şenliklere ve



toplumsal etkinliklere ev sahipliği yaptı. Daha sonraki süreçte ise pazar yeri olarak düzenlenen Millet Düzü, özellikle köylü pazarı kimliğiyle hem üreticiye hem de Ordu halkına hizmet ederek kentin sosyal ve ekonomik yaşamında önemli bir rol üstlendi.

ALTYAPIDA KRİTİK EŞİK AŞILDI

Geçmişte Ordu'nun hafızasında unutulmaz izler bırakan Millet Düzü, şimdi Başkan Güler'in öncülüğünde yeniden hayat buluyor.

Büyükşehir Belediyesinin başlattığı çalışmalarla şehrin geçmişinde önemli bir yere sahip olan Millet Düzü, yürütülen çalışmalarla birlikte sağlam temeller üzerinde modern bir yaşam alanı olarak yeniden canlandırılıyor. Projede altyapı çalışmalarının en kritik aşamalarından biri olan fore kazık imalatlarının yüzde 70'i tamamlandı.

Proje kapsamında planlanan 495 fore kazığın 320'si tamamlanırken,

ekipler eş zamanlı olarak kazı çalışmalarını da sürdürüyor. Altyapı imalatlarının tamamlanmasının ardından üst yapı çalışmalarına geçilecek. Ticaret merkezi ve yer altı otoparkı olarak tasarlanan proje, çevredeki tarihi yapılarla uyumlu modern bir mimari anlayışla planlandı. Çalışmada hem estetik hem de işlevsellik ön planda tutuldu.

241 ARAÇLIK KAPALI OTOPARK, MEYDAN VE TİCARET ALANLARI

Toplam 5 bin 700 metrekarelik alan üzerine inşa edilecek projede; 1 restoran binası, 43 dükkân, 14 ofis yer alacak. Yer altında 2 katlı, 241 araç kapasiteli kapalı otopark bulunurken, projenin üst kısmı ise meydan olarak vatandaşların kullanımına sunulacak. Millet Düzü Projesi tamamlandığında, Ordu şehir merkezine hem ekonomik hem sosyal açıdan değer katacak, yaşayan bir kent meydanı kazandırılmış olacak.

BİSİKLET YOLLARI 16 KM'Yİ AŞTI



Ordu Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Mehmet Hilmi Güler'in sağlıklı yaşam ve çevreci ulaşım vizyonu doğrultusunda kent genelinde sürdürülen çalışmalarla bisiklet yolu uzunluğu 16 kilometreyi aştı. Bisiklet kullanımını yaygınlaştırmak, vatandaşlara sağlıklı yürüyüş, spor ve dinlenme alanları oluşturmak amacıyla yürütülen projeler kapsamında Ünye, Perşembe, Fatsa, Gülyalı ve Altınordu ilçelerinde bisiklet yolları inşa edildi. Standartlara uygun şekilde hazırlanan yollar vatandaşların sportif faaliyetlerini daha güvenli ve rahat gerçekleştirmesine imkan sağladı. Çalışmalar vatandaşlardan da takdir toplarken, Ordu Büyükşehir Belediyesi bisiklet yollarını artırmaya yönelik faaliyetlerini hazırlanan program doğrultusunda sürdürüyor. Projeler ilçelere modern bir görünüm kazandırırken yaşam kalitesine katkı sunuyor.

FATSA ATATÜRK PARKI YENİLENİYOR

Ordu Büyükşehir Belediyesi, Fatsa Atatürk Parkı'nı baştan aşağı yeniliyor. 35 dönümlük alanda yürütülen çalışmalar kapsamında çocuk oyun alanları, aydınlatma, gölgelendirme sistemleri ve kent mobilyalarıyla park modern bir görünüme kavuşuyor. Kaykay pistinin de yapıldığı park, çalışmalar tamamlandığında her yaştan vatandaşın dinlenip keyifli vakit geçirebileceği, Fatsa'nın sosyal yaşamına değer katacak yeni bir yaşam alanı olacak.

153 ÇÖZÜM MERKEZİ'NDEN GERİ BİLDİRİM BAŞARISI

Ordu Büyükşehir Belediyesi bünyesinde hizmet veren 153 Çözüm Merkezi, vatandaşların talep, öneri ve şikâyetlerini çözüme kavuşturmayı sürdürüyor. Merkez, kuruluşundan bu yana 18 binin üzerinde başvuruyu sonuçlandırırken, başarı oranını yüzde 98 seviyelerine taşıdı. Son 4 aylık dönemde Çözüm Merkezi'ne 31 bin 752 çağrı ulaştı. Bu çağrılarının 31 bin 47'si yanıtlanarak cevaplama oranı yüzde 97,8 oldu. Aynı süreçte oluşturulan 18 bin



447 başvurunun 18 bin 137'sinde ilgili birimlerin değerlendirme ve çalışmaları tamamlandı. Böylece geri bildirim oranı yüzde 98,3'e ulaştı.

Değerlendirme süreci devam eden 310 başvuruya ilgili çalışmalar ise sürüyor. Merkez, vatandaşlardan gelen başvuruları ilgili belediye birimlerine yönlendirerek süreçlerin takibini ve başvuru sahiplerine geri dönüş yapılmasını sağlıyor. Mobil ekipler de ilçe ziyaretleriyle talepleri yerinde dinliyor. Vatandaşlar başvurularını Alo 153'ün yanı sıra belediyenin sosyal medya hesapları ve 0452 153 00 00 numaralı WhatsApp hattı üzerinden de iletebiliyor.

SENARYO YÜKLENİYOR SAHNELER KENDİLİĞİNDEN ÇIKIYOR

cinemateam.ai

Cinemateam.ai
HAYAL ET • PLANLA • ÜRET • PAYLAŞ

Senaryonu yaz otomatik filme dönüştür

Film • Çizgi Film • Belgesel

Senaryonuzu girin; Cinemateam.ai sahneleri, karakterleri ve içerikleri otomatik oluştursun.

Otomatik senaryo akışı | **Karakter ve sahne planlama** | **Sosyal medya için hızlı üretim** | **Profesyonel içerik üreticileri için ideal**

www.cinemateam.ai

Sinema, çizgi film ve belgesel ve sosyal medya için içerik oluşturanlar için geliştirilen bulut tabanlı yapay zekâ üretim platformu cinemateam.ai, senaryo metnini çözümleyerek tutarlı video sahneleri üretiyor.

Yapay zekânın görüntü ve video üretimindeki hızlı gelişimi, yapım sektöründe uzun süredir tartışılıyor. Ancak tek tek etkileyici kareler üretmekle, baştan sona tutarlı bir anlatı kurmak arasında ciddi bir fark var. cinemateam.ai tam olarak bu farkın üzerine kuruluyor.

SENARYODAN SAHNEYE

Platformun çalışma biçimi tek cümleyle özetlenebilir: senaryonuzu yüklersiniz, gerisini sistem yapar.

cinemateam.ai yüklenen metni çözümleyerek yapımın yapı taşlarını kendisi çıkarır. Senaryoda geçen karakterler, mekânlar ve objeler tespit edilir; anlatı bölümlere ayrılır. Sistem ardından bu unsurlara sadık kalan plan görsellerini üretir ve bu görsellerden otomatik olarak video sahnelerini oluşturur. Böylece yapımcının önünde, dağınık istemlerle tek tek görsel üretmek yerine, senaryodan başlayıp nihai sahneye uzanan bütünlüklü bir üretim hattı bulunur.

ASIL MESELE: TUTARLILIK

Platformun ayırt edici yanı tutarlılık. Yapay zekâ ile üretilen görsellerde en sık karşılaşılan sorun, aynı karakterin her karede farklı görünmesi, mekânların ve kostümlerin sahne değiştikçe başkalaşmasıdır. Bu da ortaya izlenebilir bir anlatı değil, birbirinden kopuk görsellerin toplamını çıkarır.

cinemateam.ai bu noktada devreye giriyor. Bir karakter ilk sahnede nasıl göründüyse sonraki sahnelerde de aynı görünür; mekânlar, kostümler ve objeler bölüm boyunca değişmez. Sonuçta elde edilen, birbirinden bağımsız kareler değil, bütünlüklü bir anlatıdır.

EKİP İÇİN TASARLANDI

cinemateam.ai hem bireysel içerik üreticileri hem de yapım ekipleri için tasarlandı. Tek başınıza bir projeyi baştan sona yönetebilir veya ekip üyelerinizle aynı proje üzerinde birlikte çalışabilirsiniz. Senaryodan nihai sahneye kadar tüm üretim süreci tek bir ekran üzerinden kolayca yürütülür.

HER ANINA AYRI BİR LEZZET!

Pratik öğünlerden keyifli atıştırmalıklara,
dondurulmuş ürünlerde yepyeni seçenekler.

SCAN ME
Hold the camera to the image



BİZİ TAKİP EDİN
@smart_harvest

SALON NO : 8
STAND NO: B111

Dondurulmuş Izgara Sebzeler
Izgara sebzeler, lezzetli ve zahmetsiz yemekler
için mükemmel şekilde baharatlandırılmıştır.



Çikolata Kaplamalı
Meyveler
Çilek, Ahududu, Böğülen,
Yabanmersin, Muz



WHEY
PROTEIN

12 G
PROTEIN

Proteinli Çikolata
Kaplama Meyveler
Çilek, Ahududu, Muz



MAPEKS ORGANICS TÜRK TARIMINI DÜNYA RAFLARINA TAŞIYOR

Türkiye'nin tarımsal gücünü teknoloji, inovasyon ve markalaşmayla global pazarlara taşıyan Mapeks Organics, 40'tan fazla ülkeye gerçekleştirdiği ihracatla Türk tarım ürünlerini dünya raflarıyla buluşturuyor. Dondurulmuş ve kurutulmuş organik ürünlerde katma değerli çözümler geliştiren şirket, yeni markaları ve ürünleriyle küresel pazarlardaki konumunu güçlendirmeyi hedefliyor.



İzmir'den global pazarlara organik tarım ürünleri ihraç eden Mapeks Organics, hem dondurulmuş hem de kurutulmuş organik meyve ve sebze satışında geniş bir ürün yelpazesine sahip.

1999 yılında üretim ve ihracat faaliyetlerine başladığı yolculuğunda, bugün 40'tan fazla ülkeye ihracat yapan güçlü bir üretici olarak sürdürüyor. Geniş bir ürün yelpazesine sahip olan şirket; Türkiye'deki üretim gücünü, global tedarik ağı ve katma değerli ürün geliştirme kabiliyetiyle birleştirerek ihracata dönüştürüyor.

TÜRKİYE'DEN DOĞAN GLOBAL BİR MARKA

Amerika başta olmak üzere Kanada, Avrupa ülkeleri, Ortadoğu ve Uzakdoğu ülkelerine ihracat yaptıklarını belirten Mapeks Organics Yönetim Kurulu Başkanı Sabri Memur, kurdukları yeni markalar ile küresel ölçekteki dev market zincirlerinin raflarında yıllardır yer aldıklarını, sürekli yeni ürünler ile bu konumu güçlendirmeye çalıştıklarını belirtti. Başkan

Memur, şirketin bugüne kadar gerçekleştirdiği çalışmalarını değerlendirirken, Türkiye'nin sahip olduğu tarımsal potansiyelin dünya pazarlarında çok daha yüksek katma değere dönüştürülebileceğine dikkat çekiyor. Mapeks'in global pazarlardaki büyümesinde inovatif ve katma değerli ürünlerin önemli bir rol oynadığını belirten Yönetim Kurulu Başkanı Sabri Memur ayrıca tüketici alışkanlıklarının değişmesiyle birlikte pratik ve hızlı hazırlanan ürünlere olan talebin de arttığını, bu ürün kategorisinde sürekli gelişimin en önemli nokta olduğunu vurguladı. Sabri Memur, "Bugün tüketici yalnızca bir ürün satın almıyor; aynı zamanda pratiklik, kalite, güvenilirlik ve farklı bir deneyim arıyor. Bu nedenle ürün geliştirme ve inovasyon, global pazarlardaki büyümemizin en önemli unsurlarından biri" dedi.

DEVLET TEŞVİKLERİ EN BÜYÜK DESTEKÇİMİZ

"Türkiye'nin çok zengin toprakları ve yüzlerce çeşit ürünü var. Önemli olan bu ürünleri doğru şekilde

değerlendirip global pazarda Türk markası olarak konumlandırmak" diyen Memur, devlet desteklerinin de bu gelişim açısından çok önemli olduğunu belirtti. Devletin üretici ve ihracatçı için sağladığı tüm desteklerini arkasına alan Mapeks, global markette Türk markasının gücünü dünyaya taşıyor.

Sabri Memur, "Global pazarlarda rekabet edebilmek için yalnızca üretmek yeterli değil. Teknolojiye, inovasyona, markalaşmaya ve yeni pazarlara yatırım yapmak gerekiyor. Devlet destekleri de bu yatırımların sürdürülebilirliği açısından ihracatçılar için önemli bir güç oluşturuyor" ifadelerini kullandı.

Mapeks Organics, Türkiye'nin tarımsal üretim gücünü teknoloji ve inovasyonla birleştirerek, tarladan dünya marketlerinin raflarına uzanan yolculuğunu sürdürüyor.





SOSYAL YARDIM



EĞİTİM



İNSANİ YARDIM

İNSANLIĞA UZANAN İYİLİK

SULTAN DERNEĞİ



Kurban



Su Kuyusu



Hafızlık



Aşevi

Türkiye'den dünyanın farklı coğrafyalarına uzanan yardım çalışmalarımızla ihtiyaç sahiplerinin yanında olmaya devam ediyoruz.



Sultan Derneği



02 16 420 67 67

SULTANDER.ORG



ŞİMDİ
BAĞIŞ YAP

KARZ-I HASEN TOPLUMSAL HUZURUN VE EKONOMİK ADALETİN TEMİNATIDIR



MÜSİAD Karz-ı Hasen Sandığı Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Aktaş, örnek çalışmalara imza attıklarını belirtti. Hayırlı işler yapmaya devam edeceklerini de ifade etti. Aktaş, ayrıca Karz-ı Hasen'in toplumsal huzurun ve ekonomik adaletin teminatı olduğunu vurguladı.

MÜSİAD Karz-ı Hasen Sandığı Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Aktaş, yardımlaşma ve dayanışmanın önemine işaret etti. Karz-ı Hasen'in güzel bir yardımlaşma ve dayanışma örneği olduğuna dikkat çekti. Aktaş, "Zekât, sadaka, Karz-ı Hasen'i sadece bir ibadet değil, toplumsal huzurun ve ekonomik adaletin teminatı olarak görürüz. Bizler bu köklü, ahlaki ve toplumsal devri yaşatmak ve günümüz ekonomik şartlarında ihtiyaç sahibi kardeşlerimiz için Karz-ı Hasen sandığını kurduk" dedi.

İYİLİK HAVUZU

Bu sandığın ticari kazanç aracı değil, tam tersine MÜSİAD üyelerinin maddi katkılarıyla oluşturulan bir iyilik havuzu olduğunu kaydeden Aktaş, şunları söyledi: "İhtiyaç sahipleri, bu havuzdan faizsiz, menfaatsiz kısa vadeli borç alarak geçici sıkıntılarını aşabilmekte ve sonra bu borçlarını geri ödeyerek aynı kaynağın başkalarına ulaşmasına vesile olmaktadır. Karz-ı Hasen, faizsiz, karşılıksız ve sadece Allah rızası için verilen borçtur. Kalpleri birbirine yakınlaştıran, darda kalan kardeşimize 'Ben senin yanındayım' deme biçimidir." Aktaş, "Bugün bizler MÜSİAD çatısı altında bu mirası yeniden canlandırmak, Kur'an ve sünnetten ilhamla modern dünyada uygulanabilir bir hâle getirmek için çalışıyoruz. Sandığımız sadece mali destek grubu değildir, aynı zamanda güven, dayanışma ve sorumluluk bilinci merkezidir" şeklinde konuştu.

KARZ-I HASEN İLE MEDENİYETİMİZİN DAYANIŞMA VE YARDIMLAŞMA GELENEĞİNİ İHYA EDİYORUZ.

MÜSİAD KARZ-I HASEN

Facebook: /musiad, Twitter: /musiadtv, Instagram: /musiad.org.tr, YouTube: /MUSIADKarzHasen

KARZ-I HASEN SANDIĞI İLE İLGİLİ DETAYLI BİLGİ ALMAK VE ÜYE OLMAK İÇİN WEB SİTEMİZİ ZİYARET EDEBİLİRSİNİZ.

www.karzihasen.org.tr

MÜSİAD

"İş dünyasının temsilcileri olarak sadece kâr değil, hakkaniyetli paylaşım ve sosyal adaleti iş hayatına ve topluma yansıtmakla yükümlüyüz" diyen Aktaş, bu sistemin aynı zamanda Kur'an-ı Kerim'de defalarca geçen Allah'a güzel borç vermek anlayışının modern yansıması olduğunun altını çizdi.

"DAHA ÇOK HAYIR İŞLENECEK"

Mustafa Aktaş, şöyle devam etti: "Nitekim Bakara suresi 245'inci ayetinde şöyle buyurur: 'Kim Allah'a güzel bir borç verirse Allah onu kat kat artırarak geri öder. Sizler bu çağrıyı ekonomik model olarak değil, inanç ve sorumluluk olarak görüyorsunuz. MÜSİAD Karz-ı Hasen sandığı sadece ihtiyaç sahiplerine destek değil, aynı zamanda verenler için de arınma, bereket ve manevi kazanç kapısıdır. Bu sistemle hem insanımıza sahip çıkıyor hem de ekonomik krizlerin, yüksek faizlerin, borç sarmalının, insan onurunu zedeleyen etkilerine karşı güçlü duruş sergiliyoruz."

Bugüne kadar birçok kişiye el uzattıklarını anlatan Aktaş, "Kimi borcunu kapattı, kimi yeniden ayağa kalktı. En önemlisi ise bu destekle

yalnız olmadıklarını hissettiler. Biz biliyoruz ki ekonomik destek kadar insanın kendini değerli hissetmesi de önemlidir" diye konuştu.

Karz-ı Hasen sandığının ümmet bilinci projesi olduğunu vurgulayan Aktaş, "Bizler bu çalışmayı, sosyal yardımlaşmayı kurumsallaştıran, güven esasına dayalı kardeşlik mekanizması olarak görüyoruz. İnşallah bu çatı altında daha çok hayır işlenecek" ifadelerini kullandı.

TOPLUM HAYATINI ISLAH EDECEK KURUM

● Karz-ı Hasen güzel borç anlamına geliyor. Kur'an-ı Kerim'de defalarca geçen Karz-ı Hasen, Allah için verilen güzel borç olarak ifade ediliyor. Hazreti Peygamber, 4 Halife, Endülüs, Selçuklu ve Osmanlı döneminde esası bir yere sahip olan Karz-ı Hasen toplumsal bir olduğu durumunda. Emin ellerde adaletle dağıtılan Karz-ı Hasen, ifsat olmuş toplum hayatının ıslahına vesile olabilecek bir kurum konumunda.

İŞTE AYETLER

● Kur'an-ı Kerim'de beş surede Karz-ı Hasen kavramına yer veriliyor.

İşte o ayetler:

● Bakara Suresi, 245. Ayet:

"Kim Allah'a güzel bir borç verecek olursa Allah da onu kat kat fazlasıyla kendisine geri ödeyecektir. Allah, (geçiminizi) daraltır ve genişletir. Zaten siz eninde sonunda O'na döndürüleceksiniz."

● Hadid Suresi, 11. Ayet: "Kim ki Allah'a güzel bir borç verirse, Allah onun kendisine verdiği borcu kat kat artırmaktadır. Borç veren kimseye ahiret günü geldiği zaman onur verici birçok ödül vardır."

● Hadid Suresi, 18. Ayet: "Sadaka veren erkeklere, sadaka veren kadınlara ve Allah'a güzel bir ödünç takdim edenlere verdikleri kat kat artırılır ve onlara şerefli bir mükâfat vardır."

● Teğabun Suresi, 17. Ayet: "Eğer Allah'a güzel bir borç takdiminde bulunursanız onu sizin için kat kat yapar, sizi bağışlar. Allah şükürün karşılığını verendir, halimdir."

● Müzzemmil Suresi, 20. Ayet: "... Namazınızı vaktinde kılın, zekâtınızı verin ve Allah'a güzel bir borç verin. Önden gönderdiğiniz her hayrı Allah katında daha büyük ve daha üstün bir mükâfat olarak bulacaksınız."



KALICI ESER PROJESİ

Afrika'da hayata geçirdiğimiz kalıcı eser projeleriyle, ihtiyaç sahibi bölgelerde uzun yıllar hizmet verecek yapılar inşa ediyor; hayırseverlerimizin emanetlerini kalıcı iyiliğe dönüştürüyoruz.



AFRİKA YEMEK İKRAMI

Afrika'da ihtiyaç sahibi ailelere ve hafızlık eğitimi gören talebelere sıcak yemek ikramında bulunuyor, hayırseverlerimizin emanetlerini sofralara ulaştırıyoruz.



ADAK-AKİKA-ŞÜKÜR

Afrika'da adak, akika ve şükür kurbanlarını islami usullere uygun şekilde kesiyor, etlerini ihtiyaç sahibi ailelere ulaştırıyoruz.



SU KUYUSU

Afrika ve asya'da temiz suya ulaşmakta güçlük yaşayan bölgelerde su kuyuları açıyor, binlerce insanın temiz ve güvenli suya kavuşmasına vesile oluyoruz.



GAZZE YEMEK İKRAMI

Gazze'de ihtiyaç sahibi ailelere sıcak yemek ikramında bulunuyor, hayırseverlerimizin emanetlerini sofralara ulaştırıyoruz.



GAZZE SU TANKERİ

Gazze'de temiz suya ihtiyaç duyan ailelere su tankerleriyle ulaştırıyor, hayırseverlerimizin desteklerini ihtiyaç sahiplerine ulaştırıyoruz.



YURTIÇİ YEMEK İKRAMI

Yurtiçinde hafızlık eğitimi gören talebelere ve ihtiyaç sahibi ailelere sıcak yemek ikram ediyor, sofralarına destek oluyoruz.



YURTIÇİ KUMANYA

Yurtiçinde ihtiyaç sahibi ailelere temel gıda ürünlerinden oluşan kumanyalar ulaştırıyor, sofralarına destek ve bereket olmaya gayret ediyoruz.



AFET BÖLGELERİ

Afet bölgelerinde ihtiyaç sahibi ailelere temel ihtiyaç, gıda, barınma ve insani yardım desteği ulaştırıyor; hayırseverlerimizin emanetlerini güvenli ihtiyaç sahiplerine teslim ediyoruz.



GAZZE KİŞ PROJESİ

Gazze'de zorlu kış şartlarıyla mücadele eden ihtiyaç sahibi ailelere kışlık yardım ulaştırıyor, hayırseverlerimizin emanetlerini güvenli teslim ediyoruz.



GİYİM PROJESİ

Yurtiçi giyim projesi ile ihtiyaç sahibi çocuk ve ailelere mevsime uygun kıyafet desteği ulaştırıyor, hayırseverlerimizin emanetlerini güvenli teslim ediyoruz.

VAHYİN IŞIĞINDA İNSANLIĞA HİZMET

AFRİKA, ASYA, GAZZE VE TÜRKİYE'DE; HAFIZLIK EĞİTİMİ GÖREN TALEBELERDEN İHTİYAÇ SAHİBİ AİLELERE KADAR BİRÇOK KARDEŞİMİZE ULAŞARAK YEMEK, SU, KURBAN, ZEKAT, KIŞLIK YARDIM, EĞİTİM VE KALICI ESER PROJELERİYLE HAYİRSEVERLERİMİZİN EMANETLERİNİ GÜVENLE İHTİYAÇ SAHİPLERİNE ULAŞTIRIYORUZ.



HİRANUR

ONLINE BAĞIŞ
hiranur.org.tr

ÇAĞRI MERKEZİ
0216 621 74 45

MÜSİAD Gaziantep Şubesi Başkan Yardımcısı Dr. Ertuğrul Mihçioğlu, "Yerli ve milli üretim kapasitesinin tahkim edilmesi, yaptırımların olası etkilerine karşı Türkiye'nin dayanıklılığını artıran en güçlü stratejik kalkandır" dedi.

YERLİ VE MİLLİ ÜRETİM STRATEJİK KALKAN



MÜSİAD Gaziantep Şubesi Başkan Yardımcısı Dr. Ertuğrul Mihçioğlu, ticari ambargolar ve ekonomik yaptırımların stratejik baskı araçlarına dönüştüklerini vurguladı. **ÇEŞİTLİ SINAMALARLA KARŞI KARŞIYA KALINABİLİR**

"Ambargolar; hedef ülkenin ekonomik yapısını sarsmayı, dış ticaretini sınırlamayı ve küresel dengeleri yeniden biçimlendirmeyi amaçlamaktadır. Türkiye de farklı dönemlerde bu tür kısıtlayıcı hamlelerin hedefi olmuş; özellikle dış ticaret açısından stratejik öneme sahip sektörlerde çeşitli sınamalarla karşı karşıya kalmıştır" diyen Mihçioğlu, şöyle devam etti: "Sahadan elde edilen bu deneyimler, ülkemizin gelecekte karşılaşabileceği benzer dış şoklara karşı çok daha dirençli bir ticaret ve üretim altyapısı inşa etmesi zorunluluğunu ortaya koymaktadır. Türkiye'nin ticari savunma mimarisinin temelinde dış pazar çeşitliliğinin sağlanması yer almaktadır. Tek bir ülkeye veya bölgeye aşırı bağımlılık, ambargo krizlerinde en büyük

risk faktörünü oluşturmaktadır. Bu nedenle Türkiye'nin Çin, Hindistan, Güneydoğu Asya, Afrika ve Latin Amerika gibi yükselen pazarlara yönelmesi hem ekonomik sürdürülebilirliğe katkı sağlamakta hem de olası yaptırımların yıkıcı etkilerini asgariye indirmektedir. Coğrafi ve sektörel çeşitlilik, yalnızca ihracat hacmini artırmakla kalmamakta; aynı zamanda ülkemizin küresel ticarete çok daha bağımsız ve esnek hareket etmesine imkân tanımaktadır. Kamu otoritesinin ve karar alıcı mekanizmaların kriz dönemlerinde sergilediği proaktif liderlik, ekonomik ve toplumsal istikrarın korunmasında hayati bir rol üstlenmektedir. Ticaret Bakanlığı ve ilgili devlet kurumlarının sunduğu anlık veri analizleri, pazar öngörülleri, risk yönetimi destekleri, ihracatçı firmaların daha isabetli stratejiler geliştirmesine zemin hazırlamaktadır. Bu noktada, kurumlar arası veri paylaşımının daha sistematik hâle getirilmesi ve risk senaryolarına yönelik önleyici yaklaşımların kurgulanması, reel sektörün krizlere karşı bağımsızlığını artıracaktır. Ayrıca finansal destek

mekanizmalarının çeşitlendirilerek erişilebilirliğinin güçlendirilmesi, operasyonel daralmaya giren işletmelere can suyu olacak ve piyasa istikrarının muhafazasını kolaylaştıracaktır."

SARSILMAZ KONUM ELDE ETMENİN YOLU BELLİ

Mihçioğlu, "Yerli ve milli üretim kapasitesinin tahkim edilmesi, yaptırımların olası etkilerine karşı Türkiye'nin dayanıklılığını artıran en güçlü stratejik kalkandır. Hammaddeler ve ara malı temininde dışa bağımlılığın asgari seviyelere çekilmesi, sanayimizin küresel pazarlardaki rekabet gücünü doğrudan perçinlemektedir. Geleneksel üretim modellerinin yerini yüksek katma değerli ve inovatif teknolojilere dayalı süreçlerin alması, Türkiye'nin uluslararası ticaret liginde sarsılmaz bir konum elde etmesini mümkün kılacaktır" ifadelerini kullandı. Mihçioğlu, şunları kaydetti: "Dijitalleşme ve e ticaret ekosistemi, ülkemizin ekonomik savunma stratejilerinde artık vazgeçilmez bir cephedir. Çevrimiçi satış kanalları, alternatif pazarlara

erişimi ivmelendirerek risk dağılımı sağlamakta ve geleneksel ticaret engellerinin yaptığı kayıpları hızla telafi etmektedir. Dijitalleşen üretim süreçleri ise verimliliği maksimize edip maliyetleri düşürerek ihracatçımızın rekabet avantajını korumaktadır. Bu vizyonla dijital dönüşümün tabana yayılması ve firmaların bu alanda desteklenmesi, en kısıtlayıcı koşullarda dahi ihracat çarklarının dönmelerini sağlayacaktır. Sivil toplum kuruluşları ve sektörel temsilcilikler de bu çok boyutlu mücadelede kritik bir görev üstlenmektedir. İş dünyası örgütleri, üyelerine sunduğu pazar istihbaratı ve hukuki yönlendirmelerle firmaların kriz anlarında stratejik, bilinçli adımlar atmasına rehberlik etmektedir. Kriz dönemlerinde ortak koordinasyon masalarının kurulması ve sektörel veri havuzlarının oluşturulması, sorunlara karşı daha bütüncül çözümler üretilmesinin önünü açacaktır. Netice itibarıyla Türkiye'nin dış ticaret politikasını çok boyutlu bir diplomasiyle entegre etmesi, küresel arenada sürdürülebilir bir güç merkezi olması açısından elzemdir."

Umutla Yeşersin *Dünyalar!*



UMUT YOLCULARI
İNSANİ YARDIM DERNEĞİ



+90 216 784 00 90
+90 532 360 03 96



umutyolculari.org.tr

TANRIKULU GELECEĞİN SANAYİSİNİ GERİ DÖNÜŞÜMLE İNŞA EDİYOR

Geri dönüşüm ve sanayi alanında büyüyen Tanrikulu Şirketler Grubu, atıkları yüksek katma değerli hammaddelere dönüştüren entegre üretim altyapısıyla Türkiye'nin döngüsel ekonomi yolculuğuna katkı sunuyor. Tanrikulu Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Tanrikulu, "İleri teknoloji yatırımları ve karbon nötr hedeflerimizle yalnızca bugünün değil, geleceğin sanayisini inşa ediyoruz" diyerek grubun yeşil dönüşüm vizyonunu ortaya koyuyor.

1989 yılında temelleri atılan Tanrikulu Şirketler Grubu, geride bıraktığı yaklaşık 37 yılda geri dönüşüm ve sanayi alanındaki dönüşümün önemli aktörlerinden biri olarak büyümesini sürdürüyor. Atıkların yeniden ekonomiye kazandırılmasından ileri teknoloji yatırımlarına, sürdürülebilir üretimden döngüsel ekonomi vizyonuna uzanan entegre yapısıyla grup, geleceğin sanayisine yönelik çalışmalarını kararlılıkla sürdürüyor. Tanrikulu Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Tanrikulu ile grubun kuruluşundan bugüne uzanan yolculuğunu, yönetim anlayışını, üretim altyapısını ve sürdürülebilirlik yaklaşımını konuştuk. Tanrikulu, önümüzdeki döneme ilişkin yatırımlarını ve karbon nötr hedeflerini de paylaştı.

● Tanrikulu Şirketler Grubu'nun temelinin atıldığı ilk günden bugüne katettiği mesafeyi ve geçirdiği dönüşümü nasıl değerlendiriyorsunuz?

"1989 yılında attığımız ilk adımla, aslında Türkiye'nin sanayi ve geri dönüşüm yolculuğuna da tanıklık etmeye başladık. Yaklaşık 37 yılı geride bıraktığımız bu süreçte, hem ülkemiz hem de tüketim alışkanlıklarımız büyük bir değişim geçirdi. Bizim sektöre ilk adım attığımız dönemlerde ambalaj kullanımı oldukça sınırlıydı; üretim ve tüketim zincirinde daha çok depozitolu sistemler hakim kılınmıştı.

Zaman içerisinde PET şişelerin ve tek kullanımlık ambalajların hayatımıza girmesiyle birlikte, ambalaj tüketimi hızla arttı. Ancak biz bu gelişmeyi sadece bir tüketim artışı olarak değil, yönetilmesi gereken büyük bir sorumluluk ve ekonomik potansiyel olarak gördük. Ambalaj atıklarının toplanması, doğru işlenmesi ve yeniden ülke ekonomisine kazandırılması amacıyla her geçen gün teknolojiimizi ve altyapımızı geliştirdik. İlk günkü heyecanımızı modern sanayi vizyonumuzla birleştirerek, Türkiye'nin döngüsel ekonomisine öncülük eden bu yolculuğumuzu kararlılıkla sürdürüyoruz."

● Başarınızın arkasındaki temel yönetim ilkeleri ve Tanrikulu Şirketler Grubu'nu sektörde farklı kılan yaklaşım nedir?

"Bizim başarımızın temelinde tesadüfler değil; yıllar içinde titizlikle inşa ettiğimiz ilkeler, istikrar ve bitmeyen bir çalışma azmi yatıyor. İş hayatımda benimsediğim en temel ve vazgeçilmez ilke güvendir.



Ticarette ve sanayide güven inşa etmek zaman alır, ancak tüm sürdürülebilir başarının harcı da tam olarak budur. Paydaşlarımıza, çalışanlarımıza ve müşterilerimize verdiğimiz sözlerin arkasında durmak bizim en büyük sermayemiz oldu.

Bizi sektörde öne çıkaran ve farklı kılan bir diğer unsur ise yaptığımız her işe katıksız bir özveri ve emek koymamızdır. Geri dönüşüm ve sanayi sektöründe yüzeysel çözümlerle kalıcı olamazsınız. Biz ilk günden itibaren istikrarı korumayı, her geçen gün üretim kalitemizi ve sürdürülebilirlik vizyonumuzu bir adım ileriye taşımayı hedefledik. Çevreye saygıyı, emeğe değeri ve karşılıklı güveni merkeze alan bu yaklaşım; grubumuzu sadece büyütmeyle kalmadı, sektörde güven duyulan bir marka konumuna taşıdı."

● Tanrikulu Şirketler Grubu olarak günümüzde hangi alanlarda faaliyet gösteriyorsunuz ve üretim altyapınızdan bahsedermisiniz?

"Tanrikulu Şirketler Grubu olarak ana faaliyet odağımız; endüstriyel ve evsel atıkların geri kazandırılması, ileri teknolojiyle işlenmesi ve döngüsel ekonomiye katma değerli hammaddeler sunulmasıdır. 1989'dan bu yana büyümemizi sürdürerek bugün Kocaeli ve Sakarya başta olmak üzere birden fazla tesisimizle geniş bir entegre üretim ağını yönetiyoruz.

Faaliyetlerimizi birkaç temel başlıkta topluyoruz:

● Atık Toplama ve Ayrıştırma Tesisleri:

Kaynağında toplanan ambalaj ve plastik atıkları modern tesislerimizde niteliklerine göre ayrıştırarak geri dönüşüm sürecinin ilk adımlarını atıyoruz.

● Plastik ve Granül Üretimi: Tüketim sonrası ve sanayi atığı plastikleri ileri ekstrüzyon ve filtreleme teknolojileriyle yüksek kalitede geri dönüştürülmüş granül (polietilen, polipropilen vb.) haline getiriyoruz.

● Food Grade RPET, PET Levha ve Ambalaj Üretimi:

Çayırova ve Sakarya tesislerimizde ürettiğimiz Food Grade RPET granül, PET levha ve ambalaj ürünleriyle ambalaj sanayisinin ham madde ihtiyacını doğrudan sürdürülebilir kaynaklardan karşıyoruz.

Özetle, atığın ilk toplandığı andan nihai sanayi hammaddesine ve ambalaja dönüştüğü ana kadar tüm süreçleri kendi bünyemizde

entegre bir biçimde yürütüyor, sanayimize çevre dostu çözümler sunuyoruz."

● Sıfır Atık ve Döngüsel Ekonomi kavramı Tanrikulu Şirketler Grubu için sadece bir iş modeli mi, yoksa bir kurum kültürü mü? Bu vizyonu şirket geneline ve operasyonlarınıza nasıl yayıyorsunuz?

"Biz Sıfır Atık ve Döngüsel Ekonomi kavramlarını kesinlikle sadece stratejik bir iş modeli veya ticari bir hedef olarak görmüyoruz; bunları grubumuzun varlık sebebi ve özünü oluşturan bir kurum kültürü olarak benimsiyoruz. Çünkü biz geri dönüşüm işine sonradan adapte olmuş bir yapı değiliz; doğuşumuz ve gelişimimiz zaten bu felsefenin üzerine inşa edildi.

Bu vizyonu şirket geneline yaymak için öncelikle kendi iç operasyonlarımızdan başlıyoruz. Tesislerimizde çalışan her bir mesai arkadaşımızın, sahada veya yönetimde fark etmeksizin, dönüştürdüğümüz her ton malzemenin geleceğe ve ülke ekonomisine sunduğu katkının bilincinde olmasını sağlıyoruz. Sürekli eğitimler, verimlilik odaklı süreç iyileştirmeleri ve 'önce kendi atığımızı yönetme' prensibiyle hareket ediyoruz.

Üretim süreçlerimizde enerji verimliliğinden su tasarrufuna kadar tüm adımları döngüsel ilkeler doğrultusunda tasarlıyoruz. Kısacası döngüsel ekonomi bizim için sadece müşterilerimize sunduğumuz bir hizmet değil; iş yapış biçimimiz, çalışma ilkemiz ve gelecek nesillere bıraktığımız en değerli mirasımızdır."

● Tanrikulu Şirketler Grubu olarak Sıfır Atık, iklim hedefleri ve döngüsel ekonomi alanındaki gelecek projeleriniz ve yatırımlarınız nelerdir?

"Geleceğe dönük stratejilerimizi kurgularken yatırımlarımıza ara vermeden, hız kesmeden devam ediyoruz. Önümüzdeki süreçte gerek AB Yeşil Mutabakatı gerekse ulusal düzenlemelerle birlikte sanayide zorunlu geri dönüştürülmüş hammadde kullanım oranlarının belirgin şekilde artacağı bir döneme giriyoruz. Biz Tanrikulu grup olarak, iş ortaklarımızın ve küresel markaların bu artan nitelikli hammadde ihtiyaçlarına en üst standartta cevap verebilecek yüksek teknoloji altyapıyı şimdiden hazır hale getiriyoruz.

Gelecek vizyonumuzun odağında iki temel başlık var: **İleri Teknoloji Yatırımları** ve **Karbon Nötr (Net-Zero) Hedefleri**. Tesislerimizde optik ayıklama ve yıkama-ekstrüzyon hatlarımızı son teknolojiyle yenilerken, aynı zamanda yenilenebilir enerji kaynaklarına ve Karbon Sıfır projelerine odaklanıyoruz. Üretim süreçlerimizin karbon ayak izini kademeli olarak sıfırlamayı, enerjimizi öz kaynaklarımızdan sağlamayı ve sadece bir hammadde tedarikçisi değil, yeşil dönüşümde sanayiye yön veren stratejik bir çözüm ortağı olmayı hedefliyoruz."





TANRIKULU®
ŞİRKETLER GRUBU

SÜRDÜRÜLEBİLİR YARINLARA

Doğaya ve ekonomiye katkı sağlayan
yenilikçi geri dönüşüm çözümleri sunuyoruz.

Sürdürülebilir Gelecek İçin Üstün Kaliteli Ürünlerimiz



*Daha
Temiz
Bir Dünya*

TEK KAYNAK SONSUZ UYGULAMALAR



PET LEVHA

EKONOMİK ÇEVRE DOSTU GERİ DÖNÜŞTÜRÜLEBİLİR



SÜRDÜRÜLEBİLİR GÜÇ GIDA UYGULAMALARI İÇİN



Gıdaya Uygun AB Mevzuatına Uyumlu Geri Dönüştürülebilir



HAKKIMIZDA

Tanrikulu Şirketler Grubu olarak, 35 yılı aşkın tecrübemiz, çevreye duyduğumuz sorumluluk ve sanayiye sağladığımız katma değer ile sadece plastik değil, aynı zamanda sürdürülebilir bir gelecek inşa ediyoruz. Türkiye'nin lider geri dönüşüm ve plastik ambalaj üreticisi olarak, kurulduğumuz günden bu yana, plastik atıkların doğaya değil, üretime geri dönmesini sağlamak için çalışıyoruz; endüstri, çevre ve gelecek arasında köprü kuruyoruz. Tanrikulu Plastik üretim tesislerinde yılda yaklaşık olarak

- 36.000 ton Pet Levha
- 30.000 ton Pet Flake
- 18.000 ton Rpet Food Grade Granül
- 18.000 ton LDPE
- 15.000 ton HDPE
- 15.000 ton PP
- 3.600 ton PET ambalaj kabı (izpack) üretim
- 200.000 ton Atık işleme hacmi

Türkiye'deki plastik atıktan elde edilen hammaddenin yaklaşık %10'unu işleme kapasitesine sahip firmamız, yüksek teknolojik makineleri, girişimci ruhu ve yüksek ihracat kapasitesi ile küresel pazarda da önemli bir rol oynamaktadır. Bugün; Yüzlerce çalışanı ile, 5 kıtaya ihracat yapan, 5 farklı alanda 10 tesisi ile faaliyet gösteren

TANRIKULU ŞİRKETLER GRUBU
yatırımlarına hızla devam etmektedir.



Sanayi Mahallesi Fevzi Çakmak
Caddesi No: 58 İzmit / KOCAELİ



0262 335 12 88
0262 335 14 31



www.tanrikulu.com.tr



Taze Baklava, 25 yıllık sektör birikimini beş yıl önce modern bir üretim vizyonu ile buluşturdu. Bugün İstanbul'daki üretim tesisinden pastanelere, restoranlara, kurumsal şirketlere, perakende müşterilerine uzanan geniş bir hizmet ağıyla üretmeye devam ediyor. Bu geniş yapı, farklı müşteri profillerinin farklı beklentilerine cevap verebilmeyi de beraberinde getiriyor.

Bir pastanenin fiyat beklentisi, ürün standardı ve müşteri profili ile başka bir satış noktasının beklentileri birbirinden farklı olabilir. Bu nedenle Taze Baklava'da yalnızca ürün üretmek değil; doğru kalite, doğru maliyet ve sürdürülebilir tedarik dengesini kurmak da işimizin bir parçasıdır. Çünkü bizim için başarı, bir tepsiyi teslim etmekle değil, o ürünün müşteriniz tarafından tekrar istenmesiyle ölçülür.

Erkan Çorbacı



Kurumsal İmzalarda Taze Baklava Lezzeti

Firmalara özel logolu 500 g ve 1 kg metal kutularımızla kurumsal ikramı markanın bir parçasına dönüştürüyoruz. İş ortakları, çalışanlar ve özel misafirler için prestijli bir sunum alternatifi oluşturuyoruz.



Toptan Üretim ve Düzenli Tedarik

Pastane, tatlıcı, restoran ve farklı ölçeklerdeki işletmelere günlük ve düzenli tepsi üretimi sağlıyoruz. Güçlü üretim kapasitemizle ürün standardını ve tedarik sürekliliğini koruyoruz.



Perakende ve Dijital Satış

Mağazamızın yanı sıra Yemeksepeti ve Uber Eats kanallarıyla günlük üretilen tatlılarımızı müşterilerimize hızlı şekilde ulaştırıyoruz.



Türkiye'den Dünyaya

Uluslararası kalite standartları belgelerimizle üretim süreçlerimizi güvenli şekilde yönetiyor; farklı pazarlara gerçekleştirdiğimiz ihracatla Türk baklavasını daha fazla noktaya ulaştırıyoruz.





Salon: 8A
No: 110

TAZELİĞİ ÜRETİYORUZ.

25 Yıllık Tecrübe, Güçlü Üretim, Her Gün Taze.



tazebaklava.com.tr



taze_baklava



+90 538 441 6363



KOÜ TEKNOPARK'TAN MÜSİAD EXPO 2026 ÖNCESİ GİRİŞİMCİLERE DEV MÜJDE:

SİZ FİKRİNİZİ GETİRİN ŞİRKET KURMA MASRAFLARI BİZDEN

Türkiye'de kurulan ilk on teknoparktan biri olma vizyonu ile Kocaeli için hayati bir öneme sahip olan Kocaeli Üniversitesi (KOÜ) Teknopark, MÜSİAD Expo 2026 fuarı öncesi genç girişimcilere tarihi bir destek paketi açıkladı. KOÜ Teknopark Genel Müdür Yardımcısı Ömer Faruk Özer, "Başarılı girişimcilerimizin şirket açılış bedellerini ve 1 yıllık muhasebe masraflarını biz karşılıyoruz" dedi.

Türkiye'de kurulan ilk 10 teknoparktan biri olma unvanını taşıyan ve Kocaeli'nin sanayi, teknoloji ve inovasyon ekosistemi için lokomotif görevi gören KOÜ Teknopark, girişimcilere yönelik devasa adımlarla büyümeye devam ediyor. Köklü geçmişinden aldığı güçle kapılarını açtığı yeni Ön-Kuluçka Programı ile girişimcilik dünyasına taze bir kan getirmeye hazırlanan Teknopark yönetimi, verecekleri eşsiz desteklerin detaylarını paylaştı.

Bu yıl gerçekleştirilecek olan ve iş dünyasının kalbinin attığı MÜSİAD Expo 2026'da da güçlü bir katılımı yer alacaklarını belirten KOÜ Teknopark Genel Müdür Yardımcısı Ömer Faruk Özer, gazetemize verdiği özel röportajda kurumun ulaştığı devasa kapasiteye ve yeni vizyonlarına dair önemli açıklamalarda bulundu.

"İLK 10 TEKNOPARKTAN BİRİYİZ, 2 BİN 250'DEN FAZLA PERSONELLE DEV BİR EKOSİSTEMİZ"

KOÜ Teknopark'ın sahip olduğu köklü mirasla sadece Kocaeli için değil, Türkiye için stratejik bir üs haline geldiğini vurgulayan Özer, "Türkiye'nin ilk 10 teknoparkından biri olarak, bugün itibarıyla bünyemizde faaliyet gösteren 250'yi aşkın firmamız ve 2 bin 250'den fazla nitelikli personelimize dev bir Ar-Ge ordusuna sahibiz. Yerli yazılımdan savunma sanayisine, yenilikçi materyallerden yapay zekaya kadar



birçok alanda ülkemizin geleceğini inşa ediyoruz. Bu potansiyelimizi ve vizyonumuzu tüm dünyaya bir kez daha göstermek adına MÜSİAD Expo 2026'da yerimizi alıyoruz. Fuar boyunca hem ulusal hem de uluslararası arenada yeni iş birliklerine imza atmayı hedefliyoruz" şeklinde konuştu.

GİRİŞİMCİYE "SIFIR MALİYET, SINIRSIZ DESTEK" DÖNEMİ

Üke ekonomisine yeni markalar kazandırmak için başlattıkları Ön-Kuluçka Programı'nın detaylarını paylaşan Ömer Faruk Özer, maddi imkansızlıklar yüzünden kaybolup giden parlak fikirlerin önüne geçmek istediklerinin altını çizdi. Gençlere ve girişimci adaylarına tarihi bir çağrıda bulunan Özer şunları kaydetti: "Biz girişimci adaylarımıza sadece masa ve sandalye vermiyoruz; onları gerçek birer işadama yapıyoruz.

Yeni programımız kapsamında başvuru yapan ve kabul edilen girişimcilerimize önce Adan Z'ye kapsamlı bir girişimcilik eğitimi veriyoruz. Ardından her birine alanında uzman isimlerle birebir (1-1) mentörlük sağlıyoruz. Modern donanımlı kuluçka ofislerimizi tamamen ücretsiz olarak hizmetlerine sunuyoruz."

"ŞİRKET AÇILIŞI VE MUHASEBE GİDERLERİ TEKNOPARK'TAN"

En büyük müjdeyi röportajın sonunda veren KOÜ Teknopark Genel Müdür Yardımcısı Özer, yeni girişimcilerin en çok zorlandığı 'ilk kuruluş maliyetleri' sorununu kökten çözdüklerini belirterek şunları söyledi: "Süreci başarıyla tamamlayan ve şirketleşme aşamasına gelen başarılı girişimcilerimize benzersiz bir destek sunuyoruz. İş yeri açma bedellerini (kuruluş masraflarını) ve tam 1 sene



boyunca tüm muhasebe bedellerini biz üstleniyoruz. Onlara diyoruz ki; siz vergiyle, masrafla, kuruluş evraklarıyla vakit kaybetmeyin. Siz sadece üretin, ülkeye değer katın, gerisini biz hallederiz."

Girişimci adaylarını bu büyük fırsattan yararlanmaya ve hayallerini gerçeğe dönüştürmeye davet eden Özer, projelerine güvenen herkesi MÜSİAD Expo 2026'daki KOÜ Teknopark standına beklediklerini ifade etti.



Kocaeli
Üniversitesi
TEKNOPARK

FIKRİNİZİ GETİRİN, ŞİRKET MASRAFLARI BİZDEN!

MÜSİAD EXPO 2026'da Buluşuyoruz!
250+ Firma | 2.250+ Ar-Ge Personeli

✓ A'dan Z'ye Girişimcilik Eğitimi ✓ Ücretsiz Kuluçka Ofisi ✓ Birebir (1-1) Mentörlük

🔥 1 Yıl Ücretsiz Muhasebe Desteği 🔥 Şirket Açılış Bedeli Desteği



BASVUR!
Detaylı Bilgi İçin Okutunuz!

İHRACAT GENÇLER İÇİN FIRSAT



Genç MÜSİAD Başkanı Mağsum Usta, ihracatın her gencin kendi ticaret yolculuğunu zenginleştirmesi için bir fırsat olduğunu belirterek, "Her girişimcinin iç pazarda kalıcı ve güçlü olabilmesi için kendini geliştirmesi gerektiğine inanıyoruz" dedi.

Genç MÜSİAD Başkanı Mağsum Usta, ihracatı zorunluluk gibi bir baskıyla değil, gelişimin doğal kilometre taşlarından biri olarak değerlendirdiklerini söyledi.

Usta, "Her girişimcinin iç pazarda kalıcı ve güçlü olabilmesi için kendini geliştirmesi gerektiğine inanıyoruz. Bu gelişim çoğu zaman dış pazarları anlamaktan ve sınır ötesi vizyonla düşünmekten geçiyor" diye konuştu.

ŞUBELEŞMEYE BÜYÜK ÖNEM VERİLİYOR

Genç MÜSİAD olarak dış pazarı tanımayı kolaylaştırmak adına uluslararası şubeleşmeye büyük önem verdiklerinin altını çizen Usta, şunları kaydetti: "Avrupa'dan Afrika'ya, Ortadoğu'dan Orta Asya'ya uzanan geniş şube ve temsilci ağıımız sayesinde, genç girişimcilerin kendi sektörleriyle ilişkili paydaşlara ulaşabilmelerini sağlıyoruz. Ayrıca çapraz toplantılar, iş geliştirme etkinlikleri ve saha ziyaretleriyle üyelerimizin ihracat yolculuklarını

sadece teoride değil, pratikte de destekliyoruz. İhracat, her gencin kendi ticaret yolculuğunu zenginleştirmesi için güçlü bir fırsattır. Bu farkındalığı yaymak ve cesareti artırmak için var gücümüzle çalışıyoruz.

GELECEĞE SORUMLULUKLA

Öncelikle ifade etmek isterim ki savaşın, çatışmanın ve gerilimin hiçbir türünü desteklemiyoruz. Ticaretin yavaşlaması ya da enerji maliyetlerinin artmasından çok daha önce bu tür küresel krizlerde bizleri derinden yaralayan, insan hayatının değersizleşmesidir. Geleceğe, çocuklarımıza barış dolu, refah seviyesi yüksek bir hayat bırakmak hepimizin asli sorumluluğudur. Küresel krizler ve jeopolitik belirsizlikler iş dünyasını elbette etkiliyor. Ancak biz bu süreçleri yalnızca bir tehdit olarak değil, genç girişimciler için aynı zamanda bilinçlenme fırsatı olarak da değerlendiriyoruz. Genç MÜSİAD olarak izlediğimiz yol haritası, bu farkındalığı derinleştiren çeşitli programlarla şekilleniyor."

ARKADAŞLARIMIZ İSTEKLİ, CESUR

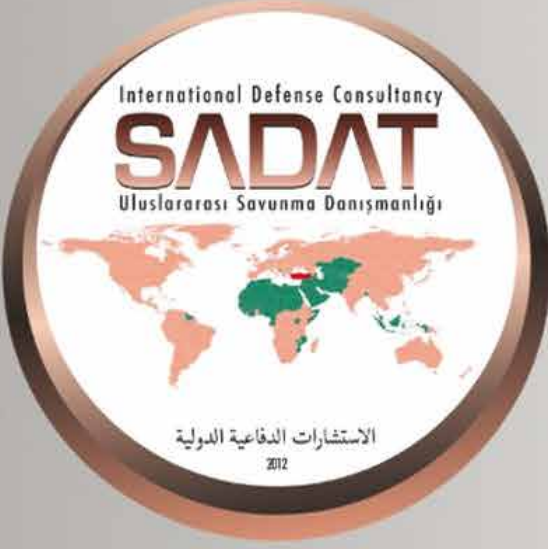
Usta, bugünün iş dünyasında teknolojiye ayak uyduramayan girişimcilerin sürdürülebilir bir gelecek inşa etmesinin mümkün olmadığını, yapay zekâ, büyük veri, otomasyon gibi alanların artık sadece teknoloji firmalarının değil, tüm sektörlerin ajandasında olduğunu da ifade etti.

Usta, "Gençler bu konuda çok daha cesur ve istekli. Biz de bu ilgiyi doğru yönlendirmek için Genç MÜSİAD Girişimcilik Merkezi - GM2 projesini hayata geçirdik" hatırlatmasında bulundu. GM2'nin yalnızca Genç MÜSİAD üyelerine değil, teknolojiye ilgi duyan tüm gençlere açık bir gelişim platformu olduğunu anımsatan Usta, şunları aktardı: "Program sayesinde teknoloji tabanlı girişim fikirlerinin ticarileşmesine katkı sağlıyor; katılımcıları hem teknik hem stratejik açıdan destekliyoruz. Ayrıca düzenlediğimiz atölyeler, teknoloji buluşmaları ve mentorluk seansları sayesinde gençlerin

bu dönüşüme sadece tanıklık etmelerini değil, aktif üretici ve çözüm geliştirici bireyler olmalarını hedefliyoruz. Teknolojiye olan ilgiyi üretim ve ticaretle bütünleştiren bir anlayışla geleceği inşa ediyoruz.

TİCARETTE DEĞER, İŞTE AHLAK

Genç MÜSİAD olarak çalışmalarımızı sadece ticari değil, ahlaki ve manevi değerlerle uyumlu şekilde yürütmeye özen gösteriyoruz. Her zaman söylediğimiz gibi bizim önceliğimiz yalnızca Müslüman genç işadamları olmak değil, aynı zamanda Müslümanca çalışan işadamları olabilmektir. Bu anlayışla yürüttüğümüz sektörel komisyon çalışmaları, eğitim programları ve zirveler, gençlerin hem kişisel hem de ticari gelişimlerini destekliyor. Değişen dünyada ayakta kalmanın yolu yalnızca strateji ve teknoloji değil, aynı zamanda değerlerini koruyarak yol almaktan geçer. Genç MÜSİAD olarak bu dengeyi kurmaya ve güçlendirmeye devam edeceğiz."



SİLAHLI KUVVETLER VE POLİS TEŞKİLATLARI İÇİN

- Danışmanlık
- Eğitim
- Donanım



**PLANLAR
PROJELENDİRİR
UYGULAR**



www.SADAT.com.tr



BAŞAKŞEHİR'DE SOSYAL BELEDİYESİCİLİK AİLE BÜTÇELERİNE DESTEK OLUYOR

Başakşehir Belediyesi, uygun fiyatlı ekmekten ekonomik araç yıkamaya, ücretsiz eğitimlerden kadın, çocuk ve 50 yaş üstüne yönelik sosyal desteklere kadar geniş hizmet ağıyla ilçe sakinlerinin yaşamını kolaylaştırırken aile bütçelerine de katkı sunuyor. Sosyal belediyecilik hizmetleriyle her yaştan Başakşehirlinin farklı ihtiyaçlarına erişilebilir çözümler sunuluyor.

Başakşehir Belediyesi, sosyal belediyecilik anlayışıyla hayata geçirdiği projelerle ilçe sakinlerinin günlük yaşamını kolaylaştırırken aile bütçelerine de doğrudan katkı sunuyor. Uygun fiyatlı ekmek satışından ekonomik araç yıkama hizmetlerine, ücretsiz eğitimlerden kadın ve ileri yaş hizmetlerine kadar birçok çalışma, Başakşehirliyle erişilebilir imkânlarla sunuluyor.

ÖĞRENCİNİN EMEĞİ SOFRALARA BEREKET KATIYOR

"Öğrencinin Emegi, Başakşehirlinin Ekmeği" projesi, gençlerin mesleki gelişimine destek olurken ekonomik ve hijyenik ekmeğe erişimi kolaylaştırıyor. Başakşehir Belediyesi ile TOKİ Hayme Ana Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi iş birliğiyle yürütülen proje kapsamında her gün yaklaşık 3 bin ekmek, Güvercintepe, Şahintepe ve Ziya Gökalp mahallelerindeki üç noktada 11 TL'den satışa sunuluyor.

1 Ekim 2024 tarihinde imzalanan protokol kapsamında yürütülen projede, okulun Yiyecek ve İçecek Hizmetleri alanında eğitim gören 12. sınıf öğrencileri ile Mesleki Eğitim Merkezinde çıraklık ve kalfalık eğitimi alan öğrenciler üretim sürecinde görev alıyor. Hijyen standartlarına uygun şekilde hazırlanan ürünler arasında ekmeğin yanı sıra poğaç, simit, yemek ve çeşitli unlu mamuller de bulunuyor.

Her gün 15 öğrenci, bir alan şefi, bir atölye şefi ve iki usta öğreticinin görev aldığı proje, yoğun ilgi görüyor. Ekmekler gün içerisinde kısa sürede tükenirken, gelen talepler doğrultusunda satış noktalarının ve üretim kapasitesinin artırılması hedefleniyor. Başakşehir Belediye Başkanı Yasin Kartoğlu, projeye gençlerin meslek öğrenmesine destek olurken Başakşehirliyle sofrasına da katkı sunduklarını belirtti.

HIZLI YIKAMA İLE EKONOMİK ARAÇ TEMİZLİĞİ

Başakşehir Belediyesinin Hızlı Yıkama istasyonları, ekonomik fiyatları ve pratik kullanım modeliyle araç sahiplerine hizmet veriyor.



Kayabaşı, Bahçeşehir ve Altınşehir mahallelerinde bulunan istasyonlardan her gün binlerce vatandaş yararlanıyor. Şahintepe Mahallesi'nde hizmete girecek dördüncü istasyonla birlikte hizmet ağı genişleyecek.

Karekodlu ve jetonlu sistemle çalışan istasyonlarda yıkama ve araç içi süpürme hizmetlerinde bir jeton 3 dakika, köpük uygulamasında ise 1 dakika kullanım sağlıyor. "Başakşehirli" mobil uygulaması üzerinden Başak Para ile ödeme yapan Başakşehirli kullanıcılar bir jeton için 25 TL ödüyor. Uygulama üzerinden ödeme yapan ancak Başakşehir'de ikamet etmeyenlerin ücreti 35 TL, uygulama kullanılmadan yapılan ödemelerde ise 50 TL olarak uygulanıyor.

İstasyonlar pazartesi ve salı günleri 10.00-22.00, diğer günlerde 08.30-23.30 saatleri arasında hizmet veriyor.

ÜCRETSİZ EĞİTİMLERLE HER YAŞA ULAŞILIYOR

Başakşehir'deki 12 Kültür Yaşam Merkezi, farklı yaş gruplarına yönelik ücretsiz eğitimleri ilçe sakinleriyle buluşturuyor. LGS ve YKS hazırlık kurslarının yanı sıra sanat, kültür, etüt ve gelişim programları, yabancı dil, okuma yazma, satranç ve anne-çocuk



sınıfları gibi 40'tan fazla branşta eğitim veriliyor. Merkezlerde her hafta 20 binden fazla kursiyer eğitim alırken, geçtiğimiz dönemde 180 binden fazla kişiye ulaşıldı.

BAKMER VE BİZMER'DEN SOSYAL DESTEK

Başakşehir Kadın Aktivite Merkezi (BAKMER), 16 yaş ve üzerindeki kadınların kişisel gelişimlerine, iyi oluşlarına ve meslek edinmelerine katkı sunuyor. Nisan 2015'te Sular Vadisi'nde hizmete açılan merkezin eğitimleri, Eylül 2018'den itibaren Kültür Yaşam Merkezlerinde de verilmeye başlandı. BAKMER bünyesinde eğitim seminerleri, kültür-sanat kursları, kişisel gelişim atölyeleri ve tematik etkinlikler düzenleniyor. İlçedeki 14 merkezde yaklaşık 60 branşta 6 bin kursiyere eğitim verilirken ücretsiz diyetisyen desteği de sunuluyor. Yaklaşık 35 bin üyesi bulunan BAKMER'in merkez yerleşkesindeki mağaza, kadınların el emeği ürünlerini vatandaşlarla buluşturarak üretimlerini ekonomik değere dönüştürmelerine imkân sağlıyor. 50 yaş üstü vatandaşlara yönelik Bizim Çınarlar Yaşam Merkezleri (BİZMER) ise Başak, Bahçeşehir, Kayabaşı ve Başakşehir



mahallelerindeki dört merkezde hizmet veriyor. Sosyal etkinlik, eğitim, sanat, diyetisyen desteği, sağlık taramaları ile spor ve fiziksel aktivite programları ücretsiz sunuluyor. Önümüzdeki dönemde merkezlerin sayısının artırılması hedefleniyor.

LİVİNG LAB İLE TEKNOLOJİ VE İNOVASYON

Başakşehir Living Lab, 2011'den bu yana çocukları, gençleri ve girişimcileri teknoloji ve inovasyonla buluşturuyor. Türkiye'nin 81 ilinden ve dünyanın 35 ülkesinden katılımlarla gerçekleştirilen yaklaşık 2 bin 400 eğitim programında 200 binden fazla kişiye sertifikalı eğitim verildi. Merkezde eğitimlerin yanı sıra fiziki uygulamalar, mekân tahsisleri, startup ve kuluçka destekleri de sağlanıyor.

AİLELERE SOSYAL DESTEK

Başakşehir Belediyesinin sosyal destek hizmetleri kapsamında "Hoş Geldin Bebek" projesiyle yeni bebek sahibi aileler ziyaret edilerek temel ihtiyaç ürünlerinden oluşan hediye çantası veriliyor. İlk kez anne olanlara talep etmeleri hâlinde hemşire desteğiyle yeni doğan bebek bakım eğitimi sunuluyor.

Çölyak hastası vatandaşlara da periyodik olarak glutensiz gıda desteği sağlanırken glutensiz mutfak atölyeleriyle günlük yaşama katkı sunuluyor.

Başakşehir Belediyesi; ekmek, araç bakım, eğitim, kültür, kadın, ileri yaş, teknoloji ve sosyal destek hizmetleriyle sosyal belediyecilik çalışmalarını farklı alanlarda sürdürüyor.



GÜRBAŞLAR

Satış - Servis
2. El - Yedek Parça



Dünyanın En Büyük
Araç Kiralama Firması



**Gürbaşlar
Sigorta**

Sigortacılıkta
Profesyonel Çözümler



**Gürbaşlar
Grup**

46. YIL
"Dünden daha ileri..."



**Akbaş
Tekstil**

Tekstil Terbiye
Fabrikası



**Kavi
Yapı**

Güçlü Yapılar

**POINT
BORNOVA**

Alışveriş ve Yaşam Merkezi



Üsküdar A.Ş.

Adres: Atatürk Cad. No:2 Anadolu Hisarı - Beykoz/İstanbul
Telefon: 0216 413 72 00

www.gurbaslar.com.tr

BAŞKAN BÜYÜKKILIÇ'TAN ULAŞIMDA VİZYON PROJE

Kayseri'nin ulaşımında kritik projelerden biri olan Kartal Katlı Kavşağı'nda çalışmalar hız kesmeden sürüyor. Şantiye alanında incelemelerde bulunan Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Memduh Büyükkılıç, projenin planlandığı şekilde ilerlediğini belirterek, "Allah'ın izniyle yılbaşından önce burası trafiğe açılacak" dedi.

Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Memduh Büyükkılıç, kent ulaşımının önemli noktalarından Kartal Kavşağı'nda yapımı devam eden Kartal Katlı Kavşağı Projesi'ni yerinde inceledi. Çalışmaların planlandığı şekilde ilerlediğini belirten Büyükkılıç, kavşağın yılbaşından önce trafiğe açılacağını söyledi.

Dünya Bankası finansmanı ve İller Bankası A.Ş. koordinasyonunda, "İklim ve Afetlere Dayanıklı Şehirler Projesi" kapsamında yürütülen çalışmalarda önemli aşama kaydedildi. Büyükkılıç, şantiye sahasında yetkililerden projenin son durumu hakkında bilgi aldı.

"SÜREÇTE BİR AKSAMA GÖZÜKMÜYOR"

Kartal Katlı Kavşağı'ndaki çalışmaların etaplar halinde sürdüğünü belirten Büyükkılıç, "Cenab-ı Allah'a şükürler olsun Kartal Kavşağı'mız seyrinde ilerliyor. Sürecinde bir aksama gözüküyor" dedi. Üst kısımda tabliye çalışmalarının tamamlandığını ifade eden Büyükkılıç, tünel çalışmalarının da ilerlediğini belirterek, Erciyes, Talas, Mustafa Kemal Paşa Bulvarı ve şehir merkezi yönlerindeki imalatların sürdüğünü kaydetti. Projede 8 yürüyen merdiven ve



4 asansör bulunacağını belirten Büyükkılıç, elektromekanik çalışmaların da tamamlanmasıyla kavşağın önemli bir ulaşım noktası haline geleceğini söyledi. Kartal Kavşağı'nın Erciyes tarafında tünel çalışmalarının da başladığını belirten Büyükkılıç, "Allah'ın izniyle yılbaşından önce burası trafiğe açılacak. Mevla'm mahcup etmesin" ifadelerini kullandı. Kayseri'de ulaşım konforunu artırmak

için çalışmaların sürdüğünü belirten Büyükkılıç, Yeni Sanayi-DSİ bölgesindeki kavşağın tamamlandığını, Hacılar ve Organize Sanayi Bölgesi bağlantılarındaki projelerin de devam ettiğini söyledi. Öte yandan, Kartal Katlı Kavşağı Projesi'nde toplam 2 bin 511 fore kazık imalatı tamamlanırken, araç tünelleri başta olmak üzere diğer imalatlar da yoğun şekilde sürdürülüyor.



SAHABİYE'DE DÖNÜŞÜM SÜRÜYOR

Kayseri Büyükşehir Belediyesi tarafından yürütülen Sahabiye Kentsel Dönüşüm Projesi'nde çalışmalar hız kesmeden devam ediyor. Projenin 2. Uygulama Etapı'nda çalışmalar yüzde 45 seviyesine ulaşırken, 3. Uygulama Etapı'nda hak sahipleriyle yürütülen uzlaşma görüşmelerinde yüzde 90 oranına ulaşıldı.

Başkan Dr. Memduh Büyükkılıç'ın yakından takip ettiği proje ile Kayseri şehir merkezinin daha güvenli, modern ve afetlere dayanıklı bir yapıya kavuşturulması hedefleniyor.

Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı ile Kayseri Büyükşehir Belediyesi arasında imzalanan protokol kapsamında yürütülen 2. Etap çalışmaları, Bakanlığın tevdi işlemleri doğrultusunda Emlak

Konut GYO tarafından gerçekleştiriliyor. Çalışmalar Büyükşehir Belediyesi Kentsel Dönüşüm Daire Başkanlığı'nın koordinasyonunda sürdürülüyor.

Sahabiye Kentsel Dönüşüm Projesi'nin 3. Uygulama Etapı'nda ise hak sahipleriyle yapılan görüşmelerde yüzde 90 uzlaşma sağlandı. Görüşmelerde mülkiyet hakları gözetilirken, vatandaşların talepleri ve beklentileri de dikkate alınıyor. Henüz uzlaşma görüşmesi gerçekleştirilmemiş hak sahipleri, Kayseri Büyükşehir Belediyesi Kentsel Dönüşüm Daire Başkanlığı'na başvurarak sürece dâhil olabilecek. Sahabiye'deki dönüşümle Kayseri'nin merkezinde güvenli, modern, sürdürülebilir ve dirençli yaşam alanlarının oluşturulması amaçlanıyor.

KAYSERİ'YE İKİ ÖNEMLİ BAŞKENT UNVANI

Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Memduh Büyükkılıç, Kayseri'nin 2027 Türk Dünyası Kültür Başkenti ve 2029 Dünya Spor Başkenti seçilmesinin, şehrin kültür, spor, turizm ve gençlik alanındaki güçlü vizyonunun önemli bir göstergesi olduğunu söyledi. Kayseri'nin TÜRKSOY tarafından 2027 Türk Dünyası Kültür Başkenti ilan edilmesinin büyük bir gurur

olduğunu belirten Büyükkılıç, bu unvanın aynı zamanda önemli bir sorumluluk taşıdığını ifade etti. 2027 boyunca düzenlenecek etkinliklerle Kayseri'nin tarih, kültür ve medeniyet birikiminin daha geniş kitlelere tanıtılacağını kaydeden Büyükkılıç, Türk dünyasıyla kültürel bağların güçlendirileceğini söyledi. "Bu başarı sadece Kayseri'nin değil; Türkiye'nin ve Türk dünyasının

ortak başarısıdır" dedi.

Kayseri'nin ACES Europe tarafından 2029 Dünya Spor Başkenti seçilmesinin de spor yatırımlarının uluslararası karşılığı olduğunu belirten Büyükkılıç, kentin farklı branşlarda güçlü bir spor şehri haline geldiğini ifade etti. Büyükkılıç, "Kültürde Türk dünyasının başkenti, sporda dünyanın başkenti olan bir Kayseri hedefliyoruz" diye konuştu.



“Çitte Kalite ve Güven”

1992'den beri



KKS MÜHENDİSLİK

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi, Demirciler Sitesi, C4 Blok No: 233 Başakşehir/İSTANBUL
Tel: (0212) 549 80 90 (Pbx) Fax: (0212) 549 80 95 www.kks.com.tr - www.ascit.com.tr - e-mail: info@kks.com.tr

BAŞKAN BÜYÜKGÖZ ESNAFLA GÖNÜL GÖNÜLE



Gebze Belediye Başkanı Zinnur Büyükgöz, göreve geldiği günden bu yana esnafla doğrudan iletişim kurmaya, iş yerlerini ziyaret ederek talep ve önerilerini yerinde dinlemeye önem veriyor. İlçenin farklı mahallelerinde gerçekleştirilen ziyaretlerde esnafla sohbet eden Başkan Büyükgöz, Gebze'nin ticari hayatına ilişkin değerlendirmeleri de doğrudan sahadan alıyor.



Gebze'nin ekonomik ve sosyal hayatında önemli bir yere sahip olan esnafla düzenli olarak bir araya gelen Gebze Belediye Başkanı Zinnur Büyükgöz, mahalle programlarında iş yerlerini tek tek ziyaret ediyor.

Esnafla hayırlı işler ve bereketli kazançlar dileyen Başkan Büyükgöz, ziyaretlerde belediye hizmetlerinin yanı sıra mahallelerin ihtiyaçları ve ticari hayatın gündemine ilişkin görüş alışverişinde bulunuyor.

Yakın zamanda Güzeller, Barış, Arapçesme, Osman Yılmaz, Mustafapaşa ve Hacıhalil mahallelerinde de gerçekleşen programlarda esnafın talepleri mahalle mahalle doğrudan dinleniyor.

BİREBİR İLETİŞİM, ORTAK AKIL

Başkan Büyükgöz'ün esnaf ziyaretleri yalnızca iş yerlerini ziyaret etmekle sınırlı kalmıyor. Kahvaltı programları, mahalle buluşmaları ve

pazar yeri ziyaretlerinde de esnafla bir araya gelen Büyükgöz, Gebze'nin ihtiyaçlarına ilişkin değerlendirmeleri doğrudan esnaftan dinliyor.

Sahada kurulan birebir iletişim sayesinde esnafın günlük yaşamda karşılaştığı sorunlar, beklentileri ve şehrin gelişimine ilişkin önerileri ilgili birimlere aktarılıyor. Böylece belediye hizmetlerinin sahadaki ihtiyaçlar doğrultusunda şekillendirilmesine katkı sağlanıyor.

GEBZE'NİN TİCARİ HAYATINA YAKIN TAKİP

Esnafla kent ekonomisinin önemli aktörlerinden biri olduğunu belirten Başkan Büyükgöz, Gebze'nin gelişiminde esnafın görüşlerinin önemli olduğunu ifade ediyor. İlçenin farklı noktalarında gerçekleştirilen ziyaretlerde ticari hayatın mevcut durumu, mahallelerin ihtiyaçları ve vatandaşların beklentileri üzerine istişarelerde bulunuluyor.

"Esnafımız Gebze'nin kalbidir"

Esnafı bir araya gelmeye devam edeceklerini belirten Gebze Belediye Başkanı Zinnur Büyükgöz, "Esnafımız Gebze'mizin ekonomisinin, sosyal hayatının ve mahalle kültürünün önemli bir parçası. Bizim için esnafımızı dinlemek, onların yanında olmak ve taleplerine çözüm üretmek büyük önem taşıyor. Her fırsatta sahada, esnafımızla aynı sofrada, aynı sokakta olmaya devam edeceğiz. Gebze'mizi birlikte büyütüyor, birlikte

güzelleştiriyoruz" dedi.

Başkan Büyükgöz, ilçenin farklı mahallelerinde esnafla bir araya gelmeyi ve Gebze'nin ticari hayatına ilişkin değerlendirmeleri sahadan almaya devam ediyor.



İŞİNİZİN İHTİYACI, TEK NOKTADA.

İşletmenizin üretim, bakım ve onarım ihtiyaçlarını geniş marka ve ürün yelpazemizle karşılıyoruz.

- El aletleri
- Elektrikli el aletleri
- Kaynak ve aşındırıcılar
- İş güvenliği
- Teknik kimyasallar
- Kilit ve tesisat

İhtiyaç listenizi gönderin,
teklifimizi hazırlayalım.



AL NALBURIYE
1972'den Beri Sizlerle...



AL NALBURIYE
1972'den Beri Sizlerle...

al.com.tr

Arap Cami Mah. Kürekçiler Cd.
No:11 Karaköy Beyoğlu
0212 293 41 31
teklif@alnalburiye.com

Makita **IZELTAS** **ÇAĞSAN**
BOSCH **KALE KILIT** **MERDİVEN**
Ve yüzlerce marka...

BORSA İSTANBUL YATIRIMA DEĞER

Güçlü
altyapısı ve
sürdürülebilir
finans
çözümleriyle
Borsa İstanbul,
güvenilir ve
yenilikçi
bir yatırım
platformu
sunar.